



**Основные направления промышленного
сотрудничества в рамках Евразийского
экономического союза**

Москва 2015

Оглавление

Общие положения	4
1. Современные вызовы промышленному развитию и потенциал промышленного сотрудничества в рамках евразийской экономической интеграции.....	6
1.1. Современные вызовы промышленному развитию ЕАЭС.....	6
<i>А. Снижение мировых цен на энергоносители.....</i>	<i>6</i>
<i>Б. Ослабление национальных валют государств–членов.....</i>	<i>7</i>
<i>В. Усиление конкуренции на мировом рынке</i>	<i>8</i>
<i>Г. Усиление роли частного сектора в прорывных направлениях технологического развития</i>	<i>9</i>
1.2. Потенциал промышленного сотрудничества в рамках евразийской экономической интеграции	10
<i>А. Динамика развития общего рынка и ее влияние на промышленность Союза</i>	<i>11</i>
<i>Б. Конкурентные позиции промышленности Союза на общем рынке</i>	<i>18</i>
<i>В. Потенциал дальнейшего развития общего рынка и его влияния на промышленность Союза.....</i>	<i>25</i>
2. Цель и задачи промышленного сотрудничества в рамках Союза.....	35
3. Основные направления промышленного сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза	36
3.1. Реализация потенциала общего рынка для стимулирования промышленного развития и сотрудничества в рамках Союза	36
<i>А. Мониторинг и прогноз общего рынка ЕАЭС</i>	<i>37</i>
<i>Б. Обеспечение единых правил предоставления промышленных субсидий ..</i>	<i>38</i>
<i>В. Приоритетные виды экономической деятельности для промышленного сотрудничества</i>	<i>39</i>
<i>Г. Консультации в отношении чувствительных товаров и взаимное информирование государств-членов о планируемых направлениях реализации национальной промышленной политики в отношении чувствительных товаров.....</i>	<i>40</i>
3.2. Реализация потенциала промышленной кооперации для стимулирования промышленного развития и сотрудничества в рамках Союза.	41
<i>А. Формы и виды производственной кооперации.....</i>	<i>41</i>

<i>Б. Инструменты и механизмы стимулирования производственной кооперации в зарубежных странах и СНГ</i>	59
<i>В. Анализ уровня развития кооперации в промышленности стран ЕЭП</i>	76
<i>Г. Инструменты механизмы стимулирования развития производственной кооперации</i>	103
<i>Д. Механизм промышленной сборки для стимулирования промышленной кооперации.</i>	120
<i>Е. Совместные программы развития приоритетных видов экономической деятельности</i>	120
<i>Ж. Меры по поддержке экспорта совместно произведенной продукции в третьи страны</i>	121
<i>3. Отраслевые особенности развития промышленной кооперации в рамках ЕАЭС</i>	122
3.3. Развитие научно-технического сотрудничества	137
<i>А. Евразийские технологические платформы</i>	138
<i>В. Межгосударственные программы и проекты в инновационной сфере</i> ...	140
<i>Г. Евразийские инновационные промышленные кластеры</i>	142
<i>Д. Иные направления развития научно–технического сотрудничества</i>	144
Заключение	146

Общие положения

Основные направления промышленного сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза (далее – Основные направления) разработаны в соответствии со Статьей 92 «Промышленная политика и сотрудничество» Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года (далее – Статья 92 Договора, Союз, ЕАЭС) и Решения Высшего Евразийского экономического совета от 31 мая 2013 года № 40 «Об основных направлениях координации национальных промышленных политик Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» (далее – Решение ВЕЭС № 40).

Основные направления не затрагивают вопросы разработки, формирования и реализации национальных промышленных политик, принятия национальных программ развития промышленности, иных мер национальной промышленной политики, включая предоставление промышленных субсидий, которые входят в национальную компетенцию.

Основные направления являются среднесрочным документом на 5 лет и определяют способы достижения целей промышленной политики в рамках Союза с использованием инструментов и механизмов взаимодействия, определенных Статьей 92 Договора и Решение ВЕЭС № 40.

Целью промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС является реализация потенциала эффективного и взаимовыгодного взаимодействия государств-членов для совместного противодействия негативным тенденциям в мировой экономике, преодоления общих сдерживающих факторов и обеспечения ускорения и устойчивости промышленного развития, повышения конкурентоспособности и инновационной активности промышленных комплексов государств-членов.

Основными задачами промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС на современном этапе являются:

- импортозамещение промышленных товаров из третьих стран на общем рынке ЕАЭС за счет увеличения взаимных поставок продукции государств-членов наряду с импортозамещением собственной продукцией, поставляемой на свои национальные сегменты общего рынка;

- увеличение локализации производства за счет использования таких компонентов как сырье, материалы, комплектующие и технологические операции как партнеров по ЕАЭС, так и своих национальных;

- наращивание экспорта продукции обрабатывающей промышленности за счет реализации совместных действий государств-членов ЕАЭС по его поддержке;

- ускорение технологического развития промышленных комплексов государств-членов за счет формирования совместной современной инновационной инфраструктуры в рамках ЕАЭС.

Основные направления формируются на среднесрочную перспективу исходя из:

– целесообразности углубления промышленной кооперации в целях стимулирования роста промышленного производства и выпуска совместно произведенной продукции;

– необходимости противодействия негативным тенденциям в мировой экономике в целях ускорения и повышения устойчивости промышленного развития государств-членов;

– потенциала эффективного и взаимовыгодного сотрудничества для преодоления существующих барьеров, повышения конкурентоспособности и инновационной активности, наращивания промышленной кооперации, реализации совместных инвестиционных проектов и действий по развитию экспорта;

– ускорения перехода к согласованной, а в перспективе – и к единой промышленной политике в рамках Союза.

При разработке и реализации политик в торговой, таможенно-тарифной, конкурентной, в области государственных закупок, технического регулирования, развития предпринимательской деятельности, транспорта и инфраструктуры и других сферах учитываются Основные направления.

Проект Основных направлений промышленного сотрудничества подготовлен Комиссией с учетом результатов научно-исследовательских работ:

«Тенденции развития международной торгово-экономической системы в рамках рассмотрения проблематики цепочек добавленной стоимости: место и роль

стран-членов таможенного союза в глобальной системе цепочек добавленной стоимости» (подготовлен Всероссийской академией внешней торговли Минэкономразвития России);

«Выработка приоритетов по направлениям долгосрочного экономического развития Евразийского экономического союза с учетом мнений бизнес-сообщества» (подготовлен Евразийским центром интеграционных исследований и коммуникаций).

1. Современные вызовы промышленному развитию и потенциал промышленного сотрудничества в рамках евразийской экономической интеграции.

Промышленный комплекс является основой развития экономик государств-членов Евразийского экономического союза.

Это более 330 тыс. предприятий, 19,6% занятых и 27,5% основных фондов, которыми производится промышленной продукции на 1,5 трлн долл. США и обеспечивается 29,2% валовой добавленной стоимости, 81,8% экспорта в третьи страны и 96,1% взаимной торговли государств-членов ЕАЭС. При этом производительность труда в промышленном секторе ЕАЭС в полтора раза превышает средний показатель по экономике.

Вместе с тем, на современном этапе существует ряд вызовов промышленному развитию государств-членов ЕАЭС, связанных с негативными тенденциями в мировой экономике и внутренними сдерживающими факторами. От результативности действий, эффективности сотрудничества Сторон по их преодолению зависят дальнейшие темпы промышленного развития, устойчивость, конкурентоспособность и инновационная активность промышленных комплексов государств-членов ЕАЭС.

1.1. Современные вызовы промышленному развитию ЕАЭС

А. Снижение мировых цен на энергоносители

В 2000 – 2014 гг. вместе с ростом мировых цен на нефть, увеличением

валютной выручки государств–членов ЕАЭС от экспорта энергоресурсов рос и импорт продукции обрабатывающей промышленности. За этот период он увеличился в 9,8 раза.

В объемах мировой торговли данной продукцией доля импорта государств–членов ЕАЭС выросла с 0,7% в 1999 году до 2,6% к 2014 году, тогда как экспорта – с 0,6% лишь до 0,9%. Дефицит внешней торговли этими товарами увеличился с 7,5 млрд долл. до 210 млрд долл.

С падением мировых цен на нефть и валютной выручки от экспорта энергоресурсов сократились и возможности по импорту готовой продукции обрабатывающей промышленности из третьих стран, что означает необходимость обеспечения потребностей государств–членов ЕАЭС собственной промышленной продукцией.

В частности, сегмента *химической продукции*, где импорт из третьих стран составляет 52,1%, *машин и оборудования* (54,1%), *электрооборудования, электронного и оптического оборудования* (55,2%), *текстильных и швейных товаров* (58,9%), *фармацевтической продукции* (71,8%), *продукции из кожи и обуви* (79,6%).

При прежних условиях темпы роста взаимных поставок продукции обрабатывающей промышленности опережали рост импорта из третьих стран (154,9% и 146,5% соответственно за 2011–2014 гг.). Доля взаимных поставок на общем рынке ЕАЭС по продукции обрабатывающей промышленности без учета нефтепереработки составляет 4,5%, начиная с 1,5% на сегменте фармацевтической продукции до 7,9% на сегменте продукции деревообрабатывающей промышленности.

Таким образом, *импортозамещение продукции из третьих стран* является приоритетным направлением сотрудничества государств–членов ЕАЭС на современном этапе.

Б. Ослабление национальных валют государств–членов

В 2014 – начале 2015 года ослабление национальных валют под давлением

мировых цен на нефть и действия предприятий по адаптации к новым условиям привели к снижению цен производителей промышленной продукции в долларовом эквиваленте на 23,2% в Республике Беларусь, 26,0% в Республике Казахстан и 42,8% в Российской Федерации.

Это обеспечивает повышение конкурентоспособности производителей ЕАЭС по сравнению с импортом из третьих стран при условии невысокой доли импортных материалов и комплектующих в себестоимости производимой продукции.

В рамках ЕАЭС имеется значительный потенциал увеличения локализации выпускаемой продукции за счет развития кооперации.

При этом всеми государствами–членами обеспечивалось развитие промышленной кооперации с партнерами по Союзу. В отраслях с опережающими темпами кооперационных поставок по сравнению с импортом из третьих стран наблюдался опережающий рост производства.

Следует учитывать и более низкие объемы кооперационных поставок в рамках ЕАЭС по сравнению с импортом материалов и комплектующих из третьих стран. В Республике Беларусь импорт промежуточной продукции обрабатывающей промышленности от партнеров по Союзу составлял к объемам производства 9,4% при показателе в 13,7% для импорта из третьих стран, в Республике Казахстан – 5,5% и 26,4% соответственно, в Российской Федерации – 1,7% и 13,9%, в целом по Союзу эти показатели составляли 2,5% и 14,5% соответственно.

Таким образом, ***развитие кооперации, увеличение локализации производимой продукции*** является необходимым условием обеспечения конкурентоспособности в складывающихся условиях и приоритетом для промышленного сотрудничества государств–членов ЕАЭС.

В. Усиление конкуренции на мировом рынке

К настоящему моменту, доля США, ЕС и Японии в добавленной стоимости мировой обрабатывающей промышленности составляет 47,3%. Азиатский регион в целом занимает уже 46,6% и становится новым промышленным лидером, при этом на Китай приходится 22,6%.

Индустриально развитыми странами принят новый курс на восстановление лидерства в промышленном секторе. Объявлена политика новой индустриализации, возвращения производств на родину, активизации инновационного развития по прорывным направлениям, обеспечения конкурентоспособности за счет увеличения добычи энергоресурсов нетрадиционными способами и их удешевления для промышленного комплекса.

Для государств–членов ЕАЭС это означает значительное усиление конкуренции, на внешних рынках. Это серьезный вызов с учетом отставания показателей несырьевого экспорта от прочих экономических показателей.

Так, доля ЕАЭС в мировом ВВП составляет 3,2%, в добавленной стоимости мирового промышленного производства – 3,6%, в добавленной стоимости мировой обрабатывающей промышленности – 2,7%, в мировом импорте продукции обрабатывающей промышленности – 2,6%. В мировом экспорте продукции обрабатывающей промышленности доля ЕАЭС составляет лишь 0,9%.

Для преодоления этой ситуации необходимо объединение усилий по работе на внешних рынках. *Совместные действия по развитию экспорта* являются одним из основных приоритетов для промышленного сотрудничества государств–членов ЕАЭС.

Г. Усиление роли частного сектора в прорывных направлениях технологического развития

Сложившейся во второй половине XX века моделью развития стала разработка прорывных технологий в оборонно-промышленном комплексе с последующей их передачей частному сектору. Такая модель диктовалась необходимостью концентрации значительных финансовых и материальных ресурсов для осуществления дорогостоящих стратегических разработок.

В современных условиях объединения потребителей в глобальную информационную сеть, появления крупных мировых компаний с торговыми потоками, охватывающими весь мир, возможности частного сектора по концентрации ресурсов значительно расширились. Результатом этого стали

результативные инвестиции и разработки ряда мировых компаний по наиболее амбициозным направлениям технологического развития.

В частности, Google развивает технологии по беспилотному управлению автомобилями, доставке беспилотными летательными аппаратами грузов. Toyota переходит к серийному производству автомобилей с двигателями на водородном топливе. Tesla запустила массовое производство электромобилей и передала эти технологии другим мировым производителям, сформировав новую отрасль. SpaseX динамично развивает космические технологии с наращиванием тоннажа грузов и освоением технологии возврата первой ступени ракеты для последующего ее многократного использования и удешевления космических полетов.

В настоящее время, ведущие мировые державы переходят к новой модели, формируя современную инновационную инфраструктуру поддержки частных компаний, софинансируя разработки из государственных бюджетов и осуществляя трансфер новых технологий из частного сектора в ОПК.

Это серьёзный вызов для государств–членов ЕАЭС, сталкивающихся со значительным ускорением технологического прогресса и имеющих ограниченные возможности в рамках национальных программ и проектов.

В этой связи *развитие научно-технической кооперации, формирование современной инновационной инфраструктуры* является приоритетным направлением промышленного сотрудничества государств–членов ЕАЭС.

1.2. Потенциал промышленного сотрудничества в рамках евразийской экономической интеграции

Снятие барьеров в рамках Союза формирует условия для более емкого спроса, более широких возможностей производителя и, за счет этого, более высоких темпов развития национальных промышленных комплексов.

Однако эти возможности еще нужно суметь реализовать. Значимый эффект от интеграции будет лишь в том случае, если развитие национальных промышленных комплексов будет соответствовать тенденциям общего рынка.

В этой связи Департаментом промышленной политики ЕЭК проведена работа по формированию методики и организации мониторинга общего рынка продукции обрабатывающей промышленности в рамках Союза.

Особенностью методики стало совмещение производственной и торговой статистики. Это позволило рассчитать объемы потребления продукции обрабатывающей промышленности в рамках Союза как в целом, так и по продукции отдельных отраслей, долю импорта из третьих стран и взаимных поставок государств–членов на общем рынке.

Проведенный комплексный анализ позволил сделать ряд принципиальных выводов относительно конкурентоспособности национальных производителей, выявить потенциальные возможности и, соответственно, приоритетные направления развития сотрудничества государств–членов Союза в промышленной сфере, в том числе по такому актуальному направлению, как импортозамещение.

А. Динамика развития общего рынка и ее влияние на промышленность Союза

По итогам 2013 года объем общего рынка Союза товаров обрабатывающей промышленности без учета продуктов нефтепереработки (далее – Общий рынок) составил 29 трлн. руб. или 912 млрд. долл.

Объемы Общего рынка включают реализацию на территории Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации всех товаров обрабатывающей промышленности, включая продукцию производителей Союза, а также импортную продукцию из третьих стран.

Учтены инвестиционные, потребительские товары, а также продукция производственно-технического назначения для дальнейшей переработки (сырье, материалы, комплектующие).

Объемы рынка рассчитаны без продукции нефтепереработки для исключения влияния специфических факторов ценообразования в данной отрасли на показатели динамики рынка.

Наиболее объемными были такие сегменты Общего рынка, как продукция машиностроения (339,4 млрд долл. или 37,2% Общего рынка), пищевые продукты, включая напитки, и табак (173,4 млрд долл. или 19,0%), продукция металлургического производства и готовые металлические изделия (121,1 млрд долл. или 13,3%), химическая продукция (81,2 млрд долл. или 8,9%).



Рисунок 1. Объемы отраслевых сегментов рынка Союза товаров обрабатывающей промышленности в 2013 году, млн долларов США

На эти четыре сегмента приходится 78,4% Общего рынка.

На сегменте машиностроительной продукции наиболее высокая доля приходится на транспортные средства и оборудование (148,5 млрд долл. или 43,8% от общего объема продукции машиностроения).

В объемах химической продукции фармацевтическая продукция составляет 24,2 млрд долл. или 29,8%.

Темпы прироста Общего рынка в 2013 году составили 2,0% в эквиваленте к российскому рублю.

К базе 2010 года прирост составил 37,4% (с учетом происходивших в 2011 году процессов по восстановлению после мирового финансово-экономического кризиса – рис. 2).

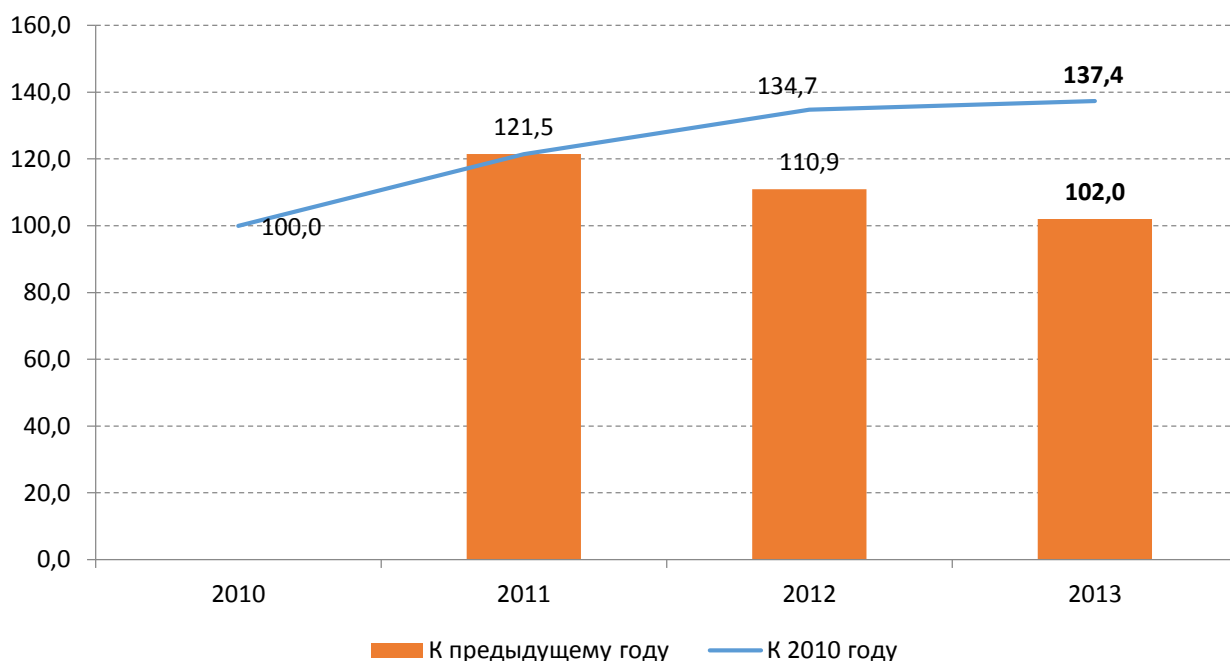


Рисунок 2. Динамика общего рынка Союза товаров обрабатывающей промышленности без нефтепереработки в 2010 – 2013 гг., процентов роста в российских рублях

Прирост Общего рынка обеспечил положительный вклад в объемы реализации промышленной продукции обрабатывающей промышленности

всех трех государств–членов Союза, сбалансировал падение объемов реализации продукции Союза на рынках третьих стран.

Так, в 2013 году реализация на рынки третьих стран национальными производителями Союза сократилась (рис. 3). С учетом удельного веса в общей структуре вклад этого фактора в динамику реализации национальных производителей Союза составил минус 0,7 п.п.

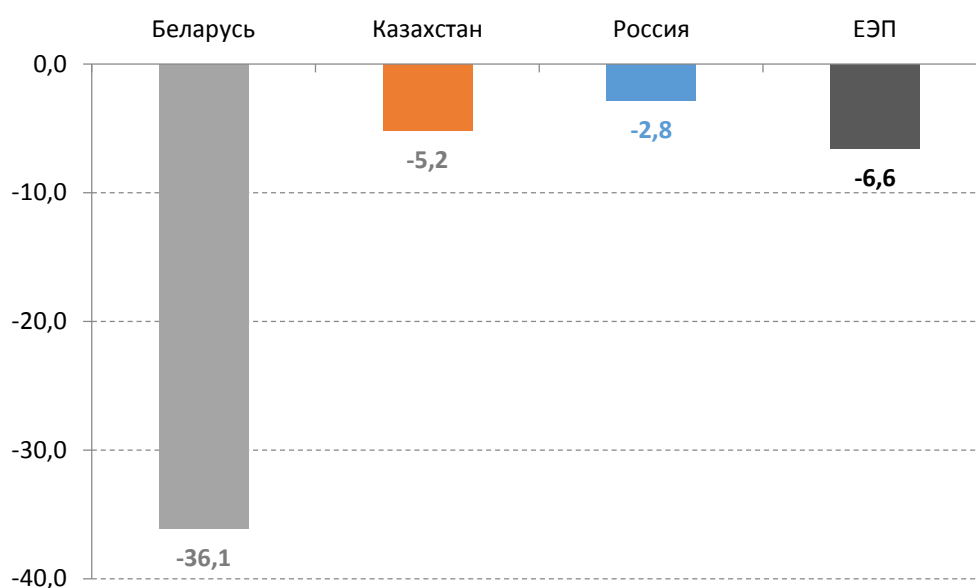


Рисунок 3. Темпы экспорта товаров обрабатывающей промышленности (без нефтепродуктов) на рынки третьих стран в 2013 году, процентов прироста

Реализация на Общий рынок выросла. С учетом удельного веса в общей структуре вклад этого фактора в динамику реализации национальных производителей составил плюс 1,0 п.п.

В сумме оба этих фактора дали общий прирост реализации национальных производителей Союза на 0,3% (табл. 1).

Соответственно динамика Общего рынка обеспечила поддержку объемов реализации национальных производителей в условиях негативных тенденций на внешних рынках.

В Республике Беларусь вклад реализации на Общий рынок составил 9,5 п.п. при большом падении объемов на рынках третьих стран – минус 8,4 п.п. (с учетом

химической промышленности, куда входит экспорт калийных удобрений). В целом общие объемы реализации выросли на 1,1%.

Для Республики Казахстан положительный вклад Общего рынка в размере 6,5 п.п. был незначительно сокращен отрицательным вкладом экспорта в третьи страны (минус 0,8 п.п.). Общий прирост реализации составил 5,7%.

	РБ	РК	РФ	ЕЭП
Реализация ВСЕГО	1,1	5,7	0,0	0,3
<i>в т.ч. вклад в процентных пунктах:</i>				
На рынок ТС	9,5	6,5	0,1	1,0
Экспорт вне ТС	-8,4	-0,8	-0,1	-0,7

Таблица 1. Вклад факторов в реализацию продукции обрабатывающей промышленности (без нефтепродуктов) государств–членов Союза в 2013 году, темпы прироста в процентах в российских рублях

Для Российской Федерации положительное влияние Общего рынка в целом обеспечивалось в части взаимной торговли в рамках Союза.

При отрицательном вкладе экспорта за пределы ТС (вклад минус 0,07 п.п.) и отрицательном вкладе реализации на внутренний российский рынок (вклад минус 0,15 п.п.) взаимная торговля в рамках Союза сбалансировала оба этих фактора (вклад плюс 0,23 п.п.) и обеспечила российскому производителю сохранение объемов реализации (общий прирост составил 0,01%).

Опережающие темпы роста отраслевых сегментов Общего рынка обеспечены преимущественно сегментами потребительской группы и строительными материалами:

- товары легкой промышленности – 11,5% прироста, включая 12,0% по текстильным и швейным товарам и 10,3% по обуви и изделиям из кожи;
- фармацевтическая продукция – 11,4%;
- пищевые продукты, включая напитки, и табак – 5,8%.
- прочие неметаллические минеральные продукты – 4,4%.



Рисунок 4. Динамика отраслевых сегментов рынка Союза в 2012 и 2013 гг., процентов прироста в российских рублях

Отраслевые сегменты Общего рынка стимулировались в 2013 году такими макроэкономическими факторами, как опережающий рост розничного товарооборота и ввода в действие жилья. Сдерживающее влияние оказывал инвестиционный спрос организаций.

Так, прирост розничного товарооборота в сопоставимых ценах составил по Союзу в 2013 году 4,8%, ввода в действие квадратных метров жилья – 6,0%. Эти показатели росли опережающими темпами по отношению к ВВП (прирост на 1,7%).

Инвестиции в основной капитал увеличились всего на 0,6%. Наблюдается тенденция быстрого замедления темпов их роста (рис. 5).

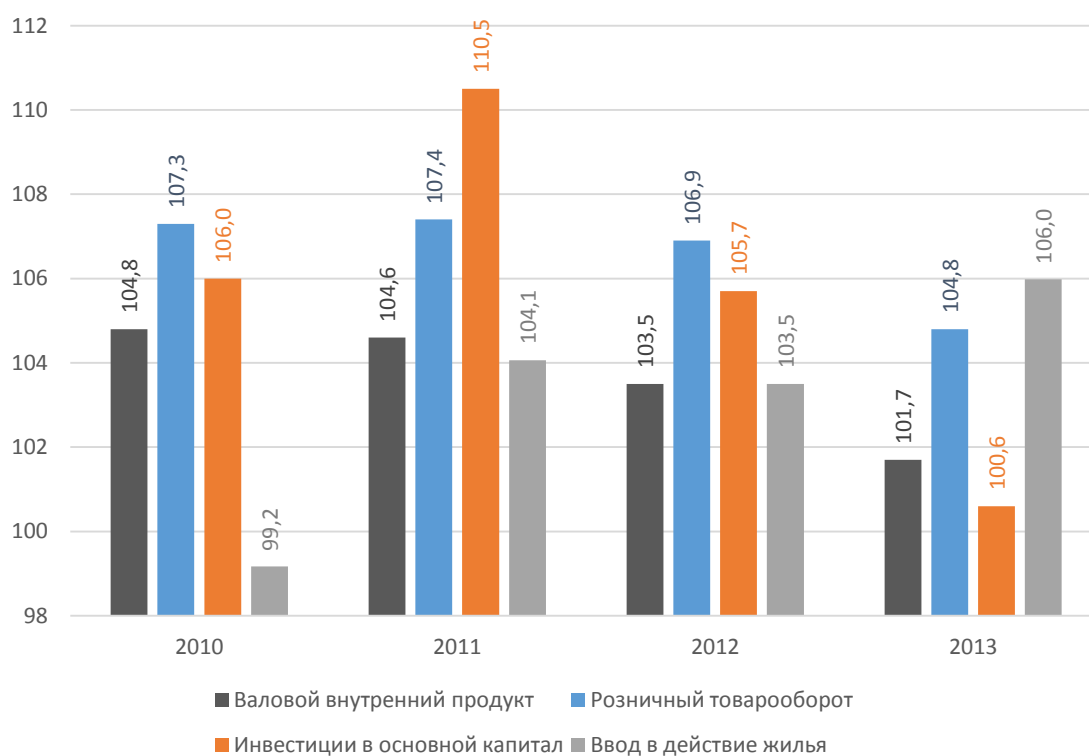


Рисунок 5. Динамика основных показателей экономического развития Союза, процентов к предыдущему году в постоянных ценах

Сдерживающее влияние на Общий рынок оказывает ценовая динамика. Вклад ценового фактора в рост объемов рынка сокращается, что является наиболее значимым фактором общего падения темпов в последние годы.

Повышение внутренних цен в государствах–членах Союза, происходившее вслед за ростом мировых цен на нефть, обеспечивало основной вклад в прирост объемов Общего рынка в долларовом эквиваленте.

Например, в 2011 году из общего прироста рынка на 25,6% в долларовом эквиваленте 17,3 п.п. приходилось на прирост цен, т.е. две трети общего прироста рынка.

После прекращения в 2012 году роста мировых цен на нефть остановился и рост цен на рынке промышленной продукции.

В нынешних условиях опережающей девальвации национальных валют происходит снижение национальных уровней цен в долларовом эквиваленте.

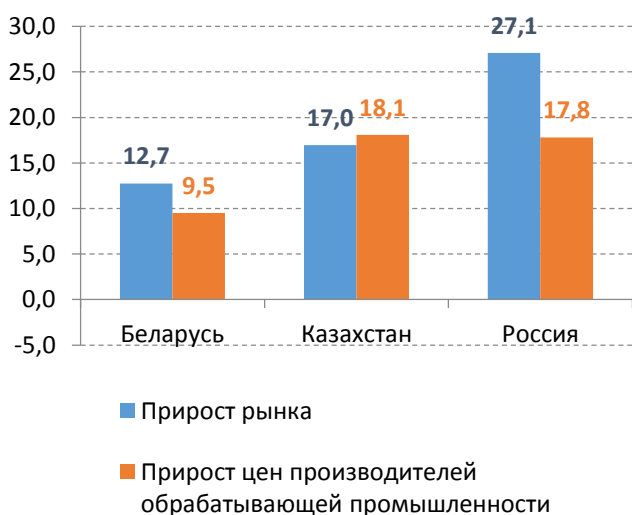


Рисунок 6. Прирост национальных сегментов рынка и цен в 2011 году, процентов к 2010 году в долларовом эквиваленте

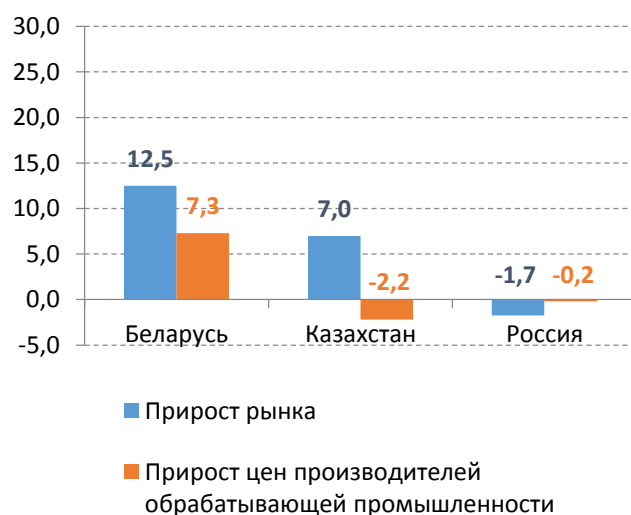


Рисунок 7. Прирост национальных сегментов рынка и цен в 2013 году, процентов к 2012 году в долларовом эквиваленте

Так, в 2013 году цены снижались в Казахстане и России, выравнивались к их уровню в Республике Беларусь.

В среднем вклад ценового фактора в прирост Общего рынка в долларовом эквиваленте был нулевым (составил 0,1 п.п. в среднем по ЕЭП).

С учетом снижения роли ценового фактора снизились и темпы роста Общего рынка в долларовом эквиваленте.

Б. Конкурентные позиции промышленности Союза на общем рынке

Обрабатывающая промышленность Союза обеспечивает высокую долю на Общем рынке. В целом по продукции обрабатывающей промышленности без

нефтепродуктов эта доля (с учетом поставок на собственные национальные рынки и взаимных поставок на рынки друг друга) составляет 65,8% (рис. 8).

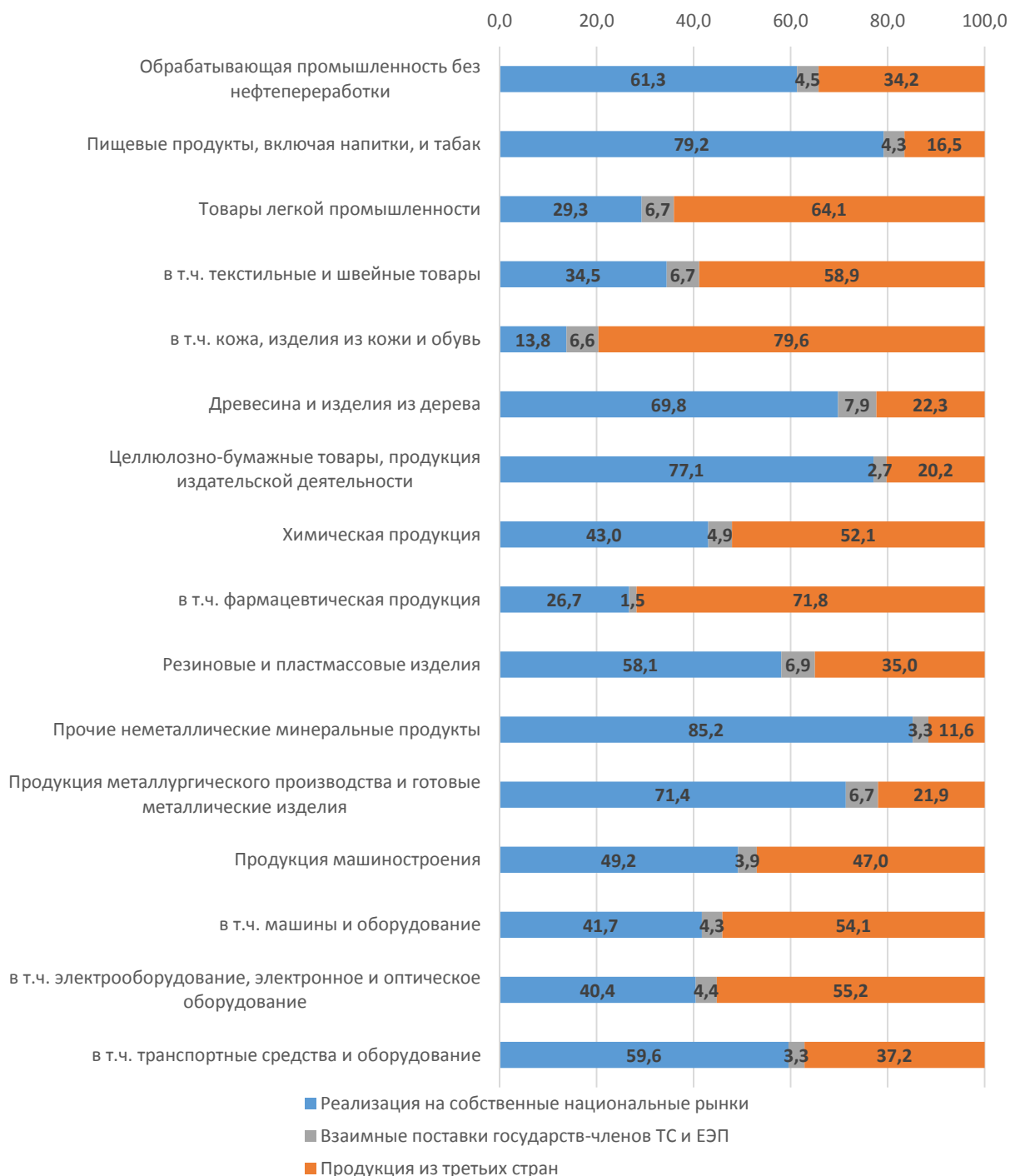


Рисунок 8. Позиции национальных производителей на отраслевых сегментах рынка Союза товаров обрабатывающей промышленности в 2013 году, процентов на соответствующем сегменте

Национальные производители доминируют на таких сегментах, как

транспортные средства и оборудование (62,8%), резиновые и пластмассовые изделия (65,0%), древесина и изделия из дерева (77,7%), продукция металлургического производства и готовые металлические изделия (78,1%), целлюлозно-бумажные товары, продукция издательской деятельности (79,8%), пищевые продукты, включая напитки, и табак (83,5%), прочие неметаллические минеральные продукты, куда относятся строительные материалы (88,4%).

Вместе с тем, на ряде сегментов Рынка доминирует импорт из третьих стран. Это химическая продукция (52,1%), машины и оборудование (54,1%), электрооборудование, электронное и оптическое оборудование (55,2%), текстильные и швейные товары (58,9%), фармацевтическая продукция (71,8%), кожа, изделия из кожи и обувь (79,6%).

На взаимные поставки продукции приходится небольшая доля на Рынке. В среднем это 4,5%, начиная с 1,5% по фармацевтической продукции и заканчивая 7,9% по древесине и изделиям из дерева.

В динамике конкурентные позиции национальных производителей ухудшаются.

За последние три года доля национальных производителей на Рынке сократилась на 2,1 п.п. с 67,9% в 2010 году до 65,8% в 2013 году (рис. 9).

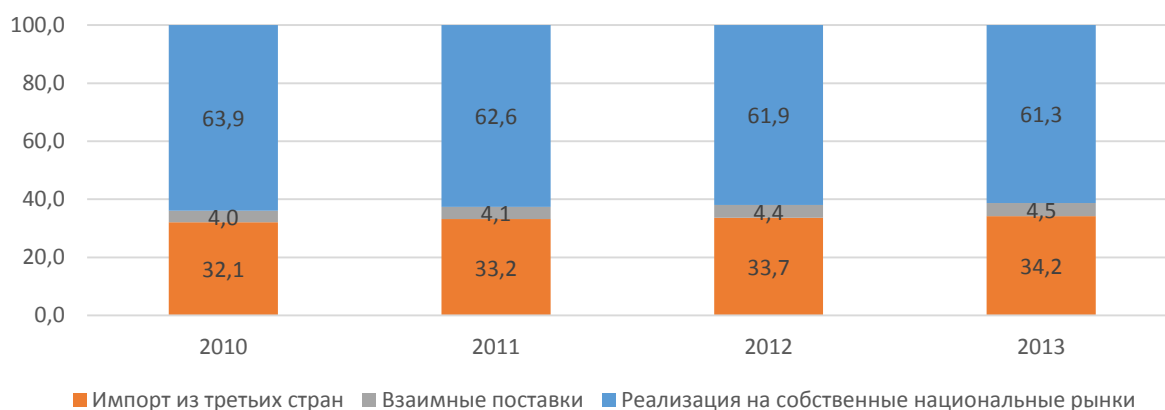


Рисунок 9. Изменение позиций национальных производителей на рынке Союза товаров обрабатывающей промышленности в 2010–2013 гг., процентов на рынке

При этом отрасли обрабатывающей промышленности Союза, исходя из доли на рынке и тенденций ее изменения, можно разделить на три группы.

Первая – это успешные отрасли, где обеспечивается преобладание национальных производителей и увеличение доли на Общем рынке.

Это производители пищевых продуктов, включая напитки, и табака, а также транспортных средств и оборудования.

Однако это самая малочисленная группа (в табл. 2 выделены зеленым).

Доля продукции национальных производителей на Рынке	Уступает импорту	Преобладает над импортом
Растет		<ul style="list-style-type: none"> – Производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака (83,5%, 0,7 п.п.); – Производство транспортных средств и оборудования (62,8%, 0,5 п.п.)
Падает	<ul style="list-style-type: none"> – Производство кожи, изделий из кожи и производство обуви (20,4%; -4,7 п.п.); – Производство фармацевтической продукции (28,2%; -1,3 п.п.*); – Текстильное и швейное производство (41,1%; -5,1 п.п.); – Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования (44,8%; -0,9 п.п.); – Производство машин и оборудования (45,9%; -6,6 п.п.); – Химическое производство (47,9%; -0,8 п.п.) 	<ul style="list-style-type: none"> – Производство резиновых и пластмассовых изделий (65,0%, -5,0 п.п.); – Обработка древесины и производство изделий из дерева (77,0%; -4,0 п.п.); – Metallургическое производство и производство готовых металлических изделий (78,1%, -2,3 п.п.); – Целлюлозно-бумажное производство, издательская деятельность (79,8%; -1,0 п.п.); – Производство прочих неметаллических минеральных продуктов (88,4%, -0,7 п.п.)

Таблица 2. Конкурентные позиции национальных производителей по доле на рынке Союза товаров обрабатывающей промышленности, доля на рынке в процентах в 2013 году и ее изменение в п.п. в 2010–2013 гг.

* изменение доли в 2013 к 2011 году (данные за 2010 год отсутствуют).

Следующая, вторая группа – это отрасли, сохранившие за собой рынок, однако постепенно его теряющие.

Сюда относятся пять отраслей, включая производство резиновых и пластмассовых изделий; обработку древесины и производство изделий из дерева; металлургическое производство и производство готовых металлических изделий; целлюлозно-бумажное производство, издательская деятельность; производство прочих неметаллических минеральных продуктов (выделены желтым).

По отношению к этой группе отраслей необходимы меры для перелома негативных тенденций и перехода в первую группу.

Наиболее многочисленная группа – это третья, где рынки потеряны национальными производителями и происходит дальнейшее сокращение их доли (в красной зоне).

Это шесть отраслей, включая производство кожи, изделий из кожи и производство обуви; производство фармацевтической продукции; текстильное и швейное производство; производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования; производство машин и оборудования; химическое производство.

При этом следует обратить внимание на то, что производство машин и оборудования переместилось из желтой в красную зону за последние три года.

В этих отраслях необходима выработка срочных антикризисных мер, обеспечивающих переход в группу, которая на сегодняшний день не представлена ни одной отраслью – с доминированием импорта, но поступательным наращиванием доли отечественного производителя на рынке, т.е. в группу отраслей, переломивших негативную динамику и преодолевающих кризис.

Продукция, поставляемая в рамках взаимной торговли, имеет наиболее высокий конкурентный потенциал на Рынке, обеспечивающий устойчивые опережающие темпы роста по сравнению с продукцией из третьих стран. Соответственно наращивание взаимной торговли могло бы стать одной из антикризисных мер для перелома негативной тенденции сокращения доли национальных производителей на Общем рынке.

Так, в 2013 году по сравнению с 2012 годом темпы роста взаимных поставок продукции обрабатывающей промышленности составили 104,2% в российских рублях и опередили импорт из третьих стран (103,5%) и поставки производителей на собственные национальные рынки (101,0%).

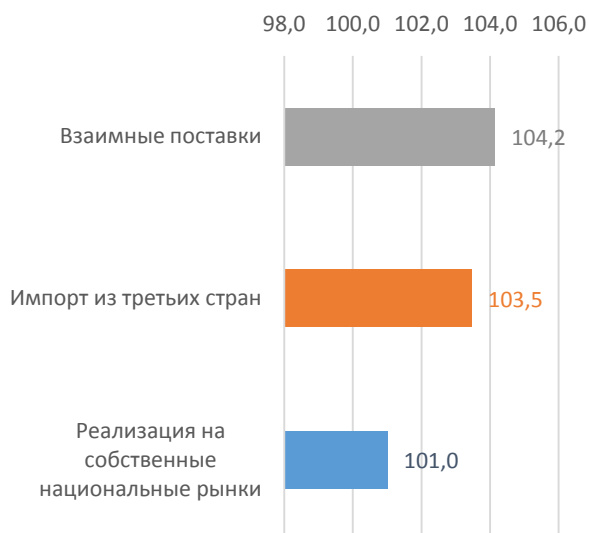


Рисунок 10. Прирост сегментов рынка в 2013 году к 2012 году, процентов в российских рублях

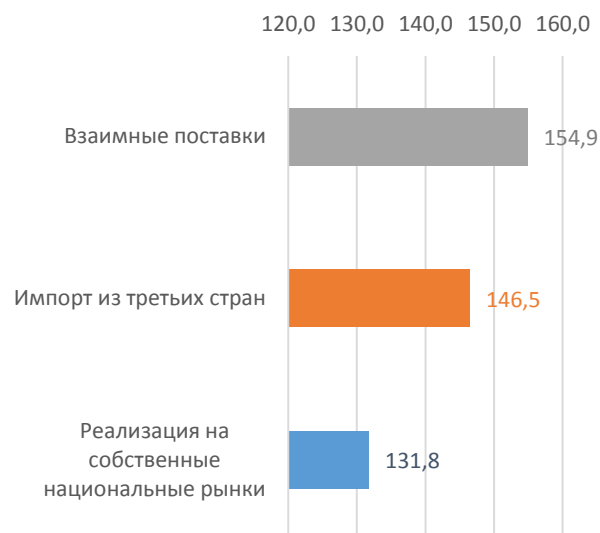


Рисунок 11. Прирост сегментов рынка в 2013 году к 2010 году, процентов в российских рублях

Эта тенденция обеспечивается на протяжении всех трех лет наблюдения за Общим рынком, за которые объемы взаимных поставок выросли более чем в полтора раза (154,9% к базе 2010 года) при отстающих темпах импорта из третьих стран и поставок на собственные национальные рынки (146,5% и 131,8% соответственно).

Продукция, поставляемая в рамках взаимной торговли, конкурентоспособна на всех отраслевых сегментах Общего рынка.

В 2013 году по сравнению с 2010 обеспечено увеличение доли взаимных поставок на всех отраслевых сегментах Рынка (рис. 12).

Вместе с тем, пока данная стратегия обеспечила увеличение доли национальных производителей лишь на рынке пищевых продуктов и транспортных средств и оборудования.

На рынке пищевых продуктов взаимные поставки продукции не ограничивали рост реализации продукции национальными производителями на свои рынки, а занимали прирост рынка, который был бы занят импортом из третьих стран.

Обеспечен опережающий рост поставок национальными производителями на собственные национальные рынки по сравнению с импортом из третьих стран (126,5% и 121,7% соответственно). А также сопоставимый рост поставок на свои национальные сегменты с общим темпом роста данного отраслевого рынка (126,5% и 126,9% соответственно).



Рисунок 12. Прирост доли взаимной торговли на отраслевых сегментах рынка, 2013 год в сопоставлении с 2010 годом, процентных пунктов

При этом обеспечены значительные опережающие темпы роста взаимных поставок над импортом (164,2% и 121,7% соответственно в эквиваленте к российскому рублю).

Как результат, увеличение доли взаимных поставок на 1,0 п.п. обеспечено преимущественно за счет сокращения доли импорта из третьих стран (на 0,7 п.п.).

На сегменте транспортных средств и оборудования взаимные поставки и поставки на собственные национальные рынки тоже росли опережающими темпами к импорту из третьих стран (188,1%, 185,2% и 181,4% соответственно), в результате чего прирост рынка, который был бы занят импортом из третьих стран, был распределен между национальными производителями.

Доля поставок национальных производителей на свои рынки увеличилась на 0,5 п.п., взаимных поставок – на 0,1 п.п., при сокращении доли импорта из третьих стран на 0,6 п.п.

Эти две отрасли – пример стратегии, обеспечивающей согласование национальных интересов по стимулированию развития собственных промышленных комплексов с общей наднациональной задачей по импортозамещению.

По большинству остальных отраслевых сегментов динамика взаимных поставок превосходила темпы роста импорта из третьих стран. Однако база для роста взаимных поставок была намного ниже базы для роста импорта, а опережение темпов – недостаточным.

Соответственно необходимы более высокие опережающие темпы роста взаимных поставок по сравнению с ростом импорта из третьих стран.

В этой связи необходима дальнейшая работа по ликвидации барьеров на общем рынке и стимулированию взаимной торговли.

В. Потенциал дальнейшего развития общего рынка и его влияния на промышленность Союза

Дальнейшая динамика Общего рынка и ее влияние на развитие промышленных комплексов государств–членов Союза будет зависеть от параметров

проводимой Сторонами экономической политики в части валютной политики, стимулирования потребительского и инвестиционного спроса, а также мер промышленной политики.

При этом ожидаются значительные расхождения в динамике между отдельными сегментами рынка и, соответственно, отраслями обрабатывающей промышленности.

Ожидаются более медленные темпы роста сегмента продовольственных товаров по сравнению с общей динамикой потребительского рынка, а также опережающая динамика производства по сравнению с динамикой рынка.

Эти тенденции уже проявляются в государствах–членах Союза на протяжении последних лет, включая 2013 год.

Так, отставание сегмента продовольственных товаров от общей динамики потребительского рынка обеспечивает опережающую динамику непродовольственных товаров (рис. 13).

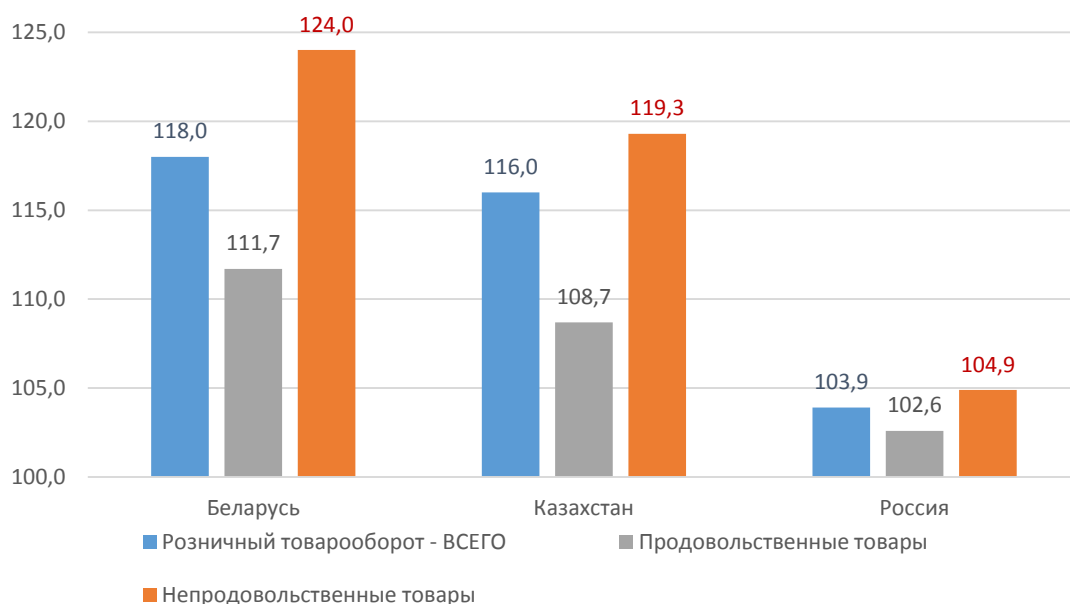


Рисунок 13. Темпы роста розничного рынка и его основных сегментов в государствах–членах Союза в 2013 году, процентов к предыдущему году в сопоставимых ценах

Такая динамика обусловлена двумя факторами.

Во-первых, присутствует взаимосвязь между потреблением продуктов питания и потребительскими расходами в целом, которая наилучшим образом видна из межстрановых сопоставлений (рис. 14). До достижения точки насыщения, примерно соответствующей среднемировому уровню, потребление продуктов питания растет опережающими темпами, после достижения – отстающими.

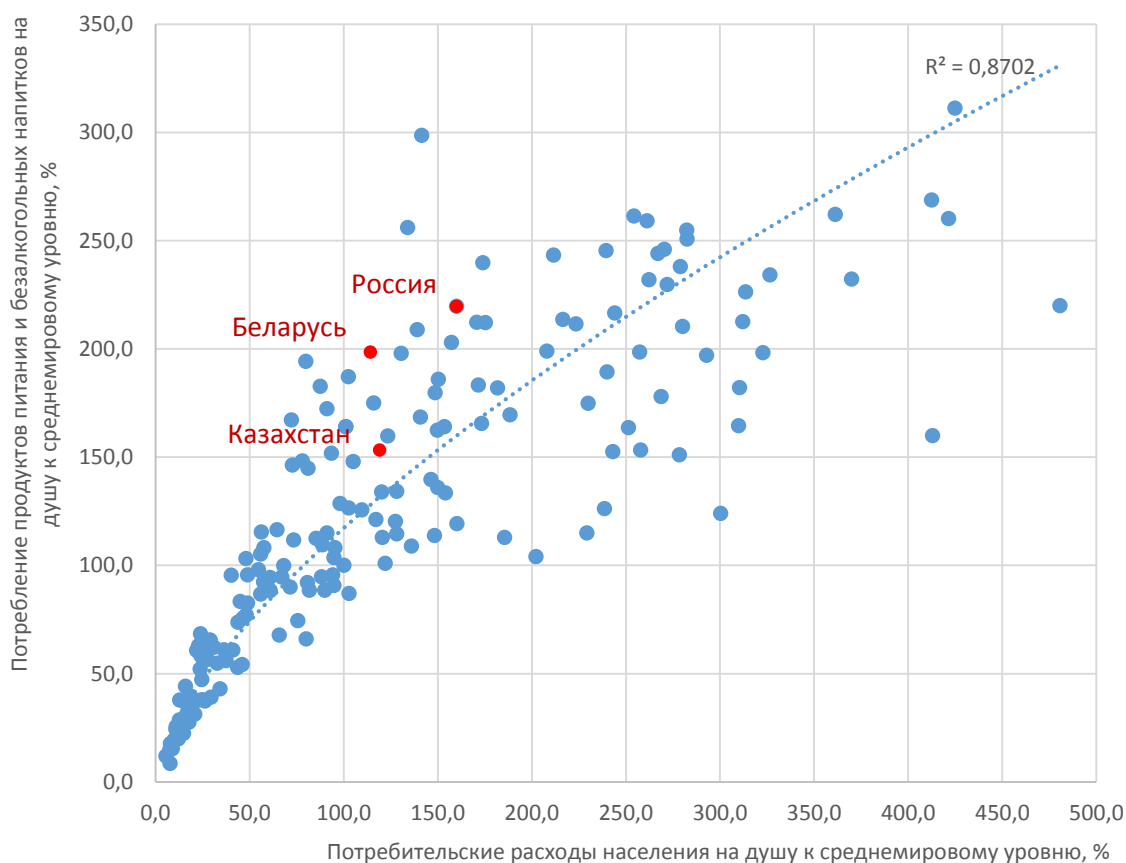


Рисунок 14. Зависимость потребления продуктов питания и безалкогольных напитков от общего уровня жизни населения по странам мира, процентов к среднемировому уровню в сопоставимых ценах

Государства–члены Союза уже прошли отметку, после которой потребление продовольствия растет более медленными темпами по сравнению с общей динамикой потребительских расходов.

Во-вторых, в государствах–членах Союза уровень потребления продовольствия завышен по отношению к среднемировому тренду. В дальнейшем

ожидается корректировка, что еще больше сократит темпы роста продовольственного сегмента рынка по отношению к общей динамике потребительских расходов.

Вместе с тем, с учетом происходящих процессов импортозамещения продукции из третьих стран, ожидается более высокая динамика промышленного производства в данной отрасли по сравнению с динамикой рынка.

Общий потенциал импортозамещения составляет 28,6 млрд долл. в эквиваленте или 18,5% к объемам производства.

При этом национальным производителям не следует рассчитывать на импортозамещение только лишь за счет ценовой конкурентоспособности.

Ценовой уровень в государствах–членах Союза в среднем по всем продовольственным товарам почти равен среднемировому, незначительно уступает соседям по ЕС и превышает уровень стран СНГ (рис. 15).

Соответственно происходящие сравнительно небольшие девальвации национальных валют не смогут радикально изменить ценовое соотношение с товарами–конкурентами из третьих стран. Поэтому необходим комплекс системных мер по снижению себестоимости, обеспечению качества продукции национальных производителей и ее маркетинговой поддержке на Общем рынке.

В среднесрочной перспективе темпы роста потребления одежды и обуви ожидаются на уровне средних темпов роста розничного товарооборота.

В мировой экономике присутствует линейная зависимость потребления одежды и обуви от общего уровня потребительских расходов (рис. 16).

Государства–члены Союза достаточно близко расположены к среднемировому тренду.

Вместе с тем, в 2013 году в Республике Беларусь наблюдались опережающие, а в Российской Федерации – отстающие темпы роста реализации одежды и обуви по сравнению с общей динамикой розничного товарооборота, что корректировало их позиции к среднемировому тренду.

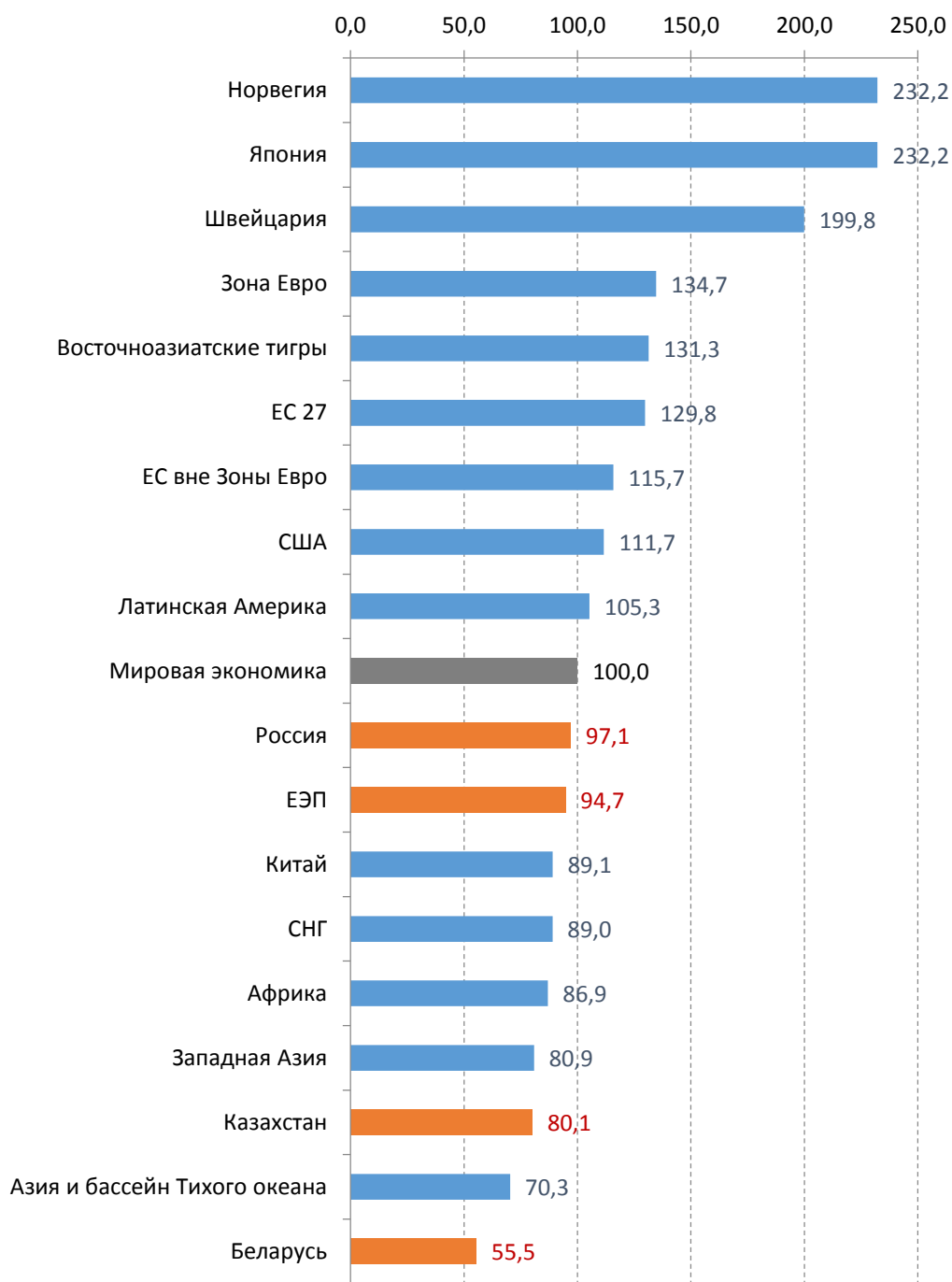


Рисунок 15. Ценовой уровень на продукты питания и безалкогольные напитки по отдельным странам и регионам мира, процентов к среднемировому уровню

В этой связи ожидается, что с учетом небольших корректировок, темпы роста потребления одежды и обуви будут соответствовать динамике розничного товарооборота.

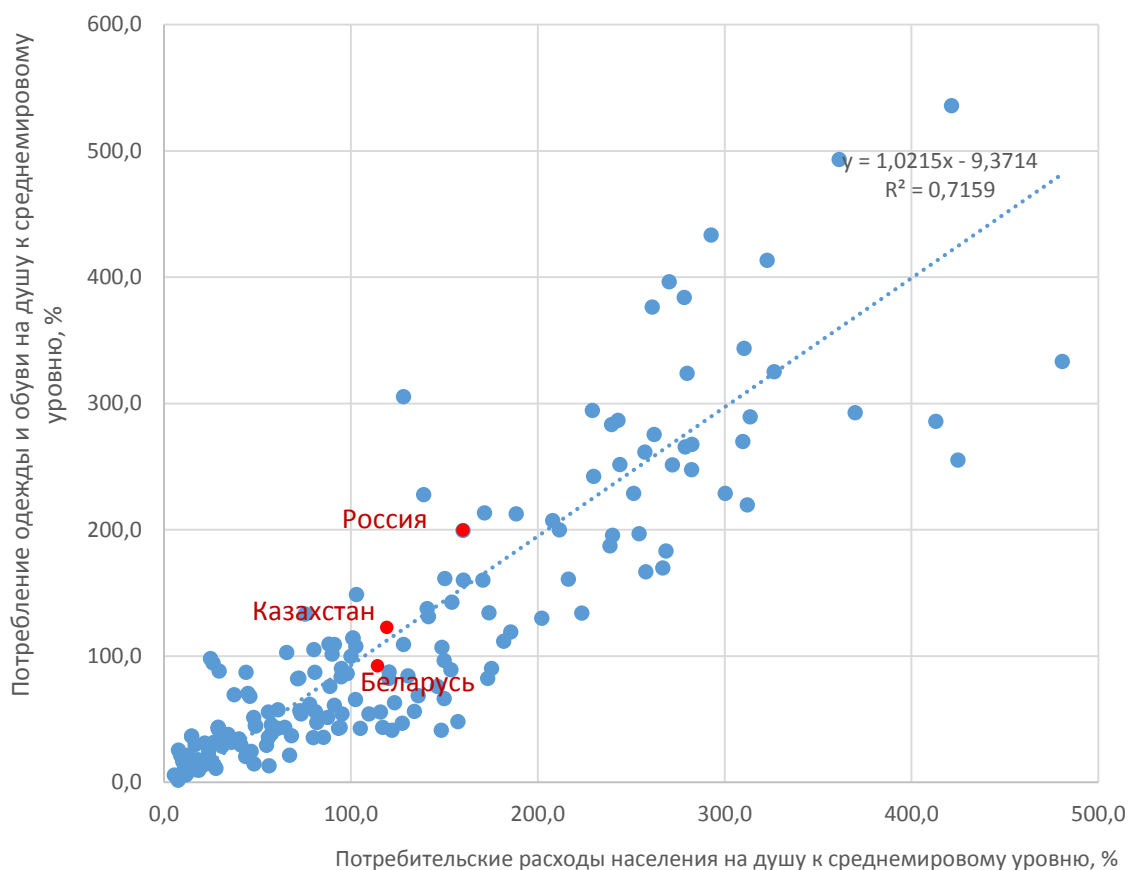


Рисунок 16. Зависимость потребления одежды и обуви от общего уровня жизни населения по странам мира, процентов к среднемировому уровню в сопоставимых ценах

Помимо роста рынка, на динамику производства в легкой промышленности будут оказывать влияние два разнонаправленных фактора.

С одной стороны, присутствует значительный потенциал импортозамещения на рынке, составляющий 20,0 млрд долл. в эквиваленте, что в 1,6 раза превышает объемы производства национальных предприятий отрасли.

С другой – низкая конкурентоспособность национальных предприятий отрасли, занимающих лишь треть отраслевого сегмента Общего рынка (35,9%, см. подробнее в предыдущем разделе).

Необходимо также учитывать значительный серый рынок, оказывающий негативное давление на рентабельность работы предприятий отрасли. Это продукция, которая завозится из третьих стран без таможенного декларирования,

что приводит к менее строгому учету ее движения и соответствующим возможностям по более низкому уровню уплаты налогов.

По расчетам, проведенным Департаментом промышленной политики, объемы такой продукции на Общем рынке составляют не менее 9,5 млрд долл. в эквиваленте (расчеты на основе разницы со встречной статистикой экспорта из третьих стран на рынок Союза).

При такой ситуации можно было бы ожидать низкий уровень цен на рынке из-за ценового демпинга серого рынка. Однако расчеты показывают, что ценовой уровень соответствует среднемировому и ниже лишь в сопоставлении с развитыми странами мира (рис. 17). В связи с этим не следует рассчитывать на значительное повышение цен реализации даже при принятии системных мер по повышению прозрачности импорта.

В этой связи перспективными являются направления по освоению и наращиванию производства в узкоспециализированных сегментах (как, например, технический текстиль). А также сегмент брендовой дорогой продукции, где конкурентным преимуществом является развитие технологий и высокое качество, а не дешевизна рабочей силы, обеспечивающая низкий уровень цен.

Продукция машиностроения является наиболее перспективным сегментом рынка в связи с опережающей динамикой потребления населения, а также необходимостью радикального наращивания инвестиций в машины и оборудование для вхождения в «клуб» государств с высоким уровнем экономического развития.

В странах с высоким уровнем развития расходы на инвестиции в машины и оборудование в среднем на душу населения в 2,5 – 3,5 раза превышают уровень в ЕЭП.

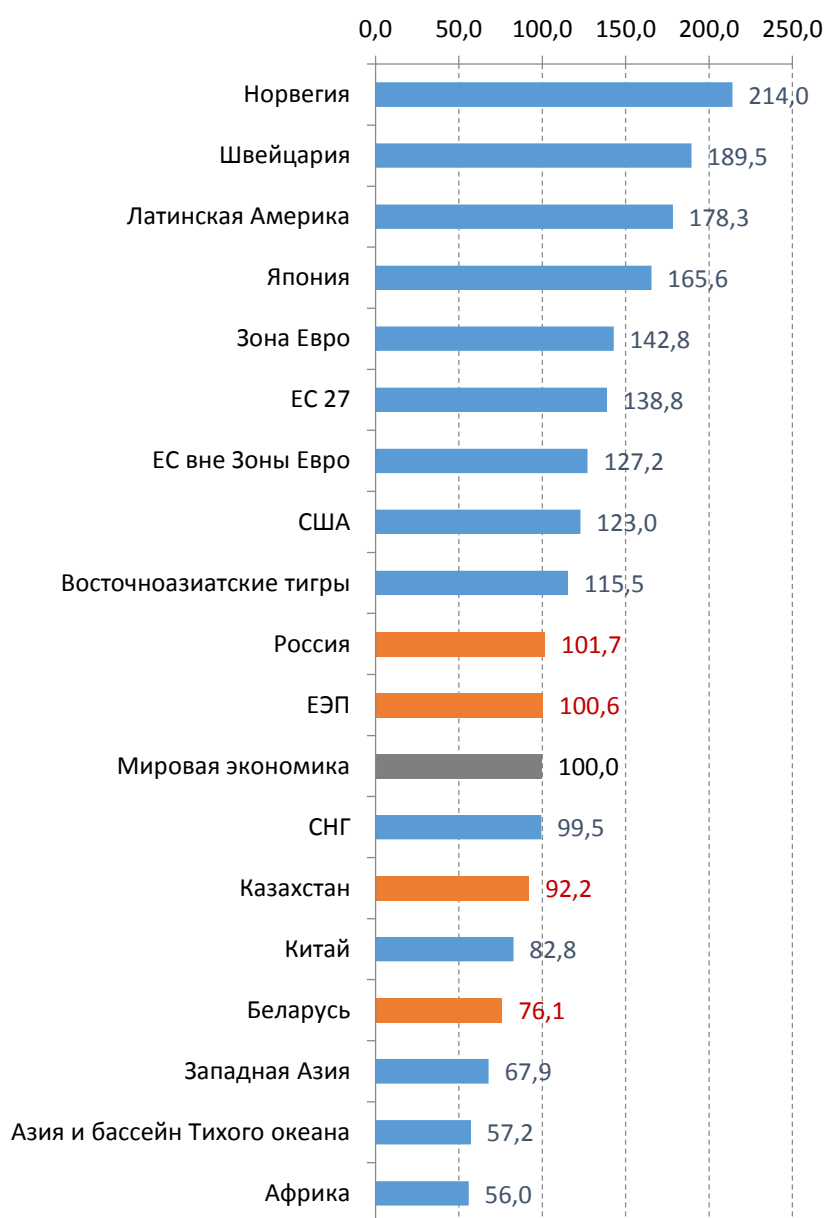


Рисунок 17. Ценовой уровень на одежду и обувь по отдельным странам и регионам мира, процентов к среднемировому уровню

Так, в среднем по ЕЭП они составляют 958,1 долл. в эквиваленте, в среднем по 27 странам ЕС – 2 139,0 долл., у т.н. Восточноазиатских тигров (Гонконг, Сингапур, Тайвань, Южная Корея),– 2 381,6 долл., в Зоне Евро – 2 552,5 долл., в США – 3 251,6 долл., в Японии – 3 706,4 долл. (рис. 18).

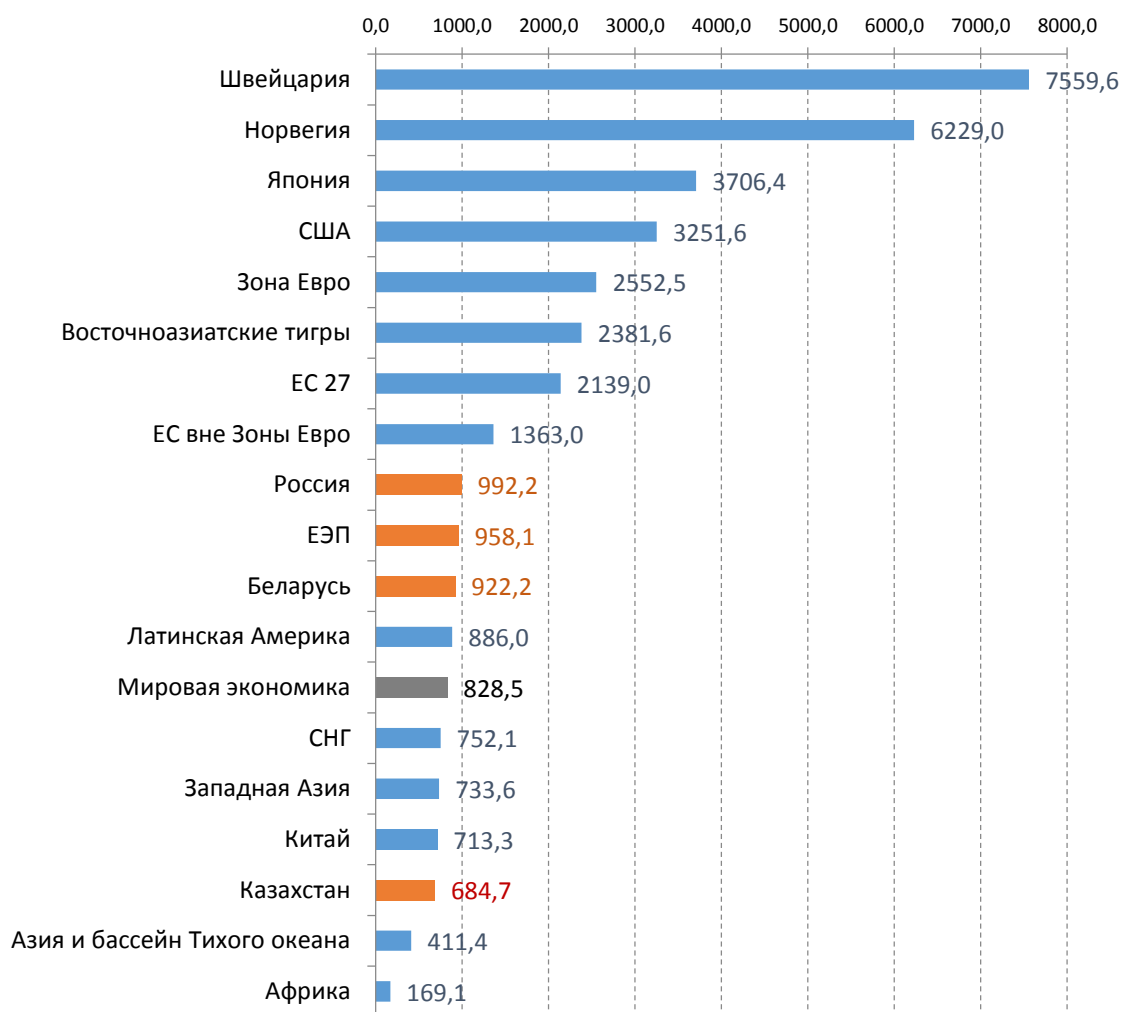


Рисунок 18. Расходы на инвестиции в машины и оборудование по отдельным странам и регионам мира, долл. США на душу населения

При этом разница в расходах не является следствием разницы в ценах. Машины и оборудование – категория товаров с наибольшей вовлеченностью в международную торговлю и с наименьшими отклонениями цен между странами.

В государствах–членах Союза ценовой уровень на машины и оборудование близок к среднемировому (рис. 19).

Вместе с тем, в странах, где машиностроение слабо развито и оборудование импортируется извне, ценовой уровень является более высоким (в странах Африки, Латинской Америки).

Наоборот, в странах с высоким уровнем развития, реализующих политику стимулирования инвестиций в машины и оборудование, ценовой уровень является более низким. Это, например, Восточноазиатские тигры, США.

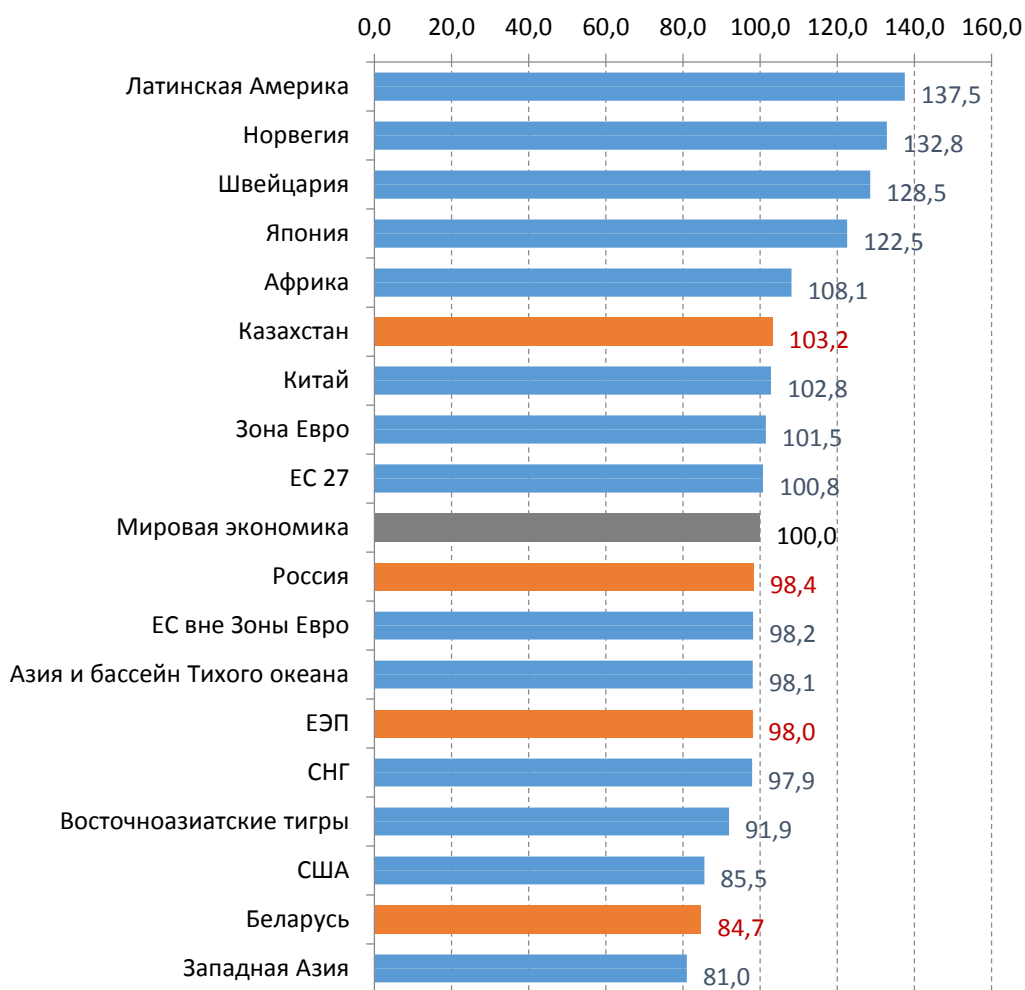


Рисунок 19. Ценовой уровень на одежду и обувь по отдельным странам и регионам мира, процентов к среднемировому уровню

В государствах–членах Союза динамика рынка машин и оборудования будет всецело зависеть от экономической стратегии.

При взятии курса на ускоренную модернизацию расходы на инвестиции в машины и оборудование вырастут в 2,5 – 3,5 раза. Это дополнительное увеличение рынка готовых инвестиционных товаров на 240 – 400 млрд долл. в год, а также увеличение рынка промежуточных товаров – комплектующих, сырья, материалов.

В этих условиях важно использовать увеличение рынка для развития собственного машиностроения. Это обеспечит не только новые высокоэффективные рабочие места с последующим ростом доходов населения и спроса на потребительские товары (мультипликативный эффект развития), но и более низкий

уровень цен на машины и оборудование, что позволит сэкономить значительные финансовые средства на модернизацию экономики.

По остальным отраслям обрабатывающей промышленности, выпускающим преимущественно промежуточные товары (комплектующие, сырье, материалы), опережающий рост будет зависеть от темпов углубления локализации производства.

В этом направлении эффективной стратегией является выстраивание межгосударственных производственных цепочек, поскольку она позволяет обеспечить импортозамещение продукции из третьих стран, существенное расширение внутреннего рынка для обрабатывающей промышленности Союза даже в условиях низкой динамики спроса на готовую потребительскую и инвестиционную продукцию.

Таким образом, анализ вызовов и потенциала позволяет сформировать цели и задачи промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС.

2. Цель и задачи промышленного сотрудничества в рамках Союза

Целью промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС является реализация потенциала эффективного и взаимовыгодного взаимодействия государств-членов для совместного противодействия негативным тенденциям в мировой экономике, преодоления общих сдерживающих факторов и обеспечения ускорения и устойчивости промышленного развития, повышения конкурентоспособности и инновационной активности промышленных комплексов государств-членов.

Основными задачами промышленного сотрудничества и кооперации в рамках ЕАЭС на современном этапе являются:

- импортозамещение промышленных товаров из третьих стран на общем рынке ЕАЭС за счет увеличения взаимных поставок продукции государств-членов наряду с импортозамещением собственной продукцией, поставляемой на свои национальные сегменты общего рынка;

- увеличение локализации производства за счет использования таких компонентов как сырье, материалы, комплектующие и технологические операции как партнеров по ЕАЭС, так и своих национальных;

- наращивание экспорта продукции обрабатывающей промышленности за счет реализации совместных действий государств-членов ЕАЭС по его поддержке;

- ускорение технологического развития промышленных комплексов государств-членов за счет формирования совместной современной инновационной инфраструктуры в рамках ЕАЭС.

3. Основные направления промышленного сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза

Достижение поставленных цели и задач промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС обеспечивается за счет комплекса инструментов и механизмов взаимодействия, применяемых государствами-членами при координации Евразийской экономической комиссии.

Применение инструментов и механизмов взаимодействия обеспечивает развитие промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС по трем основным направлениям:

- реализация потенциала общего рынка ЕАЭС;
- углубление промышленной кооперации;
- развитие научно-технического сотрудничества.

3.1. Реализация потенциала общего рынка для стимулирования промышленного развития и сотрудничества в рамках Союза

Обеспечение общего емкого рынка без изъятий и ограничений является основным инструментом стимулирования экономического развития государств-членов, предусмотренных евразийской экономической интеграцией. Для этого государства-члены стремятся в полной мере обеспечить четыре экономические свободы: безбарьерное перемещение товаров, услуг, капитала и рабочей силы на всем пространстве ЕАЭС.

Помимо этого, для повышения эффективности национальных промышленных политик государства-члены реализуют информационное взаимодействие по мерам стимулирования развития национальных промышленных комплексов.

А. Мониторинг и прогноз общего рынка ЕАЭС

В целях определения потенциала и направлений промышленного сотрудничества на общем рынке Союза Евразийской экономической комиссией совместно с уполномоченными органами государств-членов проводится мониторинг и прогноз общего рынка ЕАЭС.

Мониторинг и прогноз общего рынка включает сбор и анализ информации о производстве, объемах экспорта и импорта на территории ЕАЭС товаров обрабатывающей промышленности, включая продукцию производителей государств-членов, а также импортную продукцию из третьих стран.

Проводится анализ и прогноз прямых поставок производителей государств-членов на свои национальные рынки, взаимных поставок на рынки друг друга, а также импортных поставок из третьих стран на общий рынок ЕАЭС, включая уровни цен отечественных предприятий и импортной продукции, уровень таможенной защиты, производственные мощности государств-членов по выпуску соответствующей продукции с уровнем их загрузки и пр.

Мониторинг и прогноз общего рынка осуществляется в разрезе видов деятельности обрабатывающей промышленности.

Также в целях выявления барьеров в промышленной сфере Евразийская экономическая комиссия совместно с уполномоченными органами государств-членов проводит мониторинг состояния системообразующих предприятий государств-членов ЕАЭС.

Мониторинг системообразующих предприятий направлен на выявление барьеров:

- на пути движения промышленных товаров на общем рынке ЕАЭС;
- для промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС;
- общих для государств-членов барьеров для промышленного развития.

Перечень системообразующих предприятий формируется в разрезе видов

деятельности обрабатывающей промышленности и охватывает предприятия государств-членов, важнейшие для развития соответствующих отраслей, реализующие инновационные и инвестиционные проекты, оказывающие определяющее влияние на динамику производства и занятость в соответствующих отраслях государств-членов ЕАЭС.

Перечень формируется Комиссией на основании предложений уполномоченных органов государств-членов.

Мониторинг системообразующих предприятий проводится Комиссией в форме анкетирования системообразующих предприятий ЕАЭС по согласованному уполномоченными органами государств-членов опросному листу.

Методическое обеспечение мониторинга общего рынка и системообразующих предприятий осуществляет Евразийская экономическая комиссия.

По результатам данного мониторинга Комиссия ежегодно готовит доклад с предложениями по использованию потенциала общего рынка ЕАЭС, наиболее перспективным направлениям промышленной кооперации и развития производства и предложениями для принятия государствами-членами решений по устранению выявленных барьеров.

Б. Обеспечение единых правил предоставления промышленных субсидий

Единые правила предоставления промышленных субсидий обеспечивают равные условия хозяйствования и развития промышленных комплексов Сторон, содействуют установлению единой конкурентной среды в приоритетных видах экономической деятельности.

В соответствии с нормативно-правовой базой ЕАЭС регулирование Комиссией предоставления промышленных субсидий осуществляется следующим образом:

1) до 1 января 2017 года

Комиссия осуществляет мониторинг и проводит сравнительно-правовой анализ законодательств государств-членов ЕАЭС, а также подготавливает ежегодные отчеты о соблюдении государствами-членами положений Договора о ЕАЭС по вопросам предоставления промышленных субсидий, проводит на своей

площадке консультации Сторон по спорным моментам.

2) с 1 января 2017 года

В соответствии с Договором о ЕАЭС Стороны обеспечат вступление в силу международного договора в рамках Союза, предусматривающего и регламентирующего передачу дополнительных полномочий на наднациональный уровень в части согласования Комиссией специфических субсидий, реализуемых государствами-членами ЕАЭС.

После вступления в силу международного договора в рамках Союза, предусмотренного пунктом 7 приложения № 28 к Договору о ЕАЭС, Стороны обеспечат выполнение единых правил и условий оказания государственной поддержки в разрезе приоритетных отраслей промышленности с учетом необходимости обеспечения высокого уровня конкурентоспособности производимой в этих отраслях продукции, стимулирования импортозамещения, повышения инновационного развития и экспортного потенциала конечной продукции.

В. Приоритетные виды экономической деятельности для промышленного сотрудничества

В целях концентрации усилий государств-членов на приоритетных, наиболее перспективных направлениях утверждается перечень приоритетных видов экономической деятельности для промышленного сотрудничества.

Перечень приоритетных видов экономической деятельности применяется при:

- использовании механизмов и инструментов в торговой, таможенно-тарифной, конкурентной политиках, в области государственных закупок, технического регулирования, развития предпринимательской деятельности, транспорта и инфраструктуры и в других сферах для стимулирования промышленного развития и сотрудничества;

- осуществлении взаимного информирования о планах развития промышленности;

- разработке перечня чувствительных товаров;

- разработке и реализации совместных программ развития приоритетных

видов экономической деятельности;

- разработке и реализации совместных мер по развитию экспорта;

- формировании и реализации совместных производственно-технологических кооперационных, инновационных и инвестиционных проектов;

- развитию взаимовыгодного сотрудничества для создания высокотехнологичной, инновационной и конкурентоспособной продукции.

Взаимное информирование о планах развития промышленности осуществляется путем направления в правительства государств-членов перечней действующих правовых актов органов государственной власти, содержащих информацию о планах развития промышленности, с указанием реквизитов таких актов и источников их официального опубликования, а в отношении вновь принятых правовых актов – путем направления указанной информации в течение 30 календарных дней с даты принятия таких актов. Взаимное информирование осуществляется через Комиссию.

Перечень приоритетных видов экономической деятельности для промышленного сотрудничества является приложением к настоящему документу (Приложение №1).

Г. Консультации в отношении чувствительных товаров и взаимное информирование государств-членов о планируемых направлениях реализации национальной промышленной политики в отношении чувствительных товаров

В целях снижения издержек принятия решений на национальном уровне и проведения согласованной промышленной политики в рамках ЕАЭС государства-члены осуществляют предварительное взаимное информирование и консультации перед принятием мер промышленной политики в отношении чувствительных товаров для взаимного учета позиций.

Консультации и взаимное информирование проводятся по утвержденному перечню чувствительных товаров, который является приложением к настоящему документу (приложение №2).

Под чувствительными товарами понимаются и включаются в перечень:

- товары с высоким уровнем конкуренции между производителями из

различных государств – членов;

- товары, относящиеся к совместно произведенной кооперационной продукции, либо являющиеся предметом кооперационных поставок.

Применение механизмов консультаций и взаимного предварительного информирования в отношении чувствительных товаров направлено на:

- минимизацию рисков причинения ущерба от реализации мер промышленной политики одним из государств-членов для отраслей промышленности других государств-членов;

- исключение необоснованной конкуренции между производителями из разных государств-членов по аналогичным видам продукции, а также снижение рисков неэффективного инвестирования в производство товаров, которые не будут востребованы на рынке государств-членов;

- определение на внутреннем рынке Союза ниш, в настоящее время не занятых товарами, выпускаемыми в государствах-членах, и которые могут быть заняты инновационными видами продукции, либо в которых может быть организовано эффективное импортозамещение;

- формирование кооперационных цепочек в рамках Союза по включенным в Перечень товарам.

Стороны разрабатывают положение о предварительном информировании перед принятием новых мер промышленной политики в отношении чувствительных.

3.2. Реализация потенциала промышленной кооперации для стимулирования промышленного развития и сотрудничества в рамках Союза.

Использование потенциала промышленной кооперации позволяет стимулировать развитие промышленности в рамках Союза.

Стороны направляют в Комиссию предложения по приоритетным для совместной реализации кооперационным проектам.

А. Формы и виды производственной кооперации

В переводе с латинского «*кооперация*» означает сотрудничество. В трактовке понятия кооперации можно выделить четыре подхода:

- кооперация как форма труда, при которой «много лиц планомерно работает рядом и во взаимодействии друг с другом в одном и том же процессе производства или в разных, но связанных между собой процессах производства»;

- как форма объединения граждан для совместного труда и удовлетворения материальных потребностей;

- как форма внешнеэкономического сотрудничества;

- как форма длительных и устойчивых связей между субъектами рынка.

При рассмотрении кооперации *как формы труда* выделяют 2 ее вида: простая и сложная кооперации. В первом случае речь идет о сотрудничестве отдельных людей для выполнения одноразовой работы, во втором - о разделении труда, совместном выполнении производственными коллективами различных по качеству и сложности операций. Соответственно, различают попредметную и подетальную кооперации. При этом, предприятия, совместно изготавливающие определенную продукцию, сохраняют самостоятельность.

Существуют различные классификации видов кооперации. В мировой и отечественной теории приняты следующие классификации видов кооперации: по целям кооперации, по договорному регулированию отношений между партнерами, по организационным формам, по продолжительности взаимодействия, по формам кооперации, по конфигурации ресурсов (связь, обмен), по функциональной установке (сходные и различные культуры, многофункциональная кооперация), по интенсивности связей, по уровню риска, по успеху кооперации и др.

Классификация кооперационных связей между субъектами рынка представлена на рисунке 20.

Данная классификация также включает в себя классификации видов производственной кооперации по характеру, периодичности осуществления и тесноте хозяйственных связей между субъектами рынка. Так, по характеру взаимодействия кооперация делится на 2 вида: вынужденная (неизбежная) и добровольная, что определяется условиями деятельности промышленных предприятий. Неизбежные кооперационные связи возникают тогда, когда они не могут выполнять своих прямых функций (производство продукции) самостоятельно.

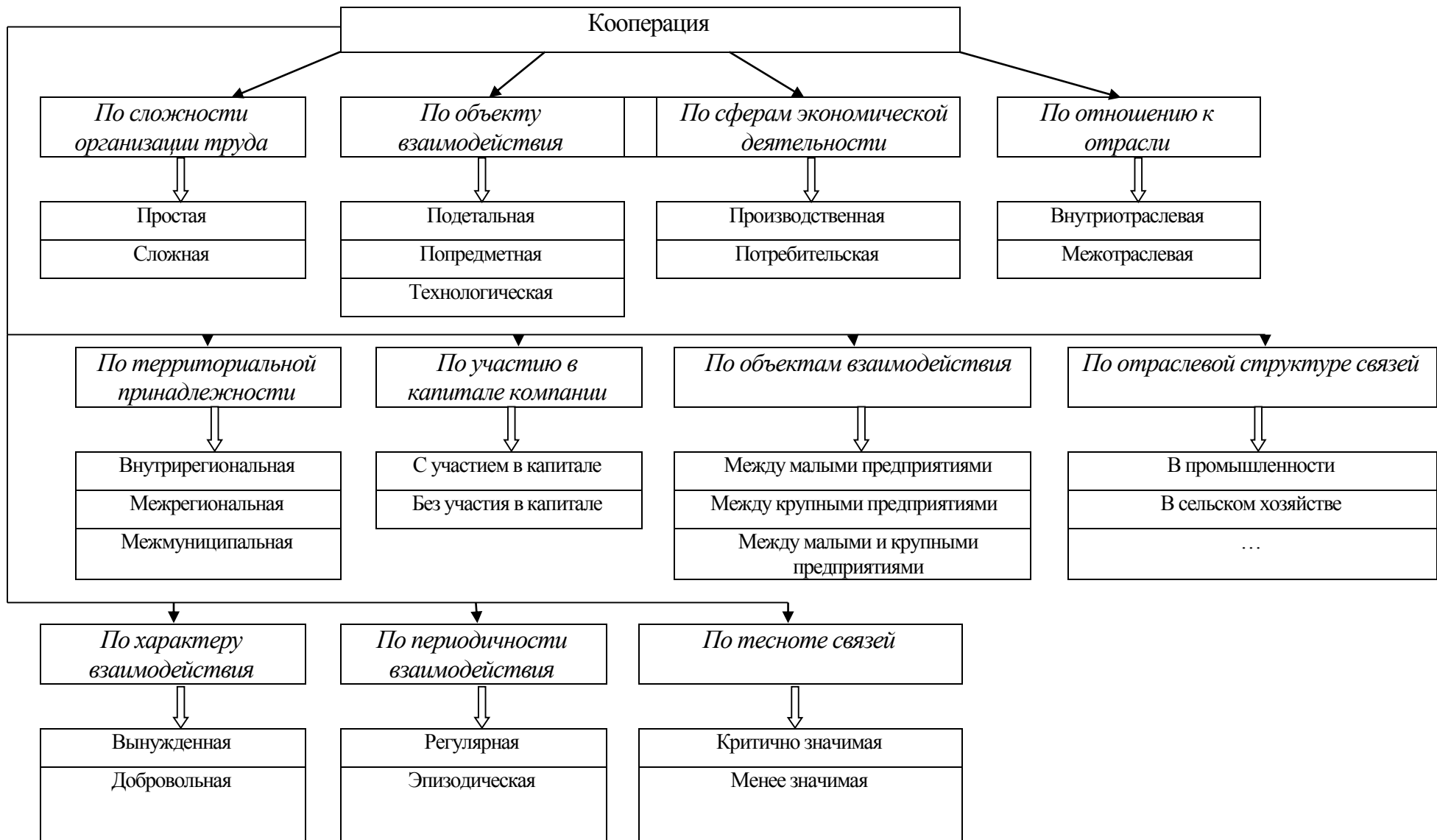


Рисунок 20 – Классификация видов кооперации

По отношению к отрасли различают внутри- и межотраслевую кооперацию, по территориальной принадлежности – внутри- и межрегиональную. По видам экономической деятельности различают следующие виды кооперации: сельскохозяйственная, кредитная, страховая, строительная, потребительская, производственная. Некоторые авторы рассматривают только два из них – производственную и потребительскую, включая в последнюю все прочие вышеперечисленные виды кооперации.

В мировой практике известны следующие *виды кооперации*: производственная, сбытовая, производственно-сбытовая, компенсационные сделки и другие.

Производственная кооперация – установление производственных связей, в соответствии с которыми узлы и детали кооперируемой продукции изготавливаются по заданиям и техническим требованиям заказчиков, а внешнеторговые контракты на производство и поставку такой продукции носят подрядный характер. Она также может предусматривать условия разработки конструкций, машин и оборудования, производства и поставки кооперируемых узлов и деталей по технической документации заказчиков или по переданным образцам. Поставщики могут изготавливать кооперированную продукцию из материалов заказчиков или собственных, при этом за качество применяемых материалов, а также сроки и качество исполнения контракта несут ответственность поставщики;

сбытовая – сотрудничество хозяйственно независимых производителей, вкладывающих средства в совместные мероприятия по сбыту выпускаемой продукции (совместные рекламные компании, технико-коммерческие предложения, совместное использование сбытовых сетей, создание совместных сбытовых организаций);

производственно-сбытовая – сотрудничество по производству и сбыту кооперированной продукции, подготовке коммерческих предложений, совместному участию в торгах, взаимному использованию коммерческих

предложений, взаимному использованию сбытовых помещений партнеров. Различают две разновидности такой кооперации: торговая в составе консорциумов и комплектация импортных закупок;

комплектация импортных закупок - разновидность международной производственно-сбытовой кооперации, предусматривающей поставку заказчиком на полиментацию строящихся за рубежом объектов, транспортных средств, оборудования. Например, импортируемое оборудование может быть укомплектовано отечественными двигателями, приборами, деталями и узлами.

торговля в составе консорциумов - это разновидность производственно - сбытовой кооперации путем создания временных союзов хозяйственно обособленных компаний для повышения технической и коммерческой конкурентоспособности продукции с целью получения заказов на поставки крупных партий товаров и выполнения подрядных работ по сооружению промышленных и других объектов. В соглашениях, заключаемых членами консорциума, предусматриваются условия по взаимному согласованию цен, кредитованию, расчетам, гарантиям и обязательствам с целью повышения конкурентоспособности консорциума на торгах.

компенсационные операции – иностранные поставщики могут предоставлять заказчикам финансовые кредиты на оплату поставляемых машин, оборудования и т.п., либо поставлять эту продукцию и услуги на условиях товарных кредитов. *Соглашения по компенсационным операциям* предусматривают обязательства иностранных партнеров покупать продукцию, произведенную на построенных при их содействии предприятиях, для погашения финансовых и товарных кредитов.

Таким образом, *производственная кооперации* – одна из форм организации производства, в основе которой – развитие длительных прямых производственных связей между предприятиями, совместно изготавливающими определенный продукт, но сохраняющими свою хозяйственную самостоятельность. По кооперации поставляются *полуфабрикаты и*

комплектующие изделия, выполняются работы производственного характера. При этом, поставка сырья (исключая толлинг) не является формой производственной кооперации.

Однако рассмотрение кооперации только как формы предпринимательской деятельности с образованием юридического лица охватывает лишь одну сторону такого рода экономических взаимодействий, поскольку исключает любые другие договорные отношения.

Очень часто используются как синонимы понятия «производственная кооперация» и «промышленная кооперация». Даже в Глоссарии, опубликованном Европейской экономической комиссией ООН, промышленная и производственная кооперация не разделяются, а рассматриваются как «отношения, связанные созданием долгосрочной общности интересов между несвязанными между собой предприятиями...». Однако, анализируя все возможные теоретические подходы, можно разграничить данные понятия: промышленная кооперация охватывает сферу непосредственной производственной деятельности, производственная - все области сотрудничества, связанные с производственным процессом (наука, образование, логистика и т.д.).

Таким образом, производственная кооперация намного шире промышленной.

Производственную кооперацию можно определить как экономические взаимоотношения (или деятельность), ориентированные на сотрудничество между промышленными предприятиями и прочими организациями, а также органами власти, возникающие при изготовлении определенного продукта (материальных благ). Субъекты, участвующие в данном процессе, отличаются высоким уровнем специализации производства и хозяйственной самостоятельностью, что позволяет повышать эффективность бизнеса. Количество кооперантов зависит от сложности решаемых задач. Необходимость такого взаимодействия чаще всего обусловлена:

а) технологической связанностью производства (производственные предприятия осуществляют на договорной основе процесс создания отдельных видов промежуточной продукции - комплектующих, узлов и компонентов, предназначенных в качестве составных элементов для производства конечного продукта);

б) достижением на основе совместной деятельности экономии затрат, обеспечением модернизации производства, повышением производительности труда и конкурентоспособности производимой продукции.

Производственная кооперация получила наибольшее распространение в таких отраслях промышленности, как *производство машин и оборудования, автомобиле- и авиастроение, электроника и электротехника, химическая промышленность (пластмассы, резина), текстильная и кожевенная промышленность, деревообработка.*

Следует различать виды и формы производственной кооперации. Согласно классификации Европейской экономической комиссии ООН, *формами производственной кооперации* являются:

- поставка комплектующих и оборудования с последующей оплатой их стоимости продукцией, которую предстоит изготовить на их основе;
- предоставление лицензий и (или) производственного опыта, а также знаний с последующей оплатой их стоимости поставками продукции, полученной с их использованием;
 - подряд;
 - совместное производство, включая научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР);
 - совместные предприятия;
 - совместные проекты.

Поставка комплектующих и оборудования с последующей оплатой их стоимости, изготовленной на их основе продукцией, представляет собой особую форму производственной кооперации. Иначе ее называют

кооперационным сотрудничеством на компенсационной основе или просто “компенсационные соглашения”. Кроме поставок машин, оборудования, технологических линий и их монтажа данная форма производственной кооперации включает также сопутствующие услуги, которые предоставляет поставщик и цена которых, как правило, входит в стоимость соглашения. Поставщик предоставляет клиенту план выполнения работ, обучает местный персонал, оказывает помощь при введении объекта в эксплуатацию и т.п. Часто сотрудничество распространяется на обмен технической документацией и информацией, проведение совместных исследований по усовершенствованию продукции, осуществление производственного процесса и совместного маркетинга.

Близким по своей сути к первой форме кооперационного сотрудничества является *предоставление лицензий, производственного опыта и знаний* с последующей оплатой их стоимости поставками продукции, полученной с их использованием. Эта форма сотрудничества лишь условно может рассматриваться как форма кооперации, поскольку в данном случае не гарантируется установление непосредственных постоянных производственных или научно-технических связей между партнерами. Подобные компенсационные соглашения перерастают в кооперационные при условии налаживания совместного производства.

Подряд – это наиболее простая, начальная форма кооперации, при которой подрядчик обязывается выполнять определенные работы в соответствии с заданием своего партнера по кооперации, его заказом и по его технической документации или спецификации. Общей чертой соглашений данного вида кооперационного сотрудничества является короткий срок и действия – большинство из них включают в себя краткосрочные обязательства, которые ежегодно возобновляются. В целом кооперационное сотрудничество на основе простых подрядных отношений следует рассматривать как

переходный этап к более сложным формам сотрудничества, например, к таким, как совместное производство.

Совместное производство предусматривает обмен узлами и деталями с последующей сборкой готовой продукции на предприятии одного или обоих партнеров. Предпосылкой для успешного осуществления этой формы сотрудничества служит решение вопросов стандартизации, унификации и типизации отдельных деталей и узлов, конечной продукции. Оно сопровождается, как правило, большим объемом взаимных поставок и ведет к большей взаимозависимости и большей взаимосвязи партнеров. Совместное производство предусматривает поставку каждым партнером определенного количества узлов, деталей и других компонентов для изготовления конечного продукта на предприятии одного или обоих партнеров. Сюда же включается разработка технических условий на указанные компоненты, распределение их производства между партнерами с установлением объема и специфики производства. Часто подобное сотрудничество распространяется и на проведение общих НИОКР. В этом случае может иметь место передача разработанной технологии обеим сторонам и сотрудничество должно быть строго сбалансировано. Совместное производство на основе специализации по сравнению с кооперационным сотрудничеством на основе распределения программ дает возможность более полно использовать мощности, повышать конкурентоспособность продукции, сокращать затраты производства. Международная практика свидетельствует о том, что достижение соглашений с высокой степенью специализации партнеров является сложным и долговременным процессом, который требует четкого определения обязанностей сторон, согласования цен, технических нормативов, сроков поставок сырьевых материалов, процедур контроля качества компонентов и конечной продукции, порядка урегулирования расхождений, а также эффективной координации действий.

Совместные предприятия (СП) – более сложная, комплексная форма производственной кооперации. Базируясь на принципах совместного участия партнеров в капитале, управлении, распределении доходов и рисков, они предусматривают большую заинтересованность в выполнении взятых на себя обязательств. Совместные предприятия концентрируют преимущества и выгоды всех форм кооперирования (повышение технического уровня продукции и ее конкурентоспособности, выпуск продукции в более сжатые сроки при меньших затратах на производство, ускорение инновационного цикла, проникновение на рынки других стран с расширением экспортной продажи на них).

Кооперационное сотрудничество в форме совместных проектов представляет собой сотрудничество двух или более стран для реализации проекта (соответственно, двустороннего или многостороннего) как в интересах стран базирования партнеров по кооперированию, так и для его выполнения по заказу любой другой страны.

Наиболее распространенными формами производственной кооперации являются: субконтрактинг, аутсорсинг, франчайзинг. *Субконтракция* («промышленное партнерство» и «делегирование производства») форма кооперации, когда количество партнеров по кооперации становится не просто большим, а приобретает новое качество, соответствующее новой цели: сосредоточить свои усилия на основной продукции, отдав партнерам по кооперации все второстепенное. широко распространена на Западе как способ организации производства, использующий разделение труда между подрядчиком (заказчиком) и субподрядчиками (поставщиками).

Она является одним из слагаемых, обеспечивающих высокие темпы экономического роста в малом и среднем бизнесе в таких странах, как Япония, США, Германия, Франция, Италия, Испания, Турция. Сегодня, например,

объем продукции, произведенной по субконтрактам, составляет около 15% всего объема продукции, выпускаемой в странах ЕС.

В построении отношений кооперации выделяют две модели субконтрактинга, которые получили название американской и японской (рисунок 21).

В Европе применяется смешанная модель промышленного субконтрактинга, характеризующаяся сочетанием вертикальных (предметно ориентированных) и горизонтальных (технологически ориентированных) секторов рынка.

Аутсорсинг – (от англ. *outsourcing*: (outer-source-using) использование внешнего источника/ресурса) – передача организацией на основании договора определённых бизнес-процессов или производственных функций на обслуживание (сорсинг) другой компании, специализирующейся в соответствующей области. В отличие от услуг сервиса и поддержки, имеющих разовый, эпизодический, случайный характер и ограниченных началом и концом, на аутсорсинг передаются обычно функции по профессиональной поддержке бесперебойной работоспособности отдельных систем и инфраструктуры на основе длительного контракта (не менее 1 года). Наличие бизнес-процесса является отличительной чертой аутсорсинга от различных других форм оказания услуг и абонентского обслуживания.

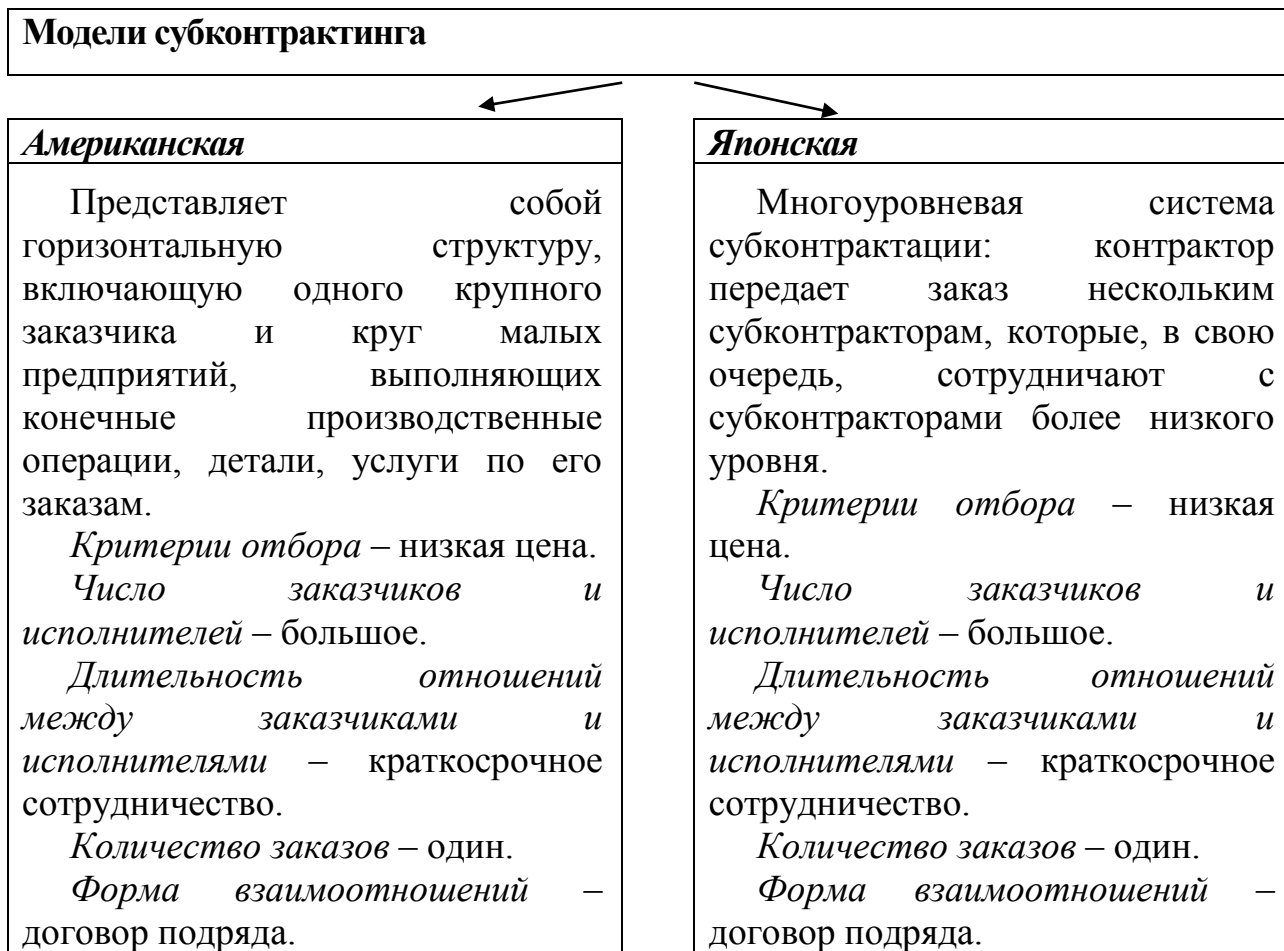


Рисунок 11 – Модели построения субконтрактных отношений

Главным источником экономии затрат с помощью аутсорсинга является повышение эффективности предприятия в целом и появление возможности освободить соответствующие организационные, финансовые и человеческие ресурсы, чтобы развивать новые направления, или сконцентрировать усилия на существующих, требующих повышенного внимания. Малые предприятия в новом качестве вошли в производственную структуру крупных корпораций, которые используют их рыночную гибкость, динамизм, инновационные возможности для снижения издержек и повышения эффективности производства.

Франчайзинг – метод производства и продажи товаров и услуг, в рамках которого франчайзером другому лицу или предприятию разрешается

использовать его торговую марку, фирменную услугу, идею, процесс, патент или оборудование, а также имидж и ноу-хау. В рамках такой кооперации к участникам сотрудничества предъявляются повышенные требования в отношении качества производимой: продукции (выполняемых работ) и четкого соблюдения ритмичности поставок (производства).

Таким образом, производственная кооперация детерминирована спецификой межфирменных взаимоотношений, что предполагает совместное создание ценности, достижение всеми участниками кооперационного взаимодействия определенных целей, усиление их рыночных позиций формирование долгосрочного конкурентного преимущества. При этом виды и формы производственной кооперации могут быть различными. Уровень сложности взаимодействия предприятий определяется открывающимися возможностями обмена ресурсами, информацией, технологиями, что увеличивает степень взаимозависимости партнеров и предоставляет компаниям дополнительные синергические возможности.

В условиях международного разделения труда и развития международной экономической интеграции кооперация проявляется как *форма внешнеэкономического сотрудничества*. Суть ее заключается в том, что производственные фирмы разных стран осуществляют данный процесс на основе:

- 1) создания отдельных видов промежуточной продукции (комплектующих, узлов и компонентов), предназначенных в качестве составных элементов для производства конечного продукта путем подрядного кооперирования на основе подетальной (узлы, части, детали и другие комплектующие изделия) либо технологической (по стадиям технологии) специализаций. Наибольшее развитие такая кооперация получила в рамках производственных структур транснациональных корпораций в виде производственно-технических связей между материнской компанией и ее зарубежными филиалами, а также между транснациональными корпорациями и

вовлекаемыми в их производственные программы на договорных условиях мелкими и средними специализированными фирмами;

2) договорной специализации между конкурирующими фирмами по разграничению ассортимента продукции, исключению или уменьшению дублирования производства с учетом их основной специализации. В данном случае широко используются аутсорсинг, субподрядные взаимные поставки, совместные научные разработки, обмен технической документацией, ноу-хау и лицензиями;

3) организации совместного производства путем объединения технологических, научно-технических, материальных и финансовых ресурсов компаний с целью создания новых видов продукции, где велики риск и капиталовложения в связи с освоением новой технологии, а также консорциумов (предполагающих также участие банков и международных финансовых институтов).

Предпосылки международной производственной кооперации – наличие в каждой из стран своих, отличных от других, сравнительных конкурентных преимуществ. В качестве сравнительных преимуществ могут выступать: редкие производственные ресурсы (разведанные запасы полезных ископаемых в промышленных масштабах), квалифицированная и дисциплинированная рабочая сила, развитый научно-производственный потенциал с высокой степенью готовности внедрять свои разработки в производство, близость к емким рынкам сбыта, развитая инфраструктура для ведения бизнеса, наличие разветвленных кластерных структур и т.п. Сравнительные конкурентные преимущества определяют область специализации промышленного комплекса страны. Для кооперации необходимо, чтобы в кооперирующихся странах были *различные* сравнительные преимущества, которые при их объединении позволяли *создать производственную цепочку* и давали бы синергетический эффект в виде относительно низких издержек производства (высокой рентабельности продукции).

В отраслевом отношении крупные международные кооперационные проекты осуществляются в большинстве промышленных видов деятельности: в авиационной, космической, автомобильной, фармакологической, пищевой, промышленности, промышленности строительных материалов и т.д.

Важность развития международной производственной кооперации объясняется постоянной тенденцией повышения капиталоемкости выпуска новой высокотехнологичной продукции. Так, по данным ЕЭК ООН, межгосударственные соглашения о технологическом сотрудничестве и обмене узлами и деталями на базе кооперирования в среднем приблизительно на 14-20 месяцев уменьшают срок отладки производства новой продукции по сравнению с организацией его исключительно собственными силами, а также на 50-70% снижают стоимость освоения производства.

О важности также свидетельствуют ее масштабы и динамичный рост удельного веса промежуточной продукции (комплектующих, узлов, частей) в мировом товарообороте (доля этой продукции, прямо отражающей кооперационные связи, в общей стоимости продукции машиностроения возросла за три последние десятилетия более чем вдвое – с 19 до 40%). Свидетельством ускоряющегося развития международной кооперации производства также может служить ежегодное, по оценкам экспертов, увеличение объемов мирового экспорта деталей и компонентов на 9%.

Объективный исторический процесс, характерный для любой экономики, диктует необходимость пересмотра традиционных концепций и смещения акцентов в пользу разработки новых методов управления взаимоотношениями. Современная эпоха характеризуется как неоиндустриализация. Основопологающим критерием такой эпохи является безлюдность производства материальных благ и услуг, т.е. замещение людей машинами в масштабе компьютеризации и автоматизации труда. Неоиндустриальная экономика опирается и отталкивается от развития в первую очередь промышленности. Признаком неоиндустриальной модернизации является опережающий рост машиностроения, электронной промышленности и

строительства по отношению к росту ВВП. В производственной кооперации основной акцент смещается на объединение и материализацию передовых идей, достижений в области фундаментальной и прикладной науки, технологических, управленческих и прочих новаций. Зрелость системы кооперационных взаимосвязей предприятия определяет возрастающую сложность производимой продукции и уровень технологического обеспечения производства.

Усложнение производимой продукции проявляется в росте научно-технической кооперации, что приводит к увеличению издержек на проведение НИОКР, переориентации значительной доли исследований и разработок с военных на гражданские цели, ужесточению технологической конкуренции. Научно-техническая кооперация влечет за собой формирование новых моделей научно-технической политики предприятий, учитывающих местную, региональную и глобальную составляющие. Традиционная схема научно-технической кооперации в промышленности, включающая в себя осуществляемые в строго последовательном порядке НИР, ОКР, подготовку производства, его организацию и сбыт, нарушается.

Наука и производство выступают как единые, взаимодополняющие процессы и как самостоятельные, противостоящие тенденции, которые способны играть роль движущей силы развития производственной кооперации.

Технологическое обновление становится источником новых трансформаций в промышленности, порождает совершенно новые закономерности и проблемы, способствует формированию новых точек экономического роста и центров принятия решений. Технологии новых поколений в первую очередь ориентированы на: освоение массового выпуска товаров глубокой промышленной переработки; вовлечение в хозяйственный оборот результатов фундаментальных исследований и прикладных разработок; использование интеллектуальной собственности и осуществление инноваций; конкурентоспособных на внутреннем и мировом рынках. Это определяет плавный переход от трудоемких к капиталоемким технологиям или технологиям, основанным на знаниях.

Доля производственного фактора «знание» в создании добавленной стоимости в развитых странах оценивается в 60-80%; знания непосредственно воплощаются в большинстве товаров и услуг; индикаторами возросшей роли знаний являются увеличение числа инноваций, постоянное сокращение жизненных циклов продукции, уменьшение времени НИОКР, относительно высокая рентабельность капитала у пионеров рынка, изменение структуры занятости в пользу работников умственного труда. Знания становятся одним из основных продуктов, выставляемых на продажу на мировом рынке, инновации же являются основной формой превращения знаний в благосостояние.

Высокие темпы экономического роста за счет активизации наукоемких технологий демонстрируют США, Германия, Япония. Значительный скачок в технологическом развитии в последние два десятилетия совершили страны Юго-Восточной Азии, Китай и Индия (сегодня их доля в мировом экспорте наукоемких изделий составляет более 15%). Технологическая кооперация в этом случае выступает ресурсо-экономной комплексной формой сотрудничества национальных фирм, в том числе с иностранными партнерами. Она обеспечивает малозатратный доступ к новым технологиям.

В современных условиях вклад науки, техники и новых технологий становится решающим фактором развития производства. Следовательно, производственная кооперация в процессе трансформации общества и перехода к так называемой экономике знаний, сервисной или постиндустриальной экономике, претерпела ряд изменений.



Рисунок 22 – Изменения производственной кооперации в процессе трансформации общества и перехода к экономике знаний

Фактически производственная кооперация на современном этапе развития приобрела характер производственно-технологической. Такая кооперация влияет на структурную перестройку промышленности и ее отраслевых комплексов, осуществляемую на новой технологической основе, в том числе с помощью электронных и информационных технологий.

Для производственной кооперации, осуществляемой на современном этапе развития общества, характерны:

непрерывно повышающийся ее технологический и научно-технический уровень;

последовательно наращиваемый потенциал финансовой кооперации, позволяющий концентрировать ресурсы на технологических инновациях, создавать фонды для финансирования всего цикла производственных проблем.

Среди *форм* производственной кооперации необходимо выделить, наиболее распространенные в последнее время - технопарки, технополисы,

индустриальные парки, кластеры. Данные формы организации бизнеса относятся к инновационным, непрерывно эволюционирующим.

Гибкое и «равноправное» сотрудничество предприятий малого, среднего и крупного бизнеса наиболее полно реализуется в кластерах: в них эффективность взаимодействий между субъектами рынка по объединению знаний, технологий, информации и прочего возрастает, они способствуют «прорыву» предприятий в области техники и технологий производства с последующим выходом на новые «рыночные ниши», повышению конкурентоспособности местного бизнеса, росту эффективности экономической политики региональной власти. Поэтому инициаторами осуществления производственной кооперации могут выступать органы гос.управления и промышленные предприятия.

Соответственно, *производственная кооперация* на современном этапе развития экономики может быть определена как *форма долгосрочного сотрудничества между различными предприятиями и организациями, органами власти и управления, муниципалитетом с целью производства конечного продукта и технологий, передачи знаний и информации, основанного на рациональном использовании установленных мощностей, имеющихся и привлекаемых ресурсов.*

Б. Инструменты и механизмы стимулирования производственной кооперации в зарубежных странах и СНГ

Меры государственной политики по содействию развития производственной кооперации

В результате проведенного анализа международного опыта государственного стимулирования производственной кооперации выявлено, что мерами государственной политики в сфере содействия производственной кооперации в развитых странах мира, главным образом, являются:

- Создание правовых рамок для реализации производственной кооперации, в том числе механизмов разрешения споров. Проведение кампаний по информированию общественности о руководящих принципах для содействия справедливой практики субконтрактации, а также строгое соблюдение законов, затрагивающих сферу субконтрактации;

- Устранение барьеров, препятствующих развитию кооперации;
- Информационная и организационная поддержка предприятий в поиске партнеров по бизнесу, проведение выставок, конференций;
- Обеспечение доступа к информации и расширение возможностей участия малых и средних предприятий в госзакупках.

Основным механизмом поддержки развития взаимодействия предприятий в ЕС и других странах является создание центров развития кооперации на различных уровнях:

- *двух- или многосторонних центров развития кооперация на международном уровне* в целях развития диалога между предприятиями, выявления барьеров, препятствующих их сотрудничеству, информационного обеспечения предприятий о возможностях сотрудничества с зарубежными партнерами, проведения информационных и образовательных семинаров об особенностях хозяйственной деятельности в данных странах. Примером такого центра являются Центр ЕС и Японии по промышленной кооперации.

- *региональных сетей кооперации, структур кооперации крупного, среднего и малого бизнеса.* Например, в Германии, Испании, Италии и Японии существуют специальные региональные структуры кооперации крупного, среднего и малого бизнеса – территориально-производственные сети предприятий. В Германии (земля Баден-Вюртемберг) сформирована «текстильная сеть», представляющая собой сложную систему связей и соглашений малых и средних предприятий с научными и инновационными фирмами, центрами подготовки кадров, маркетинговыми агентствами, консультационными предприятиями и др. В промышленных округах Италии

«производственная сеть» объединяет большое число малых и средних предприятий, микрофирм, специализирующихся на каком-либо виде продукции (обувь, керамика, одежда, музыкальные инструменты).

• *центров поддержки малого бизнеса.* Например, в городе Генте (Бельгия) функционирует Центр поддержки малых предприятий, организованный 18 акционерами, среди которых компании «Volvo», «Honda», пять крупнейших банков, администрация города, различные организации с государственным финансированием.

Финансовые инструменты стимулирования кооперации являются, главным образом, косвенными, то есть направлены не напрямую на развитие кооперации как таковой, а на поддержку деятельности предприятий – возможных участников кооперации и включают такие направления поддержки, как:

1. *Содействие развитию малых и средних предприятий*, которые могли бы служить субподрядчиками (субконтракторами), включая улучшение доступа к финансовым ресурсам, кредитование, налоговые льготы, сертификацию качества, подготовку управленческих кадров, образование.

Например, Шведское агентство экономического и регионального развития (NUTEK) инициировало программу развития поставщиков в автомобильной промышленности, общей стоимостью 76 миллионов шведских крон на период 2006-2010 гг. Программа охватывает три основных направления: технологическая поддержка поставщиков, повышение квалификации и программа кураторства. Технологическая поддержка в виде грантов для поставщиков, которые используют внешних партнеров для разработки продукта или их услуги для создания бизнес-преимуществ. Программа повышения квалификации служит для улучшения квалификации менеджеров верхнего или среднего звена, для улучшения знаний о логистике, методах повышения качества, а также других мер по повышению производительности труда. Кураторская программа создана для улучшения

понимания стратегических вопросов между компаниями в автомобильной промышленности.

2. Создание благоприятных условий для привлечения инвестиций в отдельные отрасли, включая предоставление налоговых льгот для инвесторов.

Например, в Словакии вступил в силу Закон о стимулировании инвестиций с 1 января 2008 года, направленный на рост инвестиций в регионы с высоким уровнем безработицы и особенно на поддержку инвестиций в технологические и стратегические центры. В результате были созданы благоприятные условия для инвестирования в отрасль автомобилестроения, построены заводы PSA Peugeot Citroen и Kia Hyundai, а также планируются другие проекты, позволяющие перенести более дорогостоящие операции из Западной Европы в Словакию.

С целью выявления инструментов стимулирования производственной кооперации в странах СНГ проведен анализ законодательных актов СНГ: Соглашение «Об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников Содружества Независимых Государств» (23.12.1993, г. Ашхабад), Протокол стран СНГ от 15.04.1994 «О механизме реализации соглашения об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников Содружества Независимых Государств».

В рамках данных законодательных актов определены следующие инструменты поддержки развития производственной кооперации:

1. Отказ от применения ввозных и вывозных пошлин, налогов, акцизов и количественных ограничений в отношении товаров, поставляемых по кооперации, в рамках таможенных режимов переработки.

2. Разработка унифицированных положений о порядке поставок и таможенного оформления товаров по производственной кооперации.

3. Содействие развитию взаимовыгодной специализации производства на основе долгосрочных отраслевых и межотраслевых соглашений с

согласованием списков предприятий, сохраняющих специализацию на срок действия соглашения, и перечней важнейших видов выпускаемой ими продукции.

4. Создание условий, необходимых для беспрепятственного осуществления расчетов за поставки продукции и услуг. Беспрепятственное открытие счетов в банках стран-участников в порядке и в сроки, предусмотренные их национальным законодательством.

5. Согласование условий предоставления кредитов и инвестиций, стимулирующих развитие кооперации в наукоемких производствах и экспортно-ориентированных отраслях, а также выпуск импортозамещающей продукции.

6. Проведение последовательной работы по координации и сближению норм национальных законодательств в отношении хозяйствующих субъектов в части регулирования кооперационных связей предприятий и отраслей.

7. Разработка типовых договоров и соглашений о производственной кооперации на межотраслевом и отраслевом уровне, на основе которых хозяйствующие субъекты всех форм собственности и подчиненности могут заключать контракты о поставках товаров по кооперации и предоставлении услуг.

8. Осуществление информационной поддержки: проведение маркетинговых исследований, организация выставок, рекламных кампаний; развитие между государствами-участниками Содружества и другими заинтересованными государствами современных информационных коммуникаций, обеспечивающих содействие в поиске партнеров, подготовке, заключении и выполнении договоров.

9. Осуществление совместных мероприятий по подготовке специалистов.

Соглашение «Об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников Содружества Независимых Государств», подписанное в 1993 году в Ашхабаде, стало основой для двухсторонних и многосторонних договоренностей о производственной кооперации между странами-участницами СНГ и подписания

ряда документов, направленных на их реализацию (рисунок 23).



Рисунок 23. Правовой механизм реализации Соглашения стран СНГ о производственной кооперации предприятий и отраслей

К соглашениям межправительственного уровня, а также соглашениям, подписанным отраслевыми министерствами и ведомствами стран, составляются документы, содержащие:

- 1) *перечни предприятий*, осуществляющих поставки в рамках производственной кооперации;
- 2) *перечни товаров* по номенклатуре и в необходимых объемах (отдельных видов сырья, материалов, а также важнейших узлов, деталей, запасных частей, заготовок, полуфабрикатов, комплектующих и других изделий отраслевого и межотраслевого назначения), необходимых для

совместного изготовления конечной продукции, поставляемых предприятиями и организациями для обеспечения стабильной работы технологически связанных производств;

3) *перечни предоставляемых услуг.*

Как правило, указанные перечни утверждаются ежегодно и определяются с участием отраслевых министерств (ведомств) стран, а также заинтересованных субъектов хозяйствования.

Реализация межправительственных отраслевых и межотраслевых соглашений осуществляется путем заключения договоров (контрактов) между субъектами хозяйствования, работающими в рамках межстрановой производственной кооперации.

В отношении товаров, перемещаемых в рамках производственной кооперации, оговариваются ограничительные условия:

– сырье, материалы и комплектующие изделия, поставляемые в рамках соглашений о производственной кооперации, *не подлежат реэкспорту в третьи страны*, если стороны не договорятся об ином.

– поставка продукции, производимой по кооперации из давальческого сырья, осуществляется *в соответствии с действующим в странах законодательством об операциях с давальческим сырьем.*

В наибольшей степени производственная кооперация на пространстве СНГ развита в таких областях, как оборонная промышленность, авиастроение, автомобилестроение, кораблестроение и судоремонт, создание ракетно-космической техники, производство машин и оборудования для угольной промышленности, нефтяной и газовой промышленности, производство химических волокон и технологического оборудования для их выпуска.

Украина и Россия, имея наибольший научно-технический потенциал на постсоветском пространстве, осуществляют широкое сотрудничество на основе

производственной кооперации предприятий. Важную роль в этом сыграло рассмотренное выше Соглашение об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и областей стран-участниц СНГ (23.12.1993, г. Ашхабад), согласно которому, стало возможным повышение конкурентоспособности конечной продукции украинских и российских товаропроизводителей на мировых рынках за счет налоговых льгот.

В развитие ашхабадского Соглашения было заключено Соглашение между Кабинетом Министров Украины и Правительством Российской Федерации о производственной кооперации (24 апреля 1998 г.), которое успешно реализовывалось путем ежегодного подписания межправительственных протоколов и перечней взаимопоставляемой продукции. В них, в частности, устанавливалась на очередной год номенклатура и объемы кооперированных поставок, а также хозяйствующие субъекты, осуществляющие эти поставки. Товары (услуги), поставляемые по производственной кооперации, включаемые в протоколы к Соглашению, не подлежат обложению налогом на добавленную стоимость и акцизами.

С целью унификации нормативной базы стран СНГ по вопросам порядка таможенного оформления товаров, которые поставляются по производственной кооперации, было принято Постановление Кабинета Министров Украины (18 мая 1994 г. №323) «Об утверждении Положения о порядке снабжения и таможенного оформления продукции по производственной кооперации предприятий и областей стран-участниц СНГ». Постановлением функции ведения межведомственных, отраслевых соглашений были возложены на отраслевые министерства и ведомства, а общая координация работ, связанная с выполнением межведомственных и межправительственных соглашений – на Минэкономики Украины.

Учитывая, что около 90% поставок в рамках межправительственного соглашения о производственной кооперации составляет продукция предприятий, которые относятся к сфере деятельности Минпромполитики Украины, координация работы, связанной с ведением соглашений о производственной кооперации с Российской Федерацией, была возложена на это министерство. Это позволило значительно упростить механизм подготовки ежегодного межправительственного протокола и перечней взаимопоставляемой продукции с украинской стороны.

Согласно нормативно-законодательным положениям, *включение товаров в перечни продукции для производственной кооперации осуществляется в соответствии с критериями:*

- *Обязательными:*

- а) продукция не является конечным изделием, а предназначена для использования в технологическом процессе предприятия (материалы, полуфабрикаты, комплектующие изделия);

- б) продукция не производится в Украине или производится в недостаточном количестве;

- в) продукция не является энергоносителем или подакцизным товаром;

- *Дополнительными:* продукция предназначена для реализации общих межгосударственных программ – приоритетных направлений двухстороннего сотрудничества (например, программы утвержденные распоряжением Кабинета Министров Украины с 17.04.2008 года № 651-р):

- а) программа украинско-российского сотрудничества в области машиностроения;

- б) общее серийное производство самолетов АН 140, 148, 124.

Участие в реализации Соглашения по производственной кооперации позволяет украинским предприятиям машиностроительной отрасли,

металлургической, химической и легкой промышленности сохранять традиционный российский рынок сбыта продукции. В качестве примера можно привести эффективную работу по производственной кооперации следующих предприятий:

электротехническая отрасль – украинские предприятия получают из России электротехническую сталь (в Украине не производится) и другие материалы и комплектующие, экспортируют трансформаторы (ОАО «Запорожтрансформатор», ОАО «Завод высоковольтной аппаратуры», ОАО «Укрелектроапарат»);

химическая отрасль: ОАО «Днепршина», ЗАО «Росава» получают из РФ каучуки, экспортируют шины.

В рамках межправительственного соглашения по производственной кооперации успешно реализуется проект по ремонту на территории Украины железнодорожных вагонов для Российской железной дороги.

Для активизации сотрудничества стран СНГ в области научного и научно-технологического сотрудничества Экономическим советом СНГ была принята Межгосударственная программа инновационного сотрудничества государств-участников СНГ на период до 2020 года. В указанном документе, который включает подпрограмму «Развитие межгосударственной кооперации в инновационной сфере», заложены направления и механизмы развития кооперации в инновационной сфере. Предусмотрены следующие направления:

1. Формирование технологических платформ. Организация площадок, объединяющих предприятия, научные и образовательные центры, органы государственного управления, для координации действий по достижению конкурентоспособных позиций в приоритетных направлениях технологического развития.

Механизмы реализации: некоммерческие объединения и ассоциации, многосторонние соглашения, дискуссионные события, совместные форсайт исследования.

2. *Реализация совместных инновационных проектов.* Реализация межгосударственных проектов, связанных с коммерциализацией научных разработок и освоением производства новой высокотехнологичной продукции (услуг) в сфере взаимных интересов государств.

Механизмы реализации: многосторонние соглашения, совместные предприятия, государственно-частные инвестиционные проекты, финансовые инструменты управления рисками (например, специальные программы институтов развития), совместные конкурсные процедуры по предоставлению грантов и субсидий и другие механизмы, допускаемые законодательством государств.

3. *Содействие установлению деловых контактов и партнерств.* Информационно-консультативное обеспечение, стимулирование горизонтальных и вертикальных кооперационных связей, организация системы поиска деловых партнеров в государствах – участниках СНГ.

Механизмы реализации: брокерские мероприятия, информационные мероприятия, создание и обеспечение доступа к базе данных инновационно активных предприятий и организаций, заинтересованных в установлении деловых контактов.

Производственная кооперация в рамках международных интеграционных объединений

С целью выявить задачи, направления, меры, инструменты и механизмы международной промышленной кооперации были изучены документы интеграционных объединений стран Европы, Северной и Южной Америки, Азии, (в т.ч. Юго-Восточной Азии), Африки, таких как АСЕАН, ЭКОВАС,

КОМЕСА, ЛААИ, АНКОН, КАРИКОМ, МЕРКОСУР, ОВКГ, НАФТА, АТЭС (список стран-членов данных объединений и основные правовые документы приведены в Приложениях А-Б), в частности, учредительные документы, такие как Договор о функционировании Европейского союза, Договор о создании экономического сообщества государств Западной Африки, Договор Чагуарамас о создании КАРИКОМ.

На основе проведенного анализа выделены следующие основные цели и задачи развития производственной кооперации:

1. Содействие промышленному развитию стран-членов и интеграция их экономик;
2. Устранение административных барьеров с целью создания высокотехнологичной конкурентоспособной продукции;
3. Создание благоприятной среды для участия частного сектора, в том числе малых и средних предприятий (МСП), в развитии общего рынка;
4. Поощрение промышленных исследований и разработок, передачи, адаптации и развития технологий;
5. Укрепление производственной базы интеграционного объединения;
6. Развитие взаимовыгодной специализации производства на основе долгосрочных отраслевых и межотраслевых соглашений;
7. Формирование благоприятной среды для сотрудничества между предприятиями;
8. Увеличение доли использования собственных ресурсов (природных, трудовых, капитала, технологий, управленческих способностей) и обеспечение их свободного перемещения на территории интеграционного объединения;
9. Внедрение результатов научно-исследовательской деятельности в производственный процесс;
10. Внедрение процессов устойчивого производства и потребления.

Для достижения указанных целей в основных нормативно-правовых документах приводятся меры и механизмы, стимулирующие развитие производственной кооперации, присущие большинству мировых объединений:

1. Координация промышленной политики стран-членов объединения путем создания ответственных органов;

2. Содействие эффективному использованию промышленного инновационного потенциала, научным исследованиям и технологическому развитию, а именно:

- создание и учреждение совместных исследовательских центров, центров развития и управления;

- взаимобмен результатами исследований;

- предоставление исследователями и исследовательскими институтами, университетами, фирмами и поставщиками технологических услуг информации о технологиях, патентах и лицензиях заинтересованным;

- устранение преград для свободного перемещения исследователей;

- проведение исследований и внедрение способов производства и методов управления в сфере технологий.

3. Сотрудничество в области сближения стандартов качества для промышленных товаров и сертификации в соответствии с международными критериями;

4. Активизация контактов, необходимых для согласования действий по кооперации, посредством проведения конференций, форумов, круглых столов, технических семинаров, общих и специализированных ярмарок и деловых встреч;

5. Инициативы по поддержке малых и средних предприятий, такие, как содействие созданию совместных предприятий, информационных систем, открытию торговых представительств, заключению контрактов субподряда и франчайзинга, проведению прикладных исследований, лицензированию;

6. Гармонизация нормативно-правовой базы для содействия осуществлению предпринимательской деятельности;

7. Улучшение инвестиционного климата для отечественных и зарубежных инвесторов и поощрение национальных сбережений и реинвестиции прибыли;

8. Развитие трудовых ресурсов, включая обучение местных работников промышленности и предпринимателей.

Помимо вышеуказанных общих мер, в Приложении А представлены механизмы производственной кооперации, приведенные в открытых документах отдельных объединений.

Экономическая интеграция в АСЕАН началась с реализации 13 проектов по созданию совместных промышленных предприятий в сфере машиностроения и химической промышленности, рассчитанных на удовлетворение нужд заинтересованных стран-участниц. Строительство предусматривалось на основе совместного финансирования: 60% расходов покрывало правительство страны – места расположения объекта, а 40% (т.е. распределялись по 10%) между другими государствами. Но финансовые трудности, нерешенность некоторых организационных вопросов не позволили полностью реализовать намеченные проекты. На первом этапе были построены лишь два завода по производству минеральных удобрений (мочевины и аммония) в Индонезии и в Малайзии.

В целях формирования конкурентоспособной инвестиционной зоны с более либеральным и прозрачным режимом для роста внутри- и внерегиональных инвестиций и, таким образом, усиления производственной кооперации стран-членов, принято Соглашение о формировании инвестиционной зоны АСЕАН (ASEAN Investment Area – AIA), включающее пять главных направлений развития:

1) распространение национального режима на инвесторов из стран – членов АСЕАН;

2) открытие всех отраслей экономики для инвесторов из стран-членов;

3) стимулирование объема капиталопотоков, квалифицированной рабочей силы и специалистов, технологий в рамках АСЕАН;

4) координация программ инвестиционного сотрудничества в целях увеличения капиталовложений как в рамках объединения, так и из третьих государств;

5) предоставление большей свободы предпринимательскому сектору в налаживании усилий по реализации инвестиционных проектов.

Также создаются совместные межправительственные инвестиционные миссии стран АСЕАН по стимулированию инвестиций, формируются информационные базы данных, выпускаются необходимые аналитические обзоры.

Помимо того, в 1997 г. вступила в силу программа «Схема промышленного сотрудничества АСЕАН» (ASEAN Industrial Cooperation Scheme – AICO), способствующая развитию совместного производства товаров с учетом наличия необходимых ресурсов и потребностей стран-членов. Основным механизмом стимулирования является предоставление льгот в отношении нетарифных барьеров для производимой продукции при условии, что степень локализации производства составляет не менее 30%, и фирма занимается производством промышленной продукции.

Одна из форм поддержки развития производственной кооперации – создание в АСЕАН зон экономического роста, основными целями которых являются транснациональное развитие географически близких регионов на основе совместного использования факторов производства – капитала, товаров, услуг, природных ресурсов; повышение уровня жизни населения на основе создания новых рабочих мест; повышение уровня развития менее развитых регионов; улучшение экономических, политических и культурных связей с

соседними государствами. В рамках зон экономического роста ведется совместное промышленное производство, строительство инфраструктурных объектов, туристических центров, совместная подготовка кадров. Используются преимущества приграничных экономических связей – свободное перемещение товаров, услуг, капиталов, рабочей силы.

В зонах роста участвуют государственный и частнопредпринимательский сектора. Последний финансирует большинство инвестиционных проектов, а госсектор решает правовые и административные вопросы. В целях уменьшения административных препон разрешение на реализацию инвестиционных проектов выдают местные или региональные власти. Правительственные органы координируют программы развития зон экономического роста в целях стимулирования перевода отдельных отраслей на территорию зоны, что позволяет сократить издержки международных телефонных переговоров, получить субсидии, снизить налоговое бремя в отношении перенесенных производств.

В привлечении капитала большую роль сыграли правительственные усилия по предоставлению разного рода стимулов зарубежным инвесторам: налоговые льготы (ускоренная амортизация), беспошлинный импорт капиталоемких товаров, потребительской продукции, упрощенная процедура регистрации (так называемое одно окно).

В Протоколе А/Р1/11/84 о Предприятиях Сообщества ЭКОВАС приводятся следующие общие и дополнительные критерии получения статуса «Предприятий Сообщества»:

- предприятию может быть присвоен статус «Предприятие Сообщества» в том случае, если его уставный капитал разделен между двумя или более странами-членами Объединения; между двумя или более странами-членами Объединения и физическими или юридическими лицами Объединения, или юридическими лицами третьих стран;

- доля резидентов стран Объединения в уставном фонде не менее 51%;
- размер уставного капитала не ниже заданной величины с дифференциацией по уровню развития стран;
- деятельность предприятия не затрагивает интересов национальных компаний;
- статус «предприятия Сообщества» также может быть предоставлен компании, если она осуществляет исключительно операции купли-продажи товаров, не занимаясь их переработкой.

Данные предприятия обладают следующими преимуществами:

- ни одно предприятие не может быть национализировано или экспроприировано за исключением случаев, затрагивающих общественный интерес, в этом случае выплачивается справедливая и адекватная компенсация;
- ни один человек, владеющий долей в таком предприятии, не обязан ее отдавать;
- предприятия пользуются правами и привилегиями, благоприятным режимом в отношении промышленных, финансовых и других стимулов, предоставленных в результате переговоров с соответствующими органами по действующему законодательству государства-члена;
- дивиденды, выплачиваемые физическим или юридическим лицам, которые являются акционерами предприятия Сообщества, могут быть освобождены от обложения подоходным налогом.

В законодательстве ЕС есть документы, детализирующие аспекты проведения производственной кооперации для отдельных отраслей экономики. Например, в Regulation (EC) No 680/2007 и No 67/2010 приведены следующие меры стимулирования развития топливно-энергетического комплекса:

1) совместное финансирование исследований, в том числе подготовительных работ, составления технико-экономических обоснований, других технических мер поддержки этих исследований. В исключительных случаях, по инициативе Европейской Комиссии и с согласия заинтересованных государств-членов, финансирование может превышать 50% стоимости;

2) субсидирование процентной ставки по кредитам, предоставленным Европейским инвестиционным банком или другими государственными или частными финансовыми органами. Как правило, срок действия субсидии не превышает пяти лет;

3) предоставление кредитных гарантий за пользование средствами Европейского инвестиционного фонда или других финансовых учреждений;

4) прямое финансирование в особых случаях;

5) предоставление рискованного капитала для трансевропейских сетевых проектов (не более 1% бюджетных средств);

6) предоставление грантов для учебы или работы;

7) льготные процентные ставки по кредитам, предоставляемым Европейским инвестиционным банком или другими частными или государственными финансовыми учреждениями.

В. Анализ уровня развития кооперации в промышленности стран ЕЭП

В условиях формирования Единого экономического пространства усиление стратегического партнерства и углубление кооперационных связей между производителями Беларуси, России и Казахстана является закономерным следствием развития союзнических отношений. Ежегодно растет товарооборот между тремя государствами, проводится активная работа по гармонизации законодательства и упрощению механизмов сотрудничества между резидентами стран-партнеров. Вместе с тем значительный потенциал производственной кооперации в промышленности Беларуси, России и Казахстана в настоящее время все еще задействован недостаточно полно. В

этой связи требуется комплексный анализ сложившихся кооперационных связей для выявления направлений их развития в рамках единой промышленной политики ЕЭП.

Уровень развития производственной кооперации между промышленными предприятиями трех стран может быть оценен посредством анализа по следующим направлениям:

- развитость различных форм осуществления промышленной кооперации;
- вклад кооперационных поставок комплектующих изделий и полуфабрикатов в цену конечной продукции;
- толлинг (переработка давальческого сырья);
- совместные предприятия;
- создание холдингов, альянсов.

С целью исследования развитости различных форм промышленной кооперации в государствах ЕЭП в мае 2013 года ГНУ «НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь» был проведен опрос 390 белорусских промышленных предприятий. Согласно результатам анкетирования руководителей организаций, наиболее развитыми формами сотрудничества между производителями трех государств являются кооперационные поставки материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов, переработка давальческого сырья, создание совместных производств.

При этом географическая и культурно-историческая близость Беларуси и России, взаимодополняемость их экономик и функционирование на протяжении предыдущих лет Союзного государства предопределили достаточно тесное сотрудничество между данными странами в сфере промышленной кооперации, в то время как взаимодействие между производителями Беларуси и Казахстана находится практически на нулевом уровне. Так, из Российской Федерации на договорной основе получает

материалы, полуфабрикаты и комплектующие почти треть опрошенных промышленных предприятий (30,5%), из Казахстана – лишь 0,8% респондентов (рисунки 12, 13). Поставляют свою продукцию для дальнейшей переработки в Россию 10,3% организаций, принявших участие в опросе, в Казахстан – 3,6% респондентов.

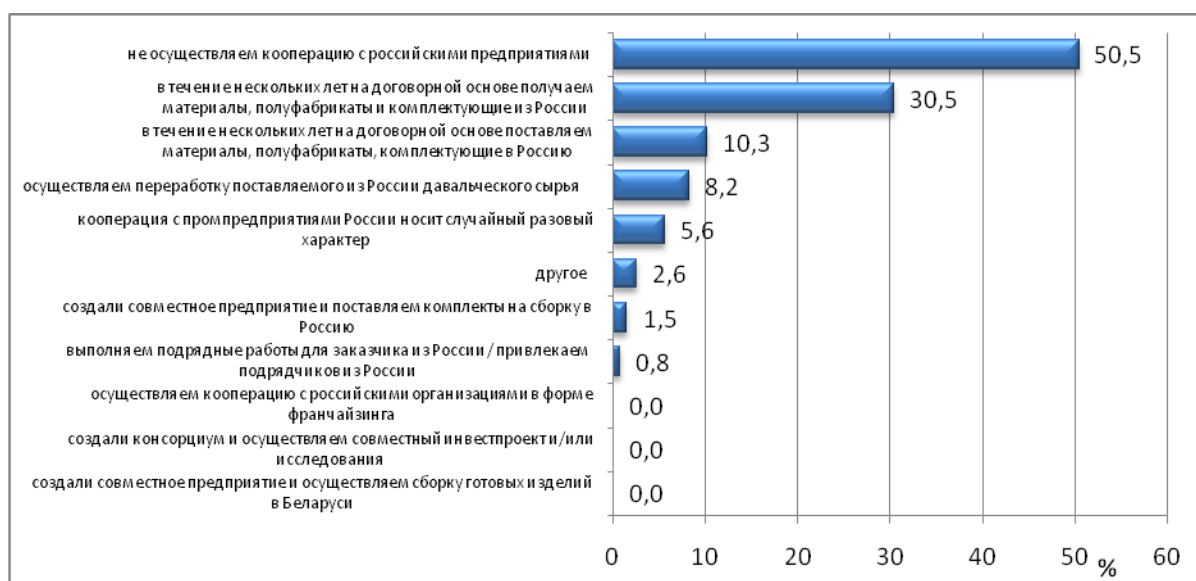


Рисунок 24. Распределение ответов на вопрос «В каких формах осуществляется производственная кооперация Вашим предприятием с промышленными организациями России?», процент к числу всех участников опроса

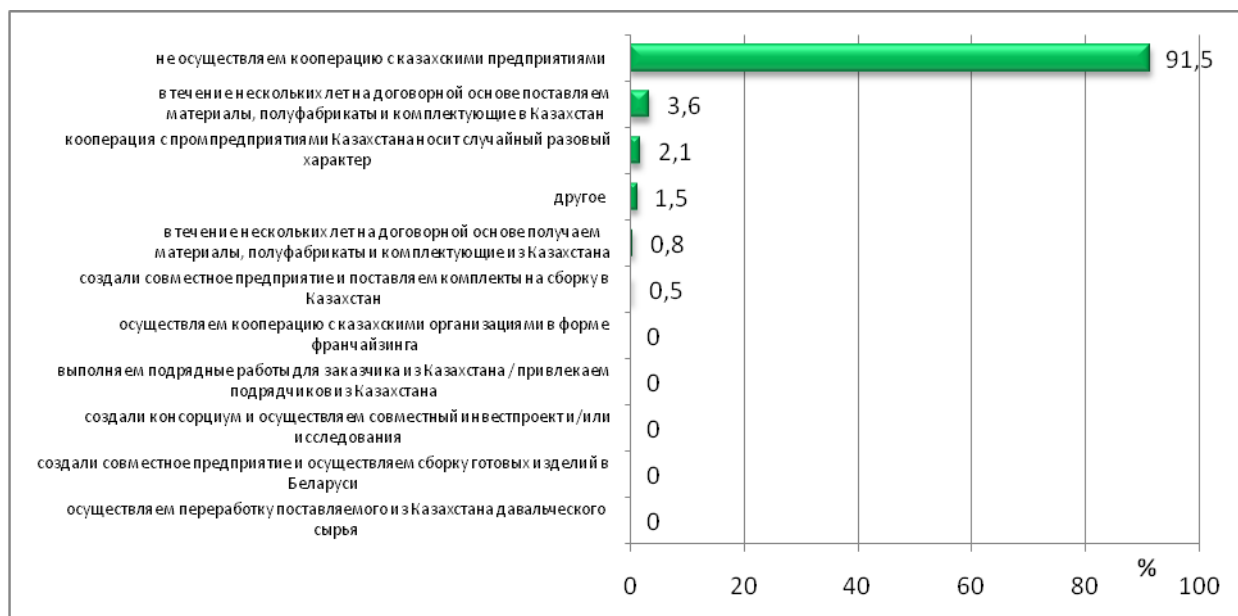


Рисунок 25. Распределение ответов на вопрос «В каких формах осуществляется производственная кооперация Вашим предприятием с промышленными организациями Казахстана?», процент к числу всех участников опроса

Переработкой давальческого сырья из России занимается 8,2% опрошенных организаций, из Казахстана – 0%. Создали совместное предприятие и поставляют комплекты на сборку в Россию 1,5% респондентов, в Казахстан – 0,5%.

При этом не всегда самими руководителями промышленных предприятий правильно понимается сущность понятия «кооперация». Так, на другие формы производственной кооперации с российскими предприятиями указали 2,6% ответивших руководителей, с Казахстаном – 1,5% респондентов. Одновременно чаще всего в качестве других форм кооперирования назывался экспорт готовой (не промежуточной) продукции в Россию и Казахстан. На ряде предприятий отмечены такие формы сотрудничества, как привлечение дилеров в странах реализации, оказание услуг по ремонту оборудования, выполнение разовых заказов.

Анализ развитости различных форм промышленной кооперации в странах ЕЭП по видам экономической деятельности выявил следующее. Чаще, чем в других отраслях, кооперационные поставки полуфабрикатов из России на белорусские предприятия отмечаются в производстве кожи, изделий из кожи и обуви (на это указали 60% ответивших по отрасли); производстве транспортных средств и оборудования (53,8%); производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования (48,6%); производстве прочих неметаллических минеральных продуктов (45,7%). В случае с Казахстаном аналогичные показатели по кооперационным поставкам в Беларусь наиболее высоки в химическом производстве (8,0%) и производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования (2,9%) (таблица 7).

Среди организаций по производству транспортных средств и оборудования и выпуску электро-, электронного и оптического оборудования также высок удельный вес предприятий, осуществляющих кооперационные поставки комплектующих в Россию (30,8% и 28,6%, соответственно) и Казахстан (23,1% и 8,6%).

Создание совместных производств с поставкой белорусских комплектов на сборку в Россию больше всего распространено в производстве машин и оборудования (в 9,3% случаев среди респондентов отрасли) и производстве транспортных средств и оборудования (7,7%); в Казахстан – в производстве машин и оборудования (3,7%).

Подрядные работы для заказчиков из России чаще всего выполняются в металлургическом производстве и производстве готовых металлоизделий (отметили 6,5% предприятий), производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования (2,9%).

В целом же, согласно результатам опроса, наибольшее многообразие форм промышленной кооперации между предприятиями стран ЕЭП имеет место в отраслях машиностроения.

	1 - не осуществляем кооперацию с российскими / казахскими предприятиями	2 - осуществляем переработку поставляемого из России / Казахстана давальческого сырья	3- в течение нескольких лет на договорной основе получаем материалы, полуфабрикаты и комплектующие из России/Казахстана	4 - кооперация с предприятиями России/Казахстана носит случайный характер	5 - в течение нескольких лет на договорной основе поставляем материалы, полуфабрикаты, комплектующие в Россию/Казахстан	6 - создали совместное предприятие и осуществляем сборку готовых изделий в Казахстане	7 - создали совместное предприятие и поставляем комплекты на сборку в Россию/ Казахстан	8 - создали консорциум и осуществляем совместный инвестиционный проект и/или исследования	9 - выполняем подрядные работы для заказчика из России (Казахстана) / привлекаем подрядчиков из России	10 - осуществляем кооперацию с российскими / казахскими организациями в форме франчайзинга	11 - другое
РОССИЯ											
добыча ТЭР	90,0	0,0	10,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
добыча полезных ископаемых, кроме ТЭР	60,0	0,0	40,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	63,2	5,9	13,2	7,4	8,8	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,5
текстильное и швейное производство	37,0	34,8	30,4	10,9	6,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,2
производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	20,0	20,0	60,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	10,0
обработка древесины и производство изделий из дерева	70,6	0,0	23,5	0,0	5,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
целлюлозно-бумажное производство, издательская деятельность	44,4	11,1	33,3	0,0	11,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д
химическое производство	56,0	0,0	44,0	4,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
производство резиновых и	36,4	9,1	36,4	9,1	18,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	18,2

	1 - не осуществляем кооперацию с российскими / казахскими предприятиями	2 - осуществляем переработку поставляемого из России / Казахстана давальческого сырья	3- в течение нескольких лет на договорной основе получаем материалы, полуфабрикаты и комплектующие из России/ Казахстана	4 - кооперация с предприятиями России/ Казахстана носит случайный характер	5 - в течение нескольких лет на договорной основе поставляем материалы, полуфабрикаты, комплектующие в Россию/ Казахстан	6 - создали совместное предприятие и осуществляем сборку готовых изделий в Казахстане	7 - создали совместное предприятие и поставляем комплекты на сборку в Россию/ Казахстан	8 - создали консорциум и осуществляем совместный инвестиционный проект и/или исследования	9 - выполняем подрядные работы для заказчика из России (Казахстана) / привлекаем подрядчиков из России	10 - осуществляем кооперацию с российскими / казахскими организациями в форме франчайзинга	11 - другое
пластмассовых изделий											
производство прочих неметаллических минеральных продуктов	48,6	0,0	45,7	2,9	14,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
металлургическое производство и производство готовых металлоизделий	45,2	12,9	25,8	6,5	19,4	0,0	0,0	0,0	6,5	0,0	0,0
производство машин и оборудования	51,9	1,9	27,8	9,3	3,7	0,0	9,3	0,0	0,0	0,0	0,0
производство электро-, электронного и оптического оборудования	31,4	11,4	48,6	2,9	28,6	0,0	0,0	0,0	2,9	0,0	8,6
производство транспортных средств и оборудования	23,1	0,0	53,8	0,0	30,8	0,0	7,7	0,0	0,0	0,0	0,0
прочие отрасли промышленности	76,2	4,8	14,3	4,8	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	9,5
КАЗАХСТАН											
добыча ТЭР	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
добыча полезных ископаемых, кроме ТЭР	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
производство пищевых продуктов,	97,1	0,0	0,0	1,5	1,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

	1 - не осуществляем кооперацию с российскими / казахскими предприятиями	2 - осуществляем переработку поставляемого из России / Казахстана давальческого сырья	3- в течение нескольких лет на договорной основе получаем материалы, полуфабрикаты и комплектующие из России/ Казахстана	4 - кооперация с предприятиями России/ Казахстана носит случайный характер	5 - в течение нескольких лет на договорной основе поставляем материалы, полуфабрикаты, комплектующие в Россию/ Казахстан	6 - создали совместное предприятие и осуществляем сборку готовых изделий в Казахстане	7 - создали совместное предприятие и поставляем комплекты на сборку в Россию/ Казахстан	8 - создали консорциум и осуществляем совместный инвестиционный проект и/или исследования	9 - выполняем подрядные работы для заказчика из России (Казахстана) / привлекаем подрядчиков из России	10 - осуществляем кооперацию с российскими / казахскими организациями в форме франчайзинга	11 - другое
включая напитки, и табака											
текстильное и швейное производство	89,1	0,0	0,0	2,2	6,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,2
производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	90,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	10,0
обработка древесины и производство изделий из дерева	94,1	0,0	0,0	0,0	5,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
целлюлозно-бумажное производство, издательская деятельность	88,9	0,0	0,0	11,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д
химическое производство	88,0	0,0	8,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	4,0
производство резиновых и пластмассовых изделий	90,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	9,1
производство прочих неметаллических минеральных продуктов	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
металлургическое производство и производство готовых металлоизделий	96,8	0,0	0,0	0,0	3,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
производство машин и	90,7	0,0	0,0	0,0	3,7	0,0	3,7	0,0	0,0	0,0	1,9

	1 - не осуществляем кооперацию с российскими / казахскими предприятиями	2 - осуществляем переработку поставляемого из России / Казахстана двальческого сырья	3- в течение нескольких лет на договорной основе получаем материалы, полуфабрикаты и комплектующие из России/ Казахстана	4 - кооперация с предприятиями России/ Казахстана носит случайный характер	5 - в течение нескольких лет на договорной основе поставляем материалы, полуфабрикаты, комплектующие в Россию/ Казахстан	6 - создали совместное предприятие и осуществляем сборку готовых изделий в Казахстане	7 - создали совместное предприятие и поставляем комплекты на сборку в Россию/ Казахстан	8 - создали консорциум и осуществляем совместный инвестиционный проект и/или исследования	9 - выполняем подрядные работы для заказчика из России (Казахстана) / привлекаем подрядчиков из России	10 - осуществляем кооперацию с российскими / казахскими организациями	11 - другое
оборудования											
производство электро-, электронного и оптического оборудования	80,0	0,0	2,9	8,6	8,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
производство транспортных средств и оборудования	61,5	0,0	0,0	15,4	23,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
прочие отрасли промышленности	95,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	4,8

Таблица 7. Распределение ответов на вопрос «В каких формах осуществляется производственная кооперация Вашим предприятием с промышленными организациями России и Казахстана?» по видам экономической деятельности, процент к числу участников опроса по виду деятельности

По данным схожего по тематике исследования, проведенного в 2012 году в рамках проекта ЮНИДО по поддержке промышленной интеграции в странах ЕвразЭС и взаимодействию с глобальной сетью ЮНИДО, наиболее востребованными формами промышленного сотрудничества в регионе являются: торговля (50%), обмен информацией (40%), производственная кооперация (38%), маркетинг (37%), покупка оборудования (35%), передача технологии (30%), кредитование (23%), подрядное производство (субконтракция) (21%), совместное предпринимательство (15%), совместные научно-технические программы (15%), внедрение в рынок (4%) (рисунок 14).

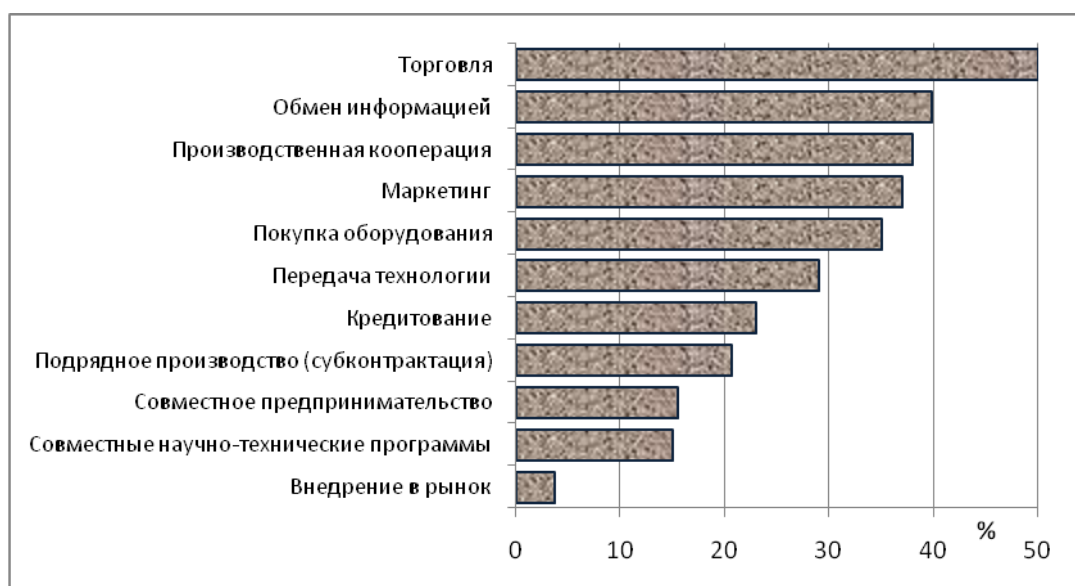


Рисунок 26. Желаемые или реализованные формы промышленного сотрудничества / партнерских отношений в ЕвразЭС по данным опроса ЮНИДО, процент к числу участников опроса

Вклад кооперационных поставок комплектующих изделий и полуфабрикатов в цену конечной продукции отражает глубину кооперационной взаимозависимости между предприятиями стран-партнеров. Оценка данного вклада осуществлялась нами на основании показателей импортоемкости выпускаемой продукции и географической структуры импорта промежуточных товаров (без учета энергетических) по видам экономической деятельности Республики Беларусь (таблица 8).

При этом самый высокий удельный вес импортных сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов из стран ЕЭП (в частности

России) в объеме выпуска продукции отмечен в производстве кокса, нефтепродуктов, ядерных материалов – 66,5% в 2012 году. Однако тот факт, что основная доля импорта в отрасли приходится на сырую нефть – товар сырьевой, полуфабрикатом не являющийся, не позволяет рассматривать данный показатель как свидетельство высокой степени кооперации – скорее, как низкую диверсификацию поставок нефтяного сырья. Аналогичный вывод в определенной мере можно отнести и к металлургическому производству Беларуси, где доля прочего промежуточного импорта из России занимает около 20% от цены готовой продукции отрасли.

В то же время высокие показатели удельного веса прочего промежуточного импорта из России в объеме выпуска транспортных средств и оборудования (20,7%), производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования (17,3%) Республики Беларусь, напротив, характеризуют достаточно высокую степень кооперации между предприятиями Союзного государства в данных видах экономической деятельности.

Достаточно высока доля российских сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов в объеме целлюлозно-бумажного производства и издательской деятельности Беларуси (15,1%), производства резиновых и пластмассовых изделий (15,0%), производства машин и оборудования (13,9%), химического производства (13,8%).

Наименьший удельный вес сырья, материалов, комплектующих, импортируемых из России, в цене готовой продукции имеет место в белорусских отраслях, базирующихся на местном сырье, – в пищевой промышленности (3,5%), производстве прочих неметаллических минеральных продуктов (5,6%), прочих отраслях промышленности (6,1%), обработке древесины и производстве изделий из дерева (7,2%).

Удельный вес казахского промежуточного импорта в объеме промышленного производства Республики Беларусь является практически нулевым и не превышает по видам экономической деятельности 0,7% от цены готовой продукции.

Одновременно анализ динамики вклада кооперационных поставок сырья, материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов из России в цену готовой промышленной продукции Беларуси показал, что *в 2011-2012 гг. кооперационное взаимодействие между предприятиями двух стран усиливалось в большинстве видов экономической деятельности.* В наибольшей степени доля сырья, материалов, комплектующих из России выросла в цене продукции химического производства (с 8,4% в 2010 г. до 13,8% в 2012 г.), производстве кожи, изделий из кожи и обуви (с 10,1% до 13,1%), текстильном и швейном производстве (с 6,7% до 9,2%), обработке древесины и производстве изделий из дерева (с 5,2% до 7,2%).

Снизился удельный вес российского импорта в объеме выпуска белорусского металлургического производства и производства готовых металлических изделий (с 24,9% в 2010 г. до 20,0% в 2012 г.), а также в производстве резиновых и пластмассовых изделий (с 17,5% до 15,0%).

Дополнительные данные по доле импортных материалов, полуфабрикатов, комплектующих из России и Казахстана (без давальческого сырья).

	Доля импортных сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов (без учета импортного топлива) в объеме производства продукции (работ, услуг) в текущих ценах за вычетом налогов и сборов из выручки, %			Доля стран ЕЭП в импорте прочих (неэнергетических) промежуточных товаров по виду экономической деятельности, %						Доля импортных сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов из стран ЕЭП в объеме производства продукции (работ, услуг) в текущих ценах за вычетом налогов и сборов из выручки, %					
				Россия			Казахстан			Россия			Казахстан		
	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012
Промышленность, в том числе:	30,4	33,1	34,0	43,9	44,2	44,7	0,5	0,5	0,5	13,4	14,6	15,2	0,1	0,2	0,2
Горнодобывающая промышленность	10,2	5,2	11,4	68,0	67,1	70,0	0,0	0,0	0,0	6,9	3,5	8,0	0,0	0,0	0,0
Добыча ТЭР	11,6	4,7	12,7	71,5	68,8	70,5	0,0	0,0	0,0	8,3	3,3	8,9	0,0	0,0	0,0
Добыча полезных ископаемых, кроме ТЭР	8,1	7,0	6,6	45,3	51,9	63,2	0,0	0,0	0,0	3,7	3,6	4,2	0,0	0,0	0,0
Обрабатывающая промышленность	30,7	33,7	34,5	43,6	43,9	44,3	0,5	0,6	0,5	13,4	14,8	15,3	0,2	0,2	0,2
Производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	16,4	18,6	17,5	14,0	14,6	20,3	0,1	0,1	0,7	2,3	2,7	3,5	0,0	0,0	0,1
Текстильное и швейное производство	22,4	22,4	23,3	29,8	36,7	39,6	0,9	0,4	0,4	6,7	8,2	9,2	0,2	0,1	0,1
Производство кожи, изделий из кожи и обуви	34,0	31,0	32,9	29,7	34,2	39,8	0,1	0,4	0,6	10,1	10,6	13,1	0,0	0,1	0,2
Обработка древесины и производство изделий из	12,5	12,9	14,7	41,5	46,5	48,7	0,0	0,0	0,1	5,2	6,0	7,2	0,0	0,0	0,0

	Доля импортных сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов (без учета импортного топлива) в объеме производства продукции (работ, услуг) в текущих ценах за вычетом налогов и сборов из выручки, %			Доля стран ЕЭП в импорте прочих (неэнергетических) промежуточных товаров по виду экономической деятельности, %						Доля импортных сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов из стран ЕЭП в объеме производства продукции (работ, услуг) в текущих ценах за вычетом налогов и сборов из выручки, %					
				Россия			Казахстан			Россия			Казахстан		
	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012
дерева															
Целлюлозно-бумажное производство. Издательская деятельность	26,9	25,0	29,3	54,8	53,2	51,5	0,0	0,0	0,0	14,8	13,3	15,1	0,0	0,0	0,0
Производство кокса, нефтепродуктов	71,7	73,5	68,0	95,1*	97,8*	97,9*	0,1*	0,0*	0,0*	68,2*	71,9*	66,5*	0,7*	0,0*	0,0*
Химическое производство	19,0	22,5	31,2	44,1	34,2	44,1	0,4	1,2	0,7	8,4	7,7	13,8	0,1	0,3	0,2
Производство резиновых и пластмассовых изделий	44,2	43,9	42,9	39,5	38,5	35,1	0,1	0,1	0,0	17,5	16,9	15,0	0,0	0,0	0,0
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	14,0	15,6	15,2	35,2	29,8	36,5	0,4	0,4	0,4	4,9	4,6	5,6	0,1	0,1	0,1
Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	41,3	40,1	35,4	60,4	59,7	56,5	2,2	2,3	1,9	24,9	24,0	20,0	0,9	0,9	0,7
Производство машин и оборудования	27,6	27,6	28,4	45,9	50,4	48,9	0,1	0,1	0,1	12,6	13,9	13,9	0,0	0,0	0,0
Производство электрооборудования,	36,2	35,1	38,9	45,3	48,1	44,4	0,0	0,0	0,1	16,4	16,9	17,3	0,0	0,0	0,0

	Доля импортных сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов (без учета импортного топлива) в объеме производства продукции (работ, услуг) в текущих ценах за вычетом налогов и сборов из выручки, %			Доля стран ЕЭП в импорте прочих (неэнергетических) промежуточных товаров по виду экономической деятельности, %						Доля импортных сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов из стран ЕЭП в объеме производства продукции (работ, услуг) в текущих ценах за вычетом налогов и сборов из выручки, %					
				Россия			Казахстан			Россия			Казахстан		
	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012	2010	2011	2012
электронного и оптического оборудования															
Производство транспортных средств и оборудования	38,6	35,8	37,6	52,8	57,6	55,1	0,1	0,1	0,2	20,4	20,6	20,7	0,0	0,0	0,1
Прочие отрасли промышленности	18,3	19,0	17,8	36,9	38,8	34,0	0,0	0,0	0,5	6,8	7,4	6,1	0,0	0,0	0,1

Таблица 8. Вклад кооперационных поставок сырья, материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов из стран ЕЭП в цену конечной продукции белорусских предприятий по видам экономической деятельности, процентов

*Примечание: анализ всего промежуточного импорта (с учетом энергетических товаров).

в стоимости произведенной промышленной продукции были получены также в ходе опроса 390 промышленных предприятий Беларуси в мае 2013 г. (Приложение И). При этом опросные данные согласуются между собой по большинству видов экономической деятельности. Вместе с тем, по итогам анкетирования руководителей промпредприятий, оценка вклада в стоимость белорусской продукции импортных составляющих из России значительно превышает в производстве кожи, изделий из кожи и обуви, химическом производстве, производстве резиновых и пластмассовых изделий, производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования. Данный факт связан с особенностями выборочной совокупности предприятий, принявших участие в опросе.

В целом же приведенные данные еще раз подтверждают, что *в наибольшей степени кооперационные поставки сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов развиты в отраслях машиностроительного комплекса Беларуси и России.* Информация о белорусских машиностроительных предприятиях, наиболее тесно кооперационно взаимосвязанных с российскими предприятиями, приведена в таблице 9.

Белорусское машиностроительное предприятие (основная продукция)	В чем заключается кооперация	Доля российских комплектующих в затратах на производство продукции в среднем за последние годы, %
ОАО «Амкор» (дорожно-строительная техника)	Поставка машинокомплектов, закупка гидроцилиндров и др.	около 20
ЗАО «Атлант» (бытовые холодильники и морозильники)	Закупка импортного сырья: комплектующие для холодильников и морозильников.	около 20
ПРУП «Минский электротехнический завод им. В.И.Козлова» (масляные трансформаторы)	Закупка проката черных металлов, изоляторы и др.	около 60
ГНПО «Белстанкоинструмент» (металлообрабатывающие станки)	Закупка узлов и деталей токарного станка, металла, опорно-уплотнительные элементы и др.	около 45
РУП «МТЗ» (тракторы)	Поставка тракторокомплектов, закупка импортного сырья: ферросплавы, металлолом, прокат металлов, подшипники и др.	более 55

Белорусское машиностроительное предприятие (основная продукция)	В чем заключается кооперация	Доля российских комплектующих в затратах на производство продукции в среднем за последние годы, %
РУП завод «Могилевлифтмаш» (лифты)	Поставка отдельных элементов (узлов) сборочного производства	около 55
ОАО «МАЗ» (грузовые автомобили, седельные тягачи)	Поставка машинокомплектов, закупка металлопроката, двигателей и др.	около 65
ПО «Гомсельмаш» (зерноуборочные комбайны)	Поставка машинокомплектов, закупка металлопроката, труб, графита и др.	около 25
ОАО «Минский моторный завод» (дизельные двигатели)	Поставка дизельных двигателей и запчастей, закупка топливной аппаратуры, блока цилиндров, пружин и др.	около 45
ОАО «Белорусский автомобильный завод» (карьерные самосвалы)	Закупка импортного сырья: двигатели, генераторы, каркасы	более 40
ОАО «Автогидроусилитель» (автокомпоненты)	Закупка импортного сырья: гидроцилиндры, рулевое управление, насосы и др.	около 47

Таблица 9. Информация о кооперационном взаимодействии крупнейших машиностроительных организаций Республики Беларусь и России

Большинство организаций, осуществляющих взаимные поставки комплектующих, взаимодействуют с машиностроительными организациями России по таким видам деятельности, как: производство грузовых автомобилей, автобусов, станков, тракторов и сельхозтехники. Значительные объемы кооперационных поставок из России связаны с закупкой сырья и материалов (проката черных и цветных металлов, генераторов, изоляторов, электродвигателей и др.).

Среди примеров успешного развития производственной кооперации в форме кооперационных поставок белорусских и российских предприятий следует отметить также следующие:

- «Группа ГАЗ» является традиционным покупателем различных систем и узлов из Беларуси к своим автомобилям: закупает двигатели для среднетонажных автомобилей и для автобусов Павловского завода, а также белорусский карданный

вал и другие элементы трансмиссии для газели «Бизнес». В свою очередь белорусские компании изготавливают спецтехнику на базе шасси ГАЗ.

- ОАО «БелАЗ» импортирует из России двигатели с приводом переменного тока – ключевой компонент для карьерных самосвалов. Производителей такого привода в мире немного: американская компания «Дженерал Электрик», совместная немецко-американская компания «Сименс», российская компания «Силовые машины». На белорусских самосвалах в основном используется российская продукция.

Согласно результатам опроса 390 белорусских промышленных предприятий, проведенного ГНУ «НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь» в мае 2013 года, толлинг (переработка давальческого сырья) как одна из форм промышленной кооперации трех стран *развит главным образом между белорусскими и российскими организациями легкой промышленности* (рисунок 27). Так, в текстильном и швейном производстве отношение стоимости давальческого сырья, поставляемого из России на переработку в Беларусь, к стоимости производимой предприятием промышленной продукции составляет около 12%, в производстве кожи, изделий из кожи и обуви – 10,7%. Также по давальческим схемам с российскими предприятиями работает 5,8% опрошенных белорусских организаций в металлургическом производстве и производстве готовых металлических изделий, 3,8% респондентов в производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования, 3,5% – в производстве транспортных средств и оборудования, 3,2% – в производстве резиновых и пластмассовых изделий.

На работу с давальческим сырьем из Казахстана среди 390 опрошенных белорусских предприятий промышленности указали лишь несколько организаций.

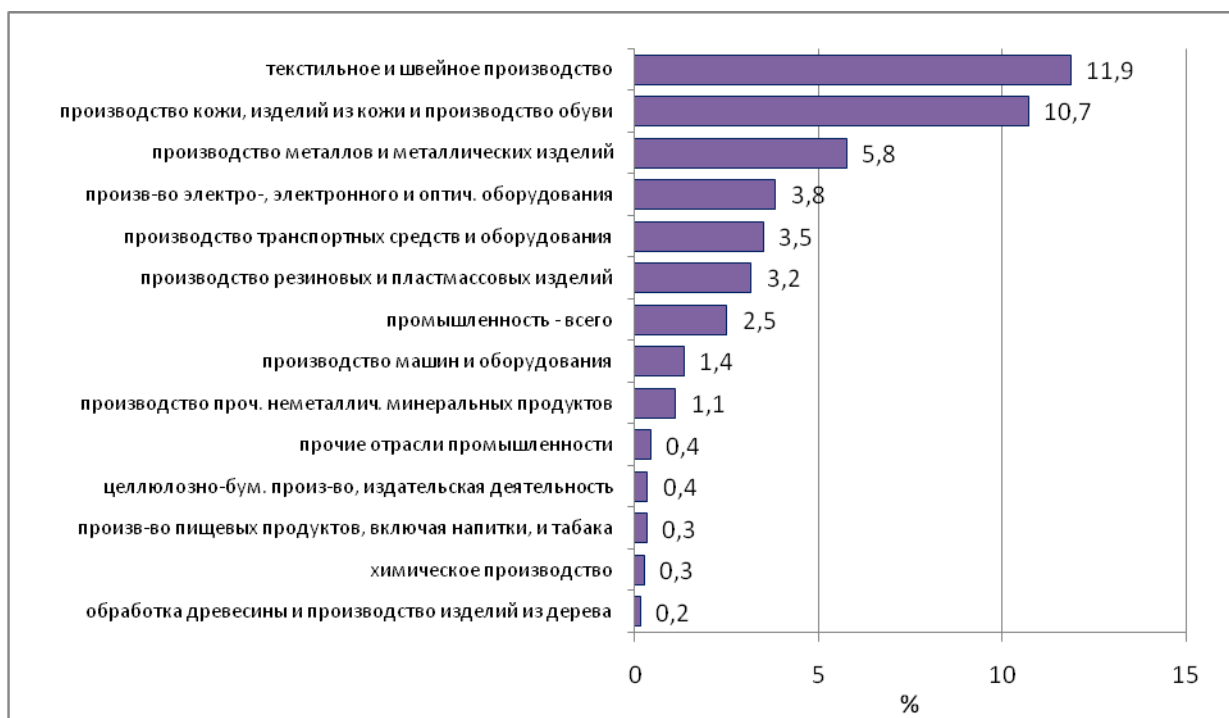


Рисунок 27. Распределение ответов на вопрос: «Каково отношение стоимости давальческого сырья, поставляемого из России к Вам на переработку, к стоимости производимой Вашим предприятием промышленной продукции (с учетом стоимости давальческого сырья)?», процент к числу ответивших на вопрос

В последнее время в государствах-участниках ЕЭП высокими темпами идет создание совместных предприятий (СП). Среди СП *Беларуси и России* лидируют организации в сфере сельхозмашиностроения. Например, еще в середине 2000-х годов ряд российских предприятий организовали сборочные производства белорусских тракторов. Так, ОАО «Ногинский завод топливной аппаратуры» собирает трактора МТЗ-80, а ОАО «Елабужский автозавод» – трактора МТЗ-82 и МТЗ-1221. Еще на ряде российских предприятий организована сборка белорусских тракторов Минского тракторного завода класса 1,4, к числу таких производств относятся ОАО «Смолспецтех» (Смоленск), Бузулукский механический завод, ТД «МТЗ-ЕлАЗ», Череповецкий литейно-механический завод и ООО «Инмаш» (г. Стерлитамак).

Помимо тракторных производств в России создаются сборочные производства белорусских комбайнов. В настоящее время от РУП «Гомсельмаш»

созданы и функционируют совместные производства в различных регионах России. Крупнейшие из них – ЗАО СП «Брянксельмаш», выпускающее зерно- и кормоуборочные комбайны с использованием машинокомплектов «Гомсельмаша», а также ЗАО «Шимановский машиностроительный завод «Кранспецбурмаш» в Амурской области, который осуществляет крупно-узловую сборку зерноуборочных комбайнов ПАЛЕССЕ GS812С на армированных резиновых гусеницах, самостоятельно производя необходимые узлы гусеничного хода.

В Удмуртской Республике сборку комбайнов ПАЛЕССЕ GS812 осуществляет ОАО «Удмуртагроснаб». С 2011 года ПАЛЕССЕ GS812 и ПАЛЕССЕ GS812С собираются на производственных площадях ОАО «Агропромпарк» (Ульяновская область) и ООО «АгроцентрАлтай» (Алтайский край).

Сборку зарекомендовавшего себя в российских хозяйствах кормоуборочного комбайна ПАЛЕССЕ FS60 осваивает ООО «Агросельхозтехника» (Красноярский край).

В Омске на «Механическом заводе «Калачинский» организовано производство зерноуборочных комбайнов «Лида-1300», собранных из узлов и деталей, полученных с белорусского завода ОАО «Лидагропромаш».

ОАО «Бобруйскагромаш», выпускающее технику для заготовки и раздачи кормов, прицепную технику организовало уже четыре СП в России: в Барнауле, Москве, Вологодской области, Татарстане. Спектр выпускаемых на них агрегатов достаточно обширен – от пресс-подборщика до самосвальных полуприцепов. При этом широко используются российские материалы и комплектующие узлы, детали.

В производстве лесозаготовительной техники активно развивает совместные производства ОАО «Амкодор». Стратегическим партнером ОАО «Амкодор» на российском рынке в области производства и продвижения лесозаготовительной техники выступает ООО «Велмаш-С». В результате совместного сотрудничества на российском предприятии освоен серийный выпуск форвардера АМКОДОР-ВЕЛМАШ 2661-01 и харвестера АМКОДОР-ВЕЛМАШ 2551.

В Кемеровской области предусмотрено создание совместного с ОАО «БелАЗ» предприятия по выпуску 90-тонных карьерных самосвалов. Предполагается передача СП всей технической документации по 90-тонному самосвалу, а также просчитывается возможность ежегодно производить в области около 150 единиц техники. В Кемеровской области также действует совместное предприятие "КузбассБелазавто" – это один из самых крупных дилеров в России, в 2011 году он реализовал 56% техники, произведенной "БелАЗом".

Уже несколько лет в России производятся белорусские холодильники "Атлант". Производство продукции под одноименной торговой маркой в Российской Федерации осуществляет совместное предприятие "Атлант-СМ", созданное в 2006 году на производственных площадях Смоленского завода холодильников "Айсберг" с целью расширения модельного ряда. В рамках лицензионного договора предприятие "Атлант-СМ" производит 5 моделей холодильников и 2 модели морозильников под торговой маркой "Атлант". Их производство было перенесено из Минска в Смоленск с целью освоения новых рынков и создания международного холдинга во главе с ЗАО "Атлант".

Совместные предприятия, созданные "Могилевлифтмашем", работают в Нижегородской области, Санкт-Петербурге, Кемерово, Новосибирске, Хабаровске. Одни заводы уже вышли на проектную мощность, другие пока находятся в стадии становления.

В рамках Межправительственной *Казахстанско-Белорусской* комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству между двумя странами подписан План совместных мероприятий (Дорожная карта) на 2012-2013 годы. Благодаря его реализации за последние два года в Казахстане организовано 12 сборочных производств белорусской техники с участием таких предприятий, как: ПО «БелАЗ», РУП «МТЗ», ПО «Гомсельмаш», ОАО «Минский моторный завод», ОАО «Минский автомобильный завод», РУП «Завод «Могилевлифтмаш», ОАО «Бобруйскагромаш», ОАО «Лидагропромаш» и ОАО «Белкард».

Всего по данным за 2012 год в машиностроении Республики Беларусь действовало 129 сборочных производств в различных зарубежных странах. До конца 2013 года планируется создать еще 21 сборочное производство за рубежом. При этом на российском рынке планируется организовать 11 сборочных производств в Краснодарском крае (зерносушильные комплексы Амкодор); в Республике Татарстан (лифтовое оборудование Могилевлифтмаш); в Смоленске, Тюмени, Санкт-Петербурге, Амурской и Липецкой областях (автотехника МАЗ); в Ростовской, Новосибирской, областях и Приморском крае (энергонасыщенных тракторов МТЗ); в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Екатеринбурге (трансформаторных подстанций МЭТЗ им. В.И. Козлова); в Казахстане – 2 (МТЗ, УП МЭТЗ им. В.И. Козлова).

В рамках Межправительственной *Казахстанско-Российской* комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству подписана программа долгосрочного экономического сотрудничества между Правительством Республики Казахстан и Правительством Российской Федерации (до 2020 года). В реализацию данной программы утвержден План мероприятий на 2012-2014 годы.

В настоящее время на территории Казахстана совместно с российской стороной созданы совместные предприятия по производству грузовых автомобилей сельхоз варианта (ТОО «Камаз – инжиниринг»), реализуются проект по сборке комбайнов семейства «Енисей - Қамқор» (ТОО «Қамқор Менеджмент»), организовано совместное производство колесных тракторов марки «Кировец» (ТОО «Агротехмаш»), организовано совместное предприятие ТОО «СарыаркаАвтоПром» по производству автомобилей УАЗ.

Также, АО «АЗИЯ АВТО» осуществляет производство автомобилей марки Lada из комплектующих, получаемых с России. Кроме того, планируется реализация крупного проекта «по строительству завода полного цикла мощностью 120 тыс. автомобилей в год». Проект предусматривает выпуск перспективных моделей Автоваза.

В последнее время активизировались процессы по объединению предприятий ЕЭП в крупные холдинги с выходом на их интеграцию в производственные цепочки транснациональных корпораций. Работа строится в соответствии с Основными направлениями углубления промышленной кооперации Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, обеспечения координации национальных промышленных политик с перспективой выхода на проведение согласованной промышленной политики в ключевых секторах экономики в рамках Единого экономического пространства.

В качестве примеров развития крупных совместных структур могут рассматриваться создание белорусско-российского автомобильного холдинга «РОСБЕЛАВТО», а также образование в перспективе единой интегрированной структуры в сфере сельскохозяйственного машиностроения ПО «Гомсельмаш» и ОАО «Ростсельмаш», активизация производственной и научно-технической кооперации организаций микроэлектронной отрасли Республики Беларусь и Российской Федерации (ОАО «ИНТЕГРАЛ», ОАО «НИИМЭ», «Микрон» и ГК «Ростехнологии»).

К основным барьерам на пути развития промышленного сотрудничества между предприятиями стран ЕЭП, согласно данным опроса, проведенного в 2012 году в рамках проекта ЮНИДО, следует отнести такие, как:

- отсутствие/нехватка собственных финансовых средств и трудности в получении коммерческих кредитов для финансирования совместных проектов (43% респондентов);
- большая удаленность и большие транспортные расходы (43%);
- отсутствие информации из достоверных источников о возможностях установления партнерских отношений (39%);
- трудности, связанные с различными стандартами, требованиями к качеству и сертификации (30%) (рисунок 28).

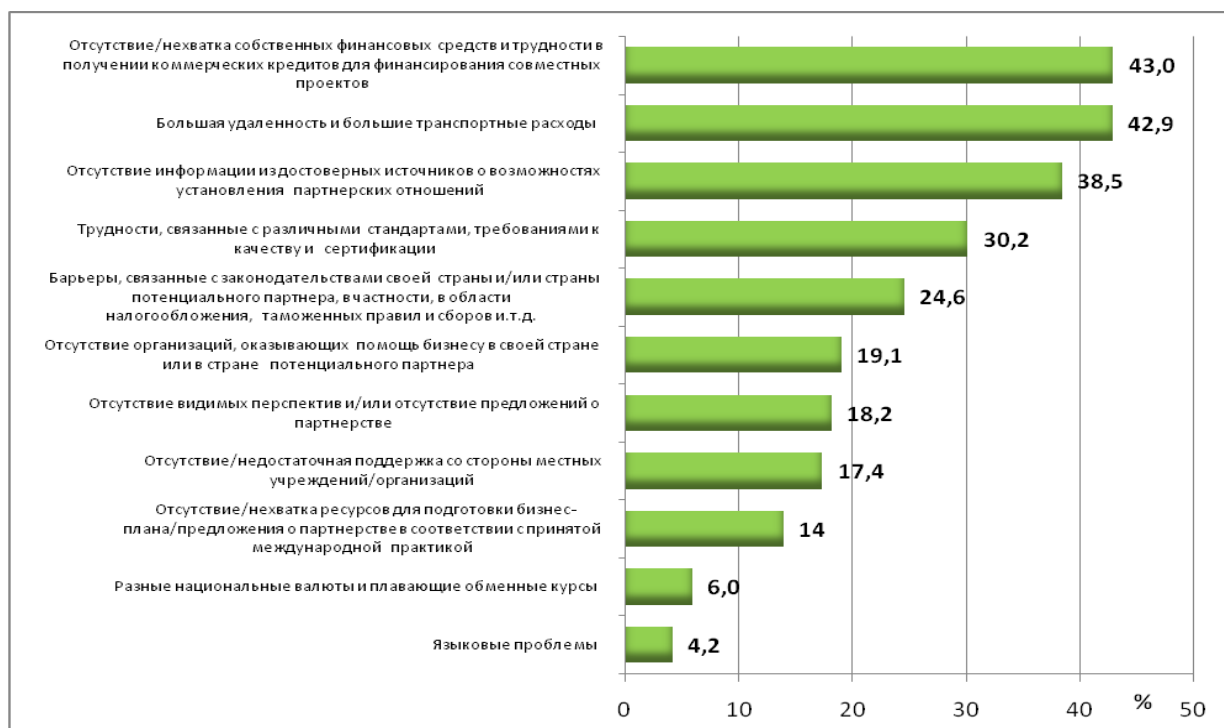


Рисунок 28. Основные трудности/препятствия в установлении и/или реализации промышленного сотрудничества с зарубежными партнерами по данным опроса ЮНИДО, % к числу участников опроса

По мнению экспертов ЮНИДО, большинство существующих проблем межгосударственной кооперации связано с недостаточным уровнем развития консультационных услуг в регионе (рисунок 29) и отсутствием централизованных информационных ресурсов, необходимых для установления бизнес-контактов между странами.

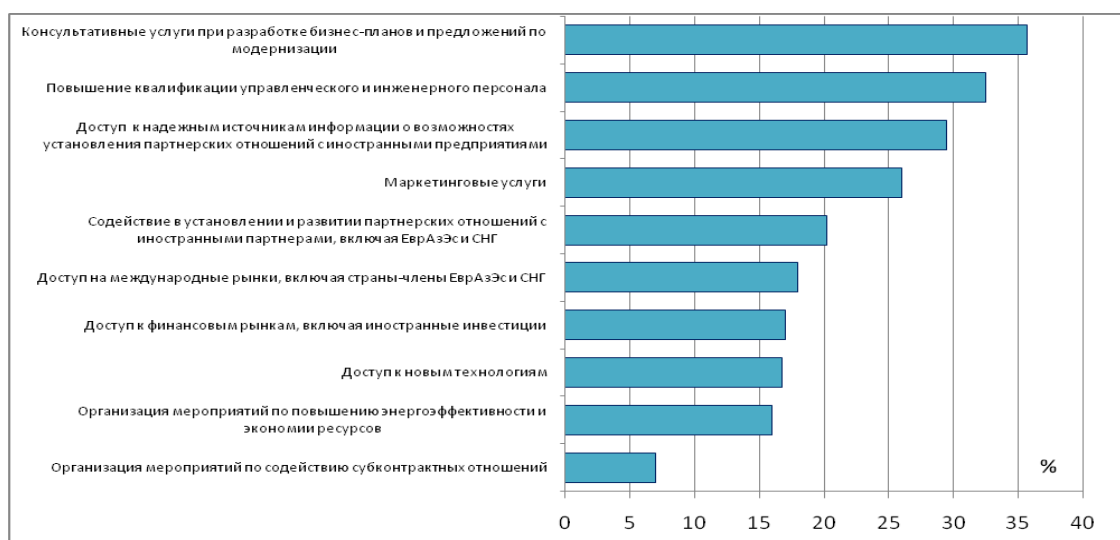


Рисунок 29. Распределение ответов на вопрос «Предоставляются ли предприятиям в Вашей стране достаточные услуги в следующих областях?» по данным опроса ЮНИДО, процент к числу участников опроса

При этом наиболее критично выглядит предоставление услуг в области организации мероприятий по содействию развитию субконтрактных отношений (данную услугу назвали лишь 7% респондентов). Низкий процентный уровень наблюдается в оказании услуг по содействию доступу на международные рынки, включая государства ЕврАзЭС и СНГ (18%), доступу к финансовым ресурсам, включая иностранные инвестиции (17%), организации мероприятий по повышению энергоэффективности и экономии ресурсов (16%), доступу к новым технологиям. Таким образом, *уровень достаточности предоставления большинства услуг является низким, что существенно тормозит развитие сотрудничества между странами ЕЭП.*

Одновременно востребован доступ к информации о возможных партнерах (55%), рынках и товарах (55%), а также о технологиях и оборудовании (45%) и мероприятиях (выставки, форумы и прочее) в странах ЕврАзЭС и СНГ (42%) (рисунок 30).

Трудности, связанные с различными стандартами, требованиями к качеству и сертификации обусловлены, по мнению экспертов ЮНИДО, низкими

показателями в области улучшения механизма создания партнерских отношений в ЕврАзЭС (рисунок 31).

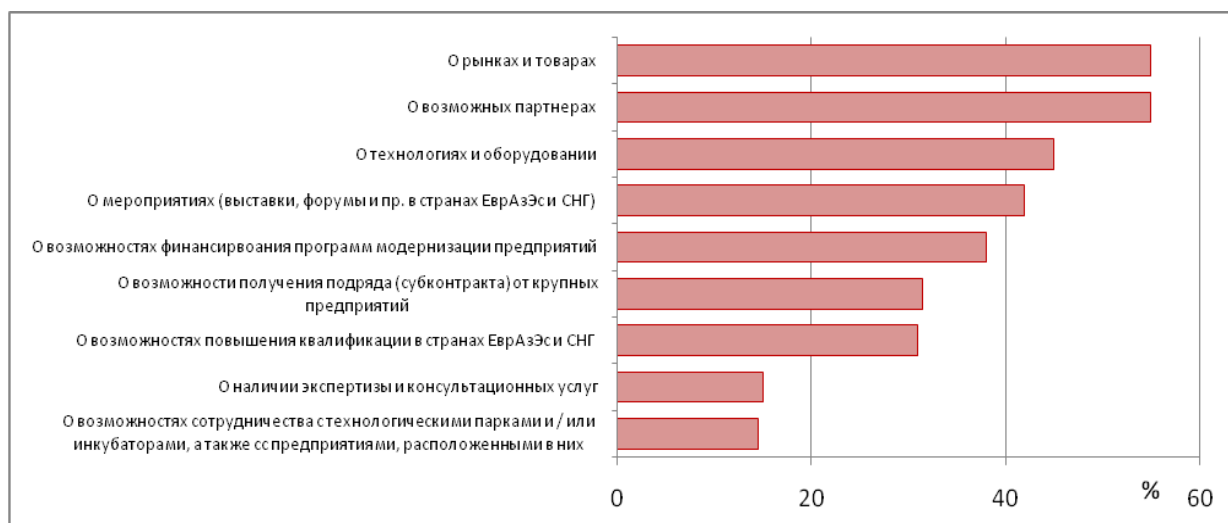


Рисунок 2. Ответы на вопрос «Доступ к какой информации помог бы Вашему предприятию повысить конкурентоспособность и развивать взаимовыгодное промышленное сотрудничество и кооперацию со странами ЕврАзЭС и СНГ?» опроса ЮНИДО, % к числу респондентов

Необходимость унифицированной базы данных для установления связи между производителями и потребителями положительно оценили 62% респондентов, организацию двусторонних или многосторонних мероприятий, способствующих установлению партнерских отношений, (форумы, ярмарки, выставки) – 62%, улучшение взаимодействия и контактов между учреждениями, занимающимися вопросами пром. развития в странах ЕврАзЭС, – 52%. Меньшим процентным показателем оценивается необходимость применения унифицированной методологии при подготовке совместных проектов (30%).

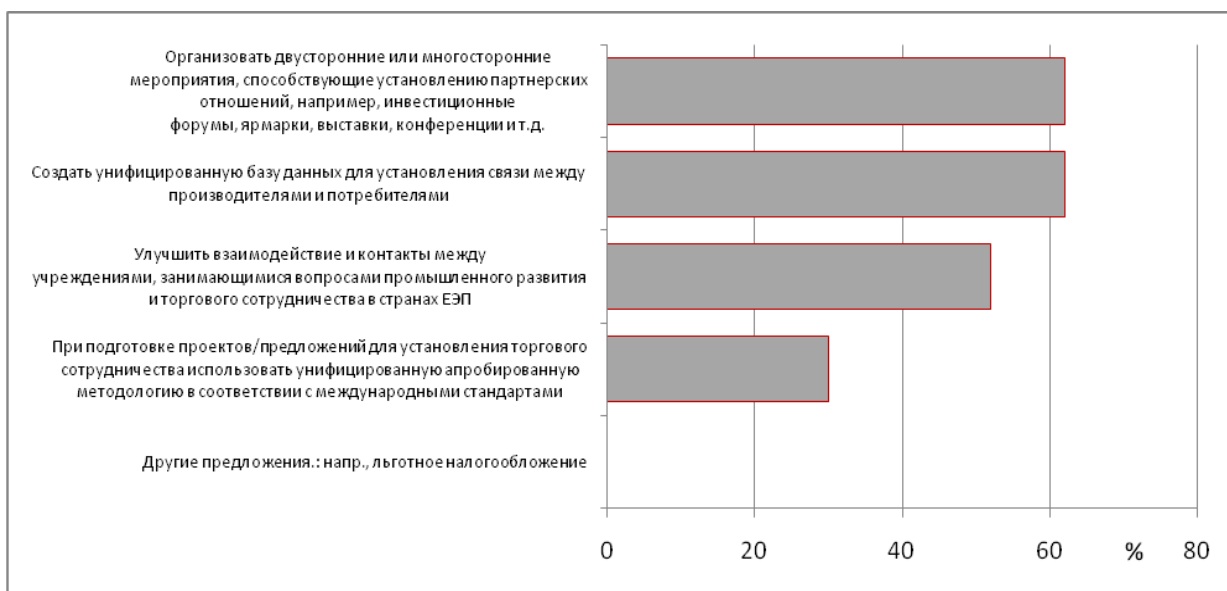


Рисунок 31. Распределение ответов на вопрос «Как, по Вашему мнению, можно улучшить механизм создания партнерских отношений в ЕвразЭС?» опроса ЮНИДО, % к числу участников опроса

Таким образом, сложившийся уровень промышленной кооперации в ЕЭП можно охарактеризовать как «выше среднего» при оценке сотрудничества между предприятиями Беларуси и России, особенно в отрасли машиностроения, как «средний» между промышленными организациями России и Казахстана и как «низкий» между резидентами Беларуси и Казахстана. Проведенное исследование выявило однообразие форм организации промышленной кооперации в странах ЕЭП (как правило, кооперационные поставки сырья, материалов, комплектующих и полуфабрикатов непосредственно между предприятиями или путем создания совместных производств) и показало наличие существенного неиспользуемого потенциала реализации кооперационного сотрудничества в промышленности Беларуси, России и Казахстана.

При этом основными барьерами на пути развития кооперации в промышленности ЕЭП являются трудности в получении необходимой для установления партнерских отношений информации, сохраняющиеся различия в технических стандартах и законодательстве, недостаточность финансовых средств для реализации совместных проектов, недостаток консультационных услуг.

Г. Инструменты механизмы стимулирования развития производственной кооперации

На сегодняшний день государства-участники Таможенного союза не располагают достаточными рычагами для создания предпосылок развития производственной кооперации. Решение подобных задач традиционно упирается в мотивацию всех участников этого процесса (хозяйствующих субъектов, национальных органов власти и управления) на основе разработки специального набора мотивационных воздействий – организационно-экономических механизмов, которые определяют формы, методы и инструменты такого воздействия.

Меры и механизмы стимулирования должны быть разработаны с целью объединения и координации усилий государств-членов Таможенного Союза по дальнейшему углублению и совершенствованию трехстороннего сотрудничества и развитию кооперации в области разработки и производства промышленной продукции, в том числе инновационного характера и военного назначения.

Для дальнейшего развития производственной кооперации следует выделить три основных направления, в соответствии с которыми возможно применение различных мер государственной поддержки и стимулирования (рисунок 32).

Помимо этого, механизмы совершенствования кооперационных связей должны включать в себя комплекс мер, предусматривающих:

- а) формирование правового поля в сфере межнациональной производственной кооперации;
- б) развитие частного государственного партнерства;
- в) привлечение национальных и зарубежных инвесторов.

В сфере военно-промышленного комплекса производственная кооперация осуществляется в виде *военно-экономического сотрудничества*.

Военно-экономическое сотрудничество - область межгосударственных отношений, связанная с взаимодействием национальных оборонно-промышленных

комплексов при разработке, производстве, модернизации, ремонте, обеспечении эксплуатации и утилизации продукции военного назначения, а также диверсификации и конверсии военного производства.

Решение об осуществлении производственной кооперации в области военно-экономического сотрудничества принимается на уровне Правительства государств-участников Таможенного союза, исходя исключительно из интересов национальной безопасности.

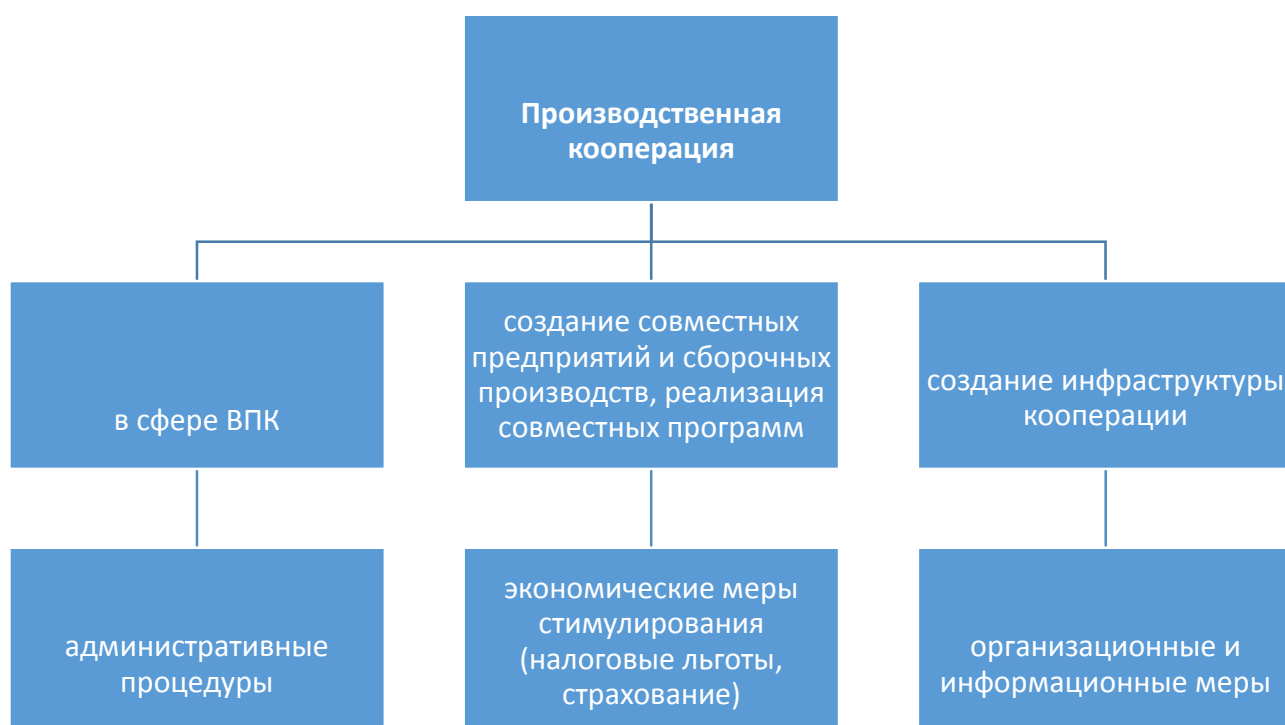


Рисунок 32. Направления производственной кооперации и характер применяемых мер стимулирования

На сегодняшний день сотрудничество в военной сфере охватывает не только страны ЕвразЭС, а осуществляется в формате ОДКБ. Для реализации данного

сотрудничества создана Межгосударственная комиссия по военно-экономическому сотрудничеству (МКВЭС) и утверждено Положение о МКВЭС ОДКБ.

Комиссия содействует государствам-членам ОДКБ в координации их сотрудничества на многосторонней основе с двусторонним сотрудничеством этих государств. Организует подготовку многосторонних соглашений по военно-экономическому сотрудничеству государств-членов ОДКБ, а также двусторонних соглашений, заключаемых в целях реализации указанных многосторонних соглашений.

Комиссия рассматривает и вырабатывает рекомендации, направленные на обеспечение многостороннего военно-экономического сотрудничества по следующим приоритетным направлениям:

а) разработка и реализация долгосрочных программ военно-экономического сотрудничества;

б) сохранение специализации и кооперации производства продукции военного назначения, комплектующих изделий и запасных частей;

в) разработка общих правил взаимодействия в решении вопросов повышения качества изготовления, стандартизации, унификации и приемки продукции военного назначения, а также технологического оборудования для ее изготовления;

г) подготовка предложений об упрощении таможенных режимов и процедур при ввозе (вывозе) и транзите продукции военного и двойного назначения;

д) подготовка предложений по порядку проведения совместных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по разработке и модернизации продукции военного назначения;

е) разработка механизмов защиты результатов интеллектуальной деятельности, используемых и/или полученных в ходе разработки и производства продукции военного назначения;

ж) рассмотрение вопросов сотрудничества в области конверсии военного производства;

з) совершенствование механизма обращения товаров и технологий двойного назначения, изучение возможностей и использование достижений в области производства продукции военного назначения для изготовления продукции гражданского назначения;

и) разработка предложений, направленных на сближение нормативной правовой базы в области регулирования вопросов военно-экономического сотрудничества;

к) подготовка предложений по разработке единых принципов и правил создания и функционирования совместных предприятий (организаций) по разработке, производству, модернизации, ремонту, техническому обслуживанию и утилизации продукции военного назначения;

л) подготовка предложений по обмену и совместной разработке нормативно-технической документации в области создания, эксплуатации, модернизации и утилизации продукции военного назначения с учетом национального законодательства государств-членов ОДКБ;

м) выработка рекомендаций, связанных с урегулированием спорных вопросов при кооперационных поставках предприятиями промышленности государств-членов Организации сырья, материалов и комплектующих изделий для производства продукции военного назначения.

В качестве перспектив развития военно-экономического сотрудничества государств-членов ОДКБ (до 2020 года) определены следующие:

формирование оптимальной, в формате ОДКБ, системы совместных предприятий по разработке, производству, модернизации, ремонту и утилизации ПВН, с всесторонней отработкой механизма их деятельности, в том числе и

контроля, как в формате Организации, так и при выходе на внешний рынок вооружений;

создание нормативной правовой базы, обеспечивающей единые принципы и правила взаимодействия по всем аспектам ВЭС;

проведение согласованной политики по унификации и стандартизации образцов вооружения и военной техники;

переход к долгосрочному планированию военно-экономического и военно-технического сотрудничества;

формирование единого рекламно-выставочного поля в сфере военно-экономического сотрудничества в рамках ОДКБ.

Планирование и координацию выполнения мероприятий военно-экономического сотрудничества, разработку (организацию разработки) необходимых документов по направлениям деятельности Комиссии осуществляют национальные части Комиссии.

Секретариат Организации (советник - Секретарь Комиссии) осуществляет организационно-техническое обеспечение деятельности, оформление и своевременное прохождение документов Комиссии, предназначенных для рассмотрения в уставных органах Организации.

Финансирование программ военно-экономического сотрудничества осуществляется за счет долевых взносов государств-членов Организации. Механизм финансирования, величина долевого участия государства-члена Организации устанавливаются в каждом конкретном случае договором (контрактом).

Для интенсификации процессов производственного кооперирования в форме *создания совместных предприятий и сборочных производств, реализации совместных научно-производственных программ* мощным ресурсом стимулирования является система налогообложения.

В настоящее время для стран Таможенного союза наиболее актуальной будет система налоговых льгот, направленная не только на стимулирование совместных научно-производственных программ, но и поощряющая начало кооперационной деятельности.

Необходимо добиться снижения налоговой составляющей непосредственно в цене продукции, производственной в результате кооперации, для чего возможно использовать следующие меры стимулирующего характера.

Во-первых, целесообразно ввести снижение ставок косвенных налогов и экспортных пошлин для товаров, произведенных в результате кооперации и экспортируемых в третьи страны. К примеру, экспортная пошлина может быть уменьшена наполовину в течение первых трех лет выпуска новой совместной продукции, что будет способствовать не только повышению конкурентоспособности продукции и завоеванию рынков сбыта, но и стимулировать к постоянному обновлению производства. Под новой продукцией в данном случае следует понимать не имеющую аналогов на территории Таможенного союза.

Предлагается также рассмотреть вопрос о введении льготных ставок НДС применительно к реализации наиболее значимых видов инновационной продукции, созданной в процессе кооперации: высокотехнологичного оборудования (навигационной аппаратуры, электронно-вычислительной техники, средств связи нового поколения, лазеров), наноматериалов и изделий из них. Перечень указанной продукции должен быть установлен Комиссией ЕЭК и согласован с правительствами стран-участниц Таможенного Союза.

Помимо этого, целесообразно предусмотреть на уровне стран-участниц льготу по освобождению от налога на имущество организаций, производящих в процессе кооперации высокотехнологичное оборудование и новые виды техники.

Суммы, полученные в результате льгот, могут либо полностью использоваться на реинвестирование в расширение и модернизацию производства, либо распределяться между участниками кооперационных связей.

В случае осуществления кооперационных поставок комплектующих, полуфабрикатов для создания продукции сумму льготы предлагается распределять пропорционально доле участия каждого предприятия в себестоимости конечной продукции.

Для совместных предприятий высвобождаемая сумма может быть поделена между учредителями согласно доле в уставном капитале предприятия.

Для обеспечения регулирующего влияния на кооперационную сферу через налоговую политику недостаточно установить льготы на постоянной основе. Налоговые льготы в этой сфере должны быть направлены на повышение эффективности всех этапов процесса воспроизводства - от капитальных вложений в научные исследования до инвестиций в действующее производство и проекты. Налоговая политика в ЕЭК должна быть нацелена на повышение мотивации бизнеса к занятию производственной кооперацией путем снижения налогового бремени в этой сфере.

Страхование государственными страховыми компаниями экономических рисков организаций, участвующих в международной производственной кооперации в рамках Таможенного союза. Одним из факторов, препятствующих развитию кооперации в рамках ТС, является низкая эффективность такой деятельности на этапе становления кооперационных связей. Фактически, для налаживания кооперации многим организациям потребуется освоить производство новой для себя продукции, понеся при этом значительные затраты на разработку конструкторской и технологической документации, а иногда и на закупку нового оборудования. Кроме этого на самом рынке существуют входные барьеры, основной из которых – эффект масштаба. Естественно, что белорусским, российским и казахским производителям комплектующих трудно добиться низких

издержек производства по сравнению с китайскими коллегами, которые производят эти комплектующие десятками миллионов.

Существует вероятность, что поставщики комплектующих, материалов, полуфабрикатов, вступив в конкуренцию с производителями из Юго-Восточной Азии, будут вынуждены некоторое время работать себе в убыток. Производители конечной продукции, которые захотят использовать комплектующие произведенные в Таможенном союзе взамен произведенных в третьих странах, также столкнутся с увеличением затрат и ухудшением качества готовых изделий, у них *возникнут риски*, связанные со срывом сроков поставок.

Поэтому на начальном этапе развития производственной кооперации в рамках ТС очень важна умеренная государственная поддержка тех организаций, которые решились создать новые производственные цепочки на территории Таможенного союза, либо включиться в уже существующие. Препятствием к этому выступает соглашение ЕЭК «О промышленных субсидиях» и нормы ВТО, куда вступают Российская Федерация и Республика Казахстан. Выходом из ситуации является *страхование экономических рисков организаций*, решивших масштабно развивать производственную кооперацию в рамках Таможенного союза.

На этапе налаживания кооперационных связей из-за малых объемов производства, неотработанных технологий, несовершенства конструкции изделий и больших расходов на НИОКР высокую вероятность имеет наступление ситуаций, когда конечная продукция не соответствует заявленному качеству и реализуется ниже себестоимости. Возможно также, что экономические потери будут нести обе стороны – поставщик и конечный производитель: последний в результате недополученной выручки от реализации и снижения рентабельности, поставщик – из-за выплаты неустоек по рекламациям от конечных производителей, затрат на доработку продукции сверх ее стоимости.

Исходя из вышеизложенного, к *основным рискам* на этапе становления кооперационных связей в форме прямых поставок следует отнести:

- для конечного производителя – это упущенная выгода в форме снижения рентабельности реализации по продукции, произведенной в рамках кооперационных поставок (более высокую рентабельность не позволяет получить низкое качество); использование части производственной мощности для выпуска товаров в рамках кооперации и потери из-за этого части выручки от реализации по другим видам продукции;

- для поставщика – также упущенная выгода в форме расходов НИОКР по освоению новой продукции, расходов на доработку поставляемой продукции и выплаты по рекламациям. В конечном итоге – это относительно низкая рентабельность продаж в рамках кооперационных поставок в сравнении с рентабельностью по другим производимым товарам.

Обе эти группы рисков должны находиться в сфере деятельности страховых фирм, либо страховых организаций с долей государственной собственности.

Объект страхования. Подлежащий страхованию ущерб складывается из двух составных частей: неполученной прибыли и дополнительных затрат, осуществленных с целью сокращения ущерба (устранение неполадок, доработка продукции). Поскольку первая часть является основной, то более предметно следует изложить случай страхования упущенной выгоды (прибыли).

Размер упущенной прибыли от межстрановой производственной кооперации в пределах Таможенного союза для отдельной организации следует определять как разницу между потенциальной и фактической прибылью от реализации товаров, произведенных в рамках кооперационных поставок. Потенциальная прибыль рассчитывается путем умножения рентабельности продаж товаров (работ, услуг), не участвующих в кооперационных поставках или произведенных без использования импортных материалов, комплектующих и полуфабрикатов (произведенных на территории Таможенного союза), на выручку от реализации товаров (работ, услуг) произведенных в рамках производственной кооперации. То есть определяется объем прибыли по выручке от кооперационной деятельности

при условии, что рентабельность была бы на уровне реализации прочих товаров. Если разницы в рентабельности нет, то нет и упущенной выгоды.

В качестве объекта страхования может рассматриваться и прибыль, не полученная из-за остановки производства, которая рассчитывается путем умножения объема неполученной продукции за время простоя на норму прибыли (рентабельности) за единицу продукции.

Размер страховой выплаты. Для эффективной поддержки кооперационных связей *страховая выплата должна покрывать сумму упущенной выгоды (прибыли)*. Возмещение упущенной выгоды производится «по факту», не реже чем раз в квартал, чтобы компенсировать организациям «выпадающие» оборотные средства. Документы на страховую выплату готовит и представляет в страховую организацию заинтересованное промышленное предприятие.

Страховые взносы должны определяться как процент от объема произведенной в рамках кооперационных поставок продукции, иметь минимальное значение, чтобы не ложиться «грузом» затрат на выручку предприятий. При этом, шкала процента страховых взносов должна быть регрессивной – чем выше уровень кооперации, тем ниже процент страховых взносов, поскольку с увеличением уровня кооперации риски промышленных организаций возрастают.

Выплаты страховых премий, по доказанным страховым случаям, должна производиться раз в квартал.

Круг организаций, которые могут претендовать на страховые выплаты. Страхование связанных с межгосударственной производственной кооперацией рисков должно являться собственной инициативой промышленных организаций. Государства-участники ЕЭП, по взаимной договоренности, со своей стороны могут ограничить круг возможных организаций-страхователей, устанавливая их обязательную принадлежность к перечню секторов экономики, приоритетных для промышленного сотрудничества (согласно Решению Высшего евразийского экономического совета от 31.05.2013г. №40).

Представляется необходимым ограничить круг организаций в зависимости от достигнутого каждой конкретной организацией уровня производственной кооперации с промышленными организациями на территории других стран-участниц Таможенного союза. Проведенный во втором разделе отчета анализ показал, что высоким можно считать уровень кооперации, когда доля импортных комплектующих и полуфабрикатов в затратах на производство продукции в целом по организации составляет более 20%, либо доля материалов и комплектующих, поставляемых по кооперации, превышает 20% стоимости отгруженной промышленной продукции. Поэтому целесообразно, чтобы на страховые выплаты, при наступлении страхового случая, могли претендовать средние и крупные организации с уровнем производственной кооперации (по указанным выше показателям) не менее 20%.

Справочно: в машиностроении Беларуси в 2012 г. организаций с таким уровнем кооперации насчитывалось не более 15 единиц.

Период становления кооперационных связей, в течение которого действует ответственность страховщика и производится возмещение страховыми компаниями упущенной выгоды, предлагается устанавливать в пределах одного-двух лет с момента подписания первого между кооперирующимися организациями договора о кооперационных поставках определенных товаров (работ, услуг). Два года – это период, в течение которого при грамотно организованной работе можно освоить массовое производство определенного вида промышленных материалов и комплектующих.

Вполне вероятно, что наступление рискованных ситуаций будет происходить достаточно часто, а выплаты страховых организаций – значительно превышать страховые взносы промышленных организаций. В этих условиях страховых организации будут нести убытки. Роль государства-участников в предлагаемом механизме состоит в компенсации страховым компаниям убытков, связанных со страхованием упущенной выгоды для организаций, развивающих производственную кооперацию на территории Таможенного союза.

Роль страховой компании заключается в отслеживании фактов кооперационных поставок в рамках Таможенного союза и оценке размера упущенной выгоды на основе данных об отгрузке продукции, таможенных деклараций и других представленных промышленными организациями документов.

Наиболее вероятными организациями-страховщиками будут выступить *страховые организации с долей государственной собственности (в Беларуси, на пример, «Белгосстрах»)*. В этом случае государство при компенсации их убытков из средств бюджета будет увеличивать свою долю в их уставном фонде. Каждая из Сторон самостоятельно определяет национального страховщика, но критерии расчета страховых выплат и страховых взносов, период действия страхового договора, а также методы определения круга организаций должны быть общими для стран-участниц Таможенного союза.

Для ускорения процессов кооперации предприятий, повышения эффективности взаимодействия необходимо *создание инфраструктуры, способствующей решению организационных и информационных вопросов.*

Одна из предлагаемых форм поддержки развития производственной кооперации – формирование *национальных центров субконтрактинга*, ориентированных на установление кооперационных связей промышленных предприятий (малых, средних и крупных) на национальном и межнациональном уровне. Обозначенная система действует в 45 странах мира, где малым предпринимателям оказываются платные услуги по выстраиванию цепочек, для того чтобы они стали субподрядчиками крупных предприятий. На территории России насчитывается до 40 таких центров, связанных единой системой и стандартами информационных обменов; они действуют в интересах развития промышленности и малого предпринимательства, предоставляя промышленным предприятиям платные и бесплатные информационные услуги. Аналогичные центры могут быть созданы и на территории Республики Беларусь и Казахстана в случае их отсутствия.

Центры субконтрактинга должны стать коммуникационной площадкой для взаимодействия бизнеса, науки, потребителей и государства. При этом задачей центров является не только содействие созданию производственной и научно-производственной кооперации, но и организация эффективного взаимодействия всех заинтересованных сторон.

Для решения вопросов *информационного обеспечения* участников кооперационных цепочек в центрах должен быть сформирован каталог предприятий – производителей продукции, который содержит краткую характеристику компании, информацию о выпускаемой продукции и потребностях в товарах, работах и услугах, причем в каталог должны входить предприятия из всех стран-участниц Таможенного союза. Каталог составляется по представлению предприятий в электронном виде. Информация бесплатно размещается на сайте центра и обновляется по желанию предприятия или автоматически раз в год.

В рамках предоставляемой информации предприятия ранжируются по видам деятельности. Каждое имеет свою карточку, в которой отражены контактная информация, общая характеристика, преимущества, а также перечень и характеристика продукции.

Помимо информационных услуг созданные центры могут рассматривать и вырабатывать рекомендации по возможным вариантам кооперации, организовывать подготовку многосторонних соглашений в сфере производственной кооперации, являться площадкой для ведения переговоров и подписания договоров (контрактов).

Финансирование такой деятельности должно осуществляться предприятиями-заявителями на долевой основе. Механизм финансирования и величина долевого участия устанавливаются в каждом случае договором, например, как определенный процент от суммы заключаемого контракта.

В целях обеспечения устойчивого развития производственных предприятий за счет максимального использования экономического потенциала целесообразно применять и *другие методы поддержки кооперации*.

В адекватных изменениях нуждаются действующие *системы государственных заказов*, ориентированные, в основном, на использование внутреннего национального потенциала. Необходимо сделать их более гибкими и отражающими современные реалии жизни. Для этого следует отказаться от протекционистских мер в отношении местных производителей и разрешить участие в национальных системах госзаказов всех организаций на территории Таможенного союза.

При формировании новой системы госзакупок необходимо ориентироваться на *электронные торги*. Размещение потребностей и возможностей хозяйствующих субъектов на электронных торговых площадках может учитываться в качестве одного из условий предоставления мер стимулирования кооперации товаропроизводителей.

Необходимо также предусмотреть участие организаций, зарегистрированных на территории Таможенного союза, в реализации *национальных проектов, федеральных целевых программ, региональных и муниципальных программ развития*, включать разделы по решению задач производственной кооперации при разработке национальных и региональных программ социально-экономического развития.

Выводы. Дальнейшее развитие промышленного производства стран-участниц ЕЭП требует создания общих для стран-участниц Единого экономического пространства экономических условий, стимулирующих промышленные организации Сторон к увеличению глубины переработки сырья, наращиванию доли добавленной стоимости в производимой на территории Таможенного союза промышленной продукции, повышению производительности труда и доходов

занятых промышленным производством граждан стран–участниц Единого экономического пространства, эффективное использование потенциала рынка Таможенного союза.

Предметом промышленной производственной кооперации являются: сырье (в случае толлинга), материалы, детали, запасные части, заготовки, полуфабрикаты, комплектующие (машинокомплекты), в отдельных случаях готовая продукция, используемая как компоненты для производства другой продукции, а также проектные и ремонтные работы, техническое обслуживание и выполнение технологических операций.

Формами двухсторонней и трехсторонней производственной кооперации, развитие которых будет поддерживаться сторонами, являются: кооперационные поставки; толлинг; аутсорсинг; совместное производство, включая научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР); совместные предприятия в виде акционерных обществ, холдингов, образованных с участием хозяйствующих субъектов Сторон; совместные проекты промышленных организаций Сторон в форме консорциумов.

В настоящее время, в отсутствии первичного статистического учета, для оценки уровня всех показателей производственной кооперации могут использоваться выборочные анкетные обследования промышленных организаций. Уровень показателя кооперации определяется средним значением ответа по предложенной в анкете шкале (среди ответивших организаций), либо путем суммирования ответов.

Сложившийся уровень промышленной кооперации в ЕЭП можно охарактеризовать как «выше среднего» при оценке сотрудничества между предприятиями Беларуси и России, особенно в отрасли машиностроения, как «средний» между промышленными организациями России и Казахстана и как «низкий» между резидентами Беларуси и Казахстана. Проведенное исследование выявило однообразие форм организации промышленной кооперации в странах

ЕЭП (как правило, кооперационные поставки сырья, материалов, комплектующих и полуфабрикатов непосредственно между предприятиями или путем создания совместных производств) и показало наличие существенного неиспользуемого потенциала реализации кооперационного сотрудничества в промышленности Беларуси, России и Казахстана.

При этом основными барьерами на пути развития кооперации в промышленности ЕЭП являются трудности в получении необходимой для установления партнерских отношений информации, сохраняющиеся различия в технических стандартах и законодательстве, недостаточность финансовых средств для реализации совместных проектов, недостаток консультационных услуг.

Важными направлениями развития производственной промышленной кооперации в пределах Таможенного союза являются: создание условия для беспрепятственного перетока капитала и согласование юридической базы для создания международных промышленных холдинговых структур, кооперация в международной маркетинговой деятельности в части использования торговых и сервисных центров, исследования конъюнктуры рынков, совместной ярмарочно-выставочной деятельности, альянсы добывающих и обрабатывающих компаний для совместного проникновения на рынки третьих стран.

Для стимулирования развития промышленной производственной кооперации в рамках Таможенного союза необходимо проводить согласованную промышленную политику Сторон по следующим направлениям:

- разработка типовых договоров и соглашений о долгосрочной двухсторонней и трехсторонней производственной кооперации;
- определение приоритетных видов деятельности, составление перечней организаций, для которых экономически целесообразно стимулирование развития трехсторонней производственной кооперации;
- разработка согласованных механизмов экономического стимулирования развития двухсторонней и трехсторонней производственной кооперации промышленных организаций Сторон;

- проведение консультаций по сближению предельных уровней рентабельности реализованной продукции, устанавливаемых на товары, поставляемые по производственной кооперации в рамках данного соглашения;

- сближение норм национального законодательства, регулирующих деятельность акционерных обществ, с целью создания на основе промышленных организаций сторон международных холдинговых структур и перехода к постепенному созданию крупных промышленных транснациональных компаний;

- принятие мер по участию в расширении кооперационных поставок и созданию холдинговых структур финансового сектора Сторон, в первую очередь банков и страховых организаций, специализирующихся на страховании рисков промышленных организаций, участвующих в предусмотренной данным соглашением международной производственной кооперации;

- включение в национальные налоговые кодексы Сторон, в качестве отдельного пункта, единых критериев и размеров снижения ставок по налогу на прибыль от реализации продукции, произведенной в рамках кооперации промышленных организаций Сторон.

Необходимым условием расширения промышленной производственной кооперации Стороны считают создание специализированных структур по поддержке кооперационных поставок материалов, комплектующих, полуфабрикатов в пределах Таможенного союза, а также экспорта готовой продукции, произведенной из поставленных по кооперации материалов, комплектующих, полуфабрикатов (экспортно-импортных банков, страховых компаний).

Достигнутые по перечисленным направлениям договоренности о совместных действиях должны оформляться в ежегодный план мероприятий по развитию производственной кооперации.

Д. Механизм промышленной сборки для стимулирования промышленной кооперации.

Механизм промышленной сборки предусматривает увязку планов развития определенных промышленных товаров с предоставлением различных видов льгот, в том числе таможенно-тарифных, при выполнении инвестором/производителем определенных условий.

В целях создания единых конкурентных условий развития промышленных комплексов, пользующихся различными льготами, в том числе таможенно-тарифными, Стороны разработают и утверждают не позднее 1 января 2017 года единообразный механизм стимулирования промышленной сборки через установление требований, основным из которых является выполнение технологических операций.

Данный механизм предусматривает гарантированное предоставление определенного перечня льгот при выполнении инвестором/производителем соответствующего перечня требований, согласованных Сторонами.

Е. Совместные программы развития приоритетных видов экономической деятельности

Совместные программы развития приоритетных видов экономической деятельности – комплекс совместных мероприятий по развитию кооперации, решению крупных социально-экономических задач государств-членов Евразийского экономического союза (далее - государства-члены ЕАЭС), включающий в себя проведение научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических, производственных, организационно-хозяйственных, инфраструктурных и других работ, увязанных по исполнителям, ресурсам и срокам их осуществления.

Финансирование Программы может осуществляться за счет средств бюджета ЕАЭС и привлекаемых внебюджетных источников.

К внебюджетным средствам, привлекаемым для финансирования программ, относятся: собственные средства организаций-исполнителей мероприятий

Программы, заемные средства, средства фондов и общественных организаций, заинтересованных в реализации Программы.

Стороны при координирующей роли Комиссии разрабатывают положение о разработке, финансировании и реализации совместных программ и проектов в том числе в инновационной сфере.

Ж. Меры по поддержке экспорта совместно произведенной продукции в третьи страны

1. В соответствии со статьей 41 Договора о ЕАЭС Союз может применять совместные меры по развитию экспорта товаров на рынки третьих сторон. Эти меры могут включать, в частности, страхование и кредитование экспорта; международный лизинг; продвижение понятия «Товар Евразийского экономического союза» и введение единой маркировки товаров Союза, совместная выставочно-ярмарочная деятельность и рекламные мероприятия.

В целях реализации промышленной политики, повышения конкурентоспособности товаров Союза на рынках третьих стран и стимулирования кооперации необходимо разработать механизм продвижения совместно произведенной продукции на рынки третьих стран.

Основными направлениями деятельности Комиссии в этом направлении должны стать координация действий государств-членов по выработке общих подходов поддержки экспорта, в том числе:

координация приоритетов деятельности национальных экспортно-кредитных агентств при реализации совместных кооперационных проектов с учетом приоритетных для промышленного сотрудничества видов экономической деятельности;

определение наиболее конкурентоспособных на рынках третьих стран товаров Союза, соответствующих мировым стандартам качества и применение к ним маркировки «Товар Союза»;

развитие информационно - консультационной поддержки экспортеров Союза.

3. Отраслевые особенности развития промышленной кооперации в рамках ЕАЭС

Авиакосмическая отрасль.

В целях развития авиакосмической промышленности Комиссия содействует проведению государствами-членами мер по следующим направлениям:

- 1) повышение производительности труда в отрасли;
- 2) увеличение объемов производства авиакосмической продукции и, как следствие, снижение себестоимости производства единицы продукции;
- 3) формирование и расширение портфелей заказов на поставку продукции авиакосмической промышленности;
- 4) снижение уровня зависимости авиакосмической промышленности от импортных комплектующих.

Государства-члены совместно с Комиссией развивают промышленную кооперацию в авиакосмической промышленности по следующим направлениям:

- 1) проработка вопросов организации в Беларуси и Казахстане сборочных производств авиационной техники российской разработки;
- 2) развитие системы сервисного обслуживания и ремонта авиационной техники и организация сервисного обслуживания авиационной техники российского производства белорусскими и казахстанскими предприятиями;
- 3) расширение применения в авиационной и космической технике комплектующих (в частности, электронных компонентов) белорусского производства и, в свою очередь, освоение производства белорусскими предприятиями новых видов продукции в соответствии с потребностями предприятий авиакосмической промышленности других государств-членов.
- 4) предоставление государственной поддержки кредитования и системы лизинга приобретения новой авиационной техники;
- 5) замещение дорогостоящих импортных комплектующих аналогами, произведенными в государствах-членах;

б) повышение качества производимой продукции и, как следствие, улучшение репутации авиационной и космической техники, произведенной в государствах членах Союза, на мировом рынке.

Автомобилестроение (промышленная сборка).

В целях обеспечения национальных производителей, выпускающих автотранспортные средства в режиме «промышленной сборки», государства-члены ЕАЭС создают площадки по производству на территории ЕАЭС к 2020 году в совокупности не менее 60 % комплектующих и агрегатов, имеющих приоритетное значение для развития данной отрасли.

Стороны подразделяют автомобильные комплектующие в несколько категорий, ранжирующийся по уровню добавленной стоимости и наукоемкости.

Категория с наивысшим уровнем добавленной стоимости и наукоемкости будет приоритетной для совместного развития Сторон.

В целях снижения издержек производителей ЕАЭС Стороны определяют транспортно-логистические коридоры и производственно-сырьевые центры в увязке с которыми указанные производства будут развиваться.

Биотехнологии.

Учитывая специфику биотехнологии, как сектора экономики, который формирует новую промышленную революцию, ее воздействие на многие отрасли промышленности, Стороны проводят совместную работу по следующим направлениям:

- создание биотехнологических центров, парков и кластеров;
- импортозамещение биотехнологических товаров;
- увеличение спроса на биотехнологические товары.

Стороны создают совместные площадки по производству:

- продукции в сфере биофармацевтики и биомедицины («красные» биотехнологии);
- продукции в сфере промышленных биотехнологий, в т.ч. биоэнергетика («белые» биотехнологии);
- продукции в сфере агробiotехнологий («зеленые» биотехнологии);

- продукции в сфере природоохранных технологий («серые» биотехнологии).

Легкая промышленность.

Среди государств – членов Союза в отрасли легкой промышленности существует достаточно высокая конкуренция, вместе с тем у продукция производителей не отличается высокой конкурентоспособностью на мировом рынке. Однако при реализации межгосударственной кооперации, используя преимущества общего рынка, предприятия отрасли могут получить новые возможности для развития. На данный момент перспективными направлениями сотрудничества являются развитие интеграции в тех секторах отрасли, где есть возможность импортозамещения, а также в сфере совместного освоения новых технологий для создания конкурентоспособной продукции.

Учитывая специфику отрасли и широкий охват продукции, используемой в легкой промышленности, перспективными направлениями развития сотрудничества в отрасли являются

- реализация государствами-членами совместных кооперационных и (или) инвестиционных проектов по модернизации и созданию новых производств товаров, не производимых на территории хотя бы одного из государств-членов или производимых в недостаточном количестве, в том числе

- полиэфирных волокон и нитей;

- шерстяных и синтетических тканей и технического текстиля;

- обуви (включая производство обувной и галантерейной фурнитуры, колодок и иных частей обуви);

- кож, в том числе, развитию сотрудничества производителей кож с производителями мебельной продукции и автопроизводителями в рамках межотраслевой кооперации.

- реализация совместных проектов по освоению и применению новых технологий.

Металлургия.

Промышленное сотрудничество государств-членов ЕАЭС в сфере черной металлургии должно быть нацелено на достижение следующих задач:

– импортозамещение проката, уголков, фасонных и специальных профилей из железа или нелегированной стали, прутков из железа или нелегированной стали, поставляемых из третьих стран;

– переориентация предприятий отрасли черной металлургии ЕАЭС с производства продукции массового потребления низких переделов на производство продукции высоких переделов;

– повышение конкурентоспособности производителей продукции высоких переделов по сравнению с производителями третьих стран.

Для достижения данных целей Основные направления должны быть направлены на:

– развитие производства инновационных видов продукции отрасли черной металлургии;

– развитие производства высокотехнологичной продукции для смежных отраслей (развитие производств по выпуску продукции для отраслей мостостроения, судостроения, трубного производства, мебельного производства на территории Республики Беларусь и Республики Казахстан совместно с предприятиями Российской Федерации).

– создание условий для привлечения малого и среднего бизнеса в производственные технологические цепочки крупных производств, использование механизмов субсидирования при приобретении нового технологического оборудования, развитие отраслевых технологических платформ и региональных кластеров, что позволит сформировать мощную и одну из самых продвинутых металлургических баз в мире.

Наноиндустрия.

Учитывая специфику наноиндустрии, как сферы, которая формирует новую промышленную революцию, ее «горизонтальное» воздействие практически на все отрасли промышленности, Стороны проводят совместную работу по следующим направлениям:

- развитие производств нанотехнологических товаров;

- развитие сектора услуг в наноиндустрии (в т.ч. услуги в исследованиях и разработках);

- принятие горизонтальных мер, направленных на развитии наноиндустрии (техническое регулирование, таможенно-тарифное и нетарифное регулирование, стандартизация и сертификация продукции и пр.).

Стороны создают совместные площадки по производству:

- светодиодов и осветительного оборудования, с повышенным сроком эксплуатации и большей экономичностью, снижения энергопотребления;

- композитных материалов, в т.ч. технического углерода и углеродных волокон для использования в машиностроении и производстве строительных материалов, как эффективное направление повышения прочности, снижения весовой массы, придания качественных характеристик промышленным товарам;

- фотоэлементов, солнечных пластин (панелей), для развития индустрии солнечной энергетики;

- аккумуляторных батарей и конденсаторов, для создания индустрии производства электромобилей, гибридных автомобилей и автономных источников энергии;

- катализаторов для нефтепереработки и топлива, в целях повышения уровня переработки нефти, повышения экологичности топлива;

- редкоземельных материалов, для радиоэлектронной промышленности и других отраслей промышленности, как элемент обеспечения экономической безопасности Сторон на мировом рынке.

Обработка древесины и производство изделий из дерева

Учитывая значительные сырьевые ресурсы, которыми обладают государства-члены Союз в данной сфере и существующую структуру производства, Стороны проводят совместную работу по следующим направлениям:

- создание условий для привлечения иностранных инвестиций в лесоперерабатывающего сектора;

- стимулирование развития индустрии деревянного домостроения и внутреннего рынка изделий глубокой механической переработки древесины;

- поиск эффективных методов борьбы с незаконной заготовкой древесины и нелегальным ее оборотом, в том числе в рамках развития системы добровольной лесной сертификации, ее гармонизации с другими системами, признание и аккредитация на международном уровне

- развитие приграничного сотрудничества, в том числе на региональном уровне, по актуальным вопросам, касающимся лесного комплекса;

- изучение и анализ передового зарубежного опыта для внедрения на его основе в национальных условиях прогрессивных достижений и современных методов устойчивого лесопользования;

- реализация многосторонних договоров и программ сотрудничества в лесном секторе;

- реализация совместных НИОКР, обеспечивающих инновационное развитие в области лесопиления и производства листовых древесных материалов;

По итогам анализа отрасли и с учетом следующих приоритетных направлений Стороны создают современные площадки по производству:

- древесно-полимерного композитного материала, строительных и других изделий;

- модифицированного материала из низкосортных мягколиственных пород, строительных и других изделий;

- древесных плит, фанеры, утеплителей нового поколения;

- клееных корпусных, несущих и ограждающих строительных конструкций из массивной древесины.

Стороны осуществляют взаимовыгодное сотрудничество по разработке технологических процессов и оборудования для получения альтернативных видов твердого топлива (пеллеты, брикеты, древесный уголь) и разработке ресурсосберегающих технологий и оборудования для малоэтажного деревянного домостроения.

Производство дорожно-строительной техники.

В целях обеспечения требуемого уровня механизации труда, позволяющего применять современные технологии, базирующегося на опережающем росте

дорожно-строительного машиностроения, а также повышения спроса на строительную и дорожную технику в рамках реализации приоритетных инвестиционных проектов в отраслях-потребителях, в том числе в рамках долгосрочных программ развития и национальных целевых программ, Комиссией совместно со Сторонами прорабатываются условия для:

создание приоритетного списка машин и оборудования, необходимого для внедрения современных методов строительства и содержания дорог;

создание равных условий доступа производителей дорожно-строительной техники на рынки государств-членов;

поддержку производителей дорожно-строительной техники государств-членов и создание условий, способствующих повышению их конкурентоспособности по сравнению с производителями третьих стран;

создание механизма, обеспечивающего совместный выход производителей дорожно-строительной техники государств-членов на рынки третьих стран.

Стороны реализуют мероприятия, предусмотренные основными направлениями сотрудничества в данной отрасли, и принимают отдельные (частные) решения, направленные на развитие такого сотрудничества, предусматривающие, в том числе:

разработку системы критериев качества, надежности и экономической эффективности дорожно-строительной техники,

определение перечня технологических операций, осуществляемых при производстве дорожно-строительной техники в одном государстве-члене, которые учитываются при оказании мер государственной поддержки производителям дорожно-строительной техники в других государствах-членах.

Производство машин и оборудования для сельского хозяйства и лесного хозяйства.

В целях обеспечения требуемого уровня продовольственной безопасности государств-членов, Комиссией совместно со Сторонами разрабатываются основные направления сотрудничества в отрасли сельскохозяйственного машиностроения,

Стороны реализуют мероприятия, предусмотренные основными направлениями сотрудничества в данной отрасли, и принимают отдельные (частные) решения, направленные на развитие такого сотрудничества, предусматривающие, в том числе:

разработку системы критериев качества, надежности и экономической эффективности машин и оборудования для сельского хозяйства,

определение перечня технологических операций, осуществляемых при производстве машин и оборудования для сельского хозяйства в одном государстве-члене, которые учитываются при оказании мер государственной поддержки производителям машин и оборудования для сельского хозяйства в других государствах-членах,

организацию производства аналогов производимых в третьих странах комплектующих для машин и оборудования для сельского хозяйства.

Производство пластмассовых и резиновых изделий.

Учитывая широкое применение полимеров в народном хозяйстве за счет уникальных физических, механических и химических свойств и возможность их изменения в широком диапазоне, Стороны проводят совместную работу:

- по НИОКР в области новых полимеров с улучшенными физико-химическими свойствами;
- разработка новых технологий по производству полимеров;
- производство оборудования для производства полимеров.

Производство подъемно-транспортного оборудования.

Учитывая специфику отрасли и широкий охват подъемно-транспортного оборудования, используемого в различных отраслях промышленности, Стороны проводят совместную работу по следующим направлениям:

- совместное производство грузо-пассажирских лифтов, не уступающим по качеству и безопасности аналогам ведущих зарубежных компаний-лифтостроителей;

- совместное производство подъемно-транспортных машин и оборудования, предназначенных для выполнения погрузочно-разгрузочных и складских работ, а также для перемещения грузов в морских и речных портах;

- увеличение доли производства комплектующих для подъемно-транспортного оборудования на территории ЕАЭС.

Стороны создают совместные площадки по производству:

- грузо-пассажирских лифтов различной грузоподъемности;
- вилочных погрузчиков для штабелирования контейнеров и других грузов;
- портовых кранов.

Производство промышленной продукции для железнодорожного транспорта.

Для поиска эффективных решений Стороны реализуют совместную работу в разрезе по следующим направлениям:

- производство подвижного состава;
- выпуск материалов для железнодорожного полотна;
- производство товаров сопутствующих отраслей.

Стороны до 2020 года создают совместные площадки по производству:

- грузовых вагонов нового поколения, с повышенным сроком эксплуатации и большей экономичностью, в том числе из инновационных материалов;
- двигателей для тепло- и электровозов с пониженным расходом энергии, ущербом для окружающей среды, повышенной производительностью;
- подвижного состава для высокоскоростного сообщения;
- обеспечение производства на территории ЕАЭС к 2020 году в совокупности не менее 70 % комплектующих, необходимых для производства конечной продукции.

Сторонами могут быть определены иные виды продукции, производство которых целесообразно развивать на совместных площадках при реализации настоящих ОНПС.

Производство электробытовых приборов.

На сегодняшний день рынок электробытовых товаров отличается большим объемом спроса и покупательной способности. На рынке Союза представлены товары всех известных марок производителей. В целом рынок электробытовых товаров является сформировавшимся, хотя и имеет некоторые национальные особенности.

В настоящее время промышленностью выпускается достаточно широкий ассортимент бытовых электротоваров. В последние годы устройство электробытовых товаров претерпевает существенные изменения благодаря широкому внедрению микроэлектроники. В производстве электробытовых товаров все шире применяются линии автоматической сборки с помощью минироботов.

Расширяется производство товаров с повышенными функциональными возможностями. Непрерывно совершенствуется ассортимент в направлении повышения их качества, увеличения продолжительности действия. Большое внимание уделяется дизайну электробытовых товаров, выпуску изделий, соответствующих современным направлениям моды.

Производители электробытовых товаров Союза в настоящий момент не могут наравне конкурировать с импортными производителями. Одной из причин такого отставания от зарубежных стран явилось отсутствие специализированных предприятий по выпуску бытовых электротоваров.

Электробытовая промышленность Союза относится к тем видам производственной деятельности, где эффективно не только крупное специализированное производство, но и предпринимательство в целом.

Характеризуя технический уровень развития бытового электроприборостроения, Стороны осуществляют сотрудничество по следующим направлениям:

- развитие производства принципиально новых видов бытовых товаров, т. е. товаров с узкофункциональным назначением, предъявляющим особые требования к конкретным характеристикам изделия;

- введение на рынок нетрадиционных, ранее неизвестных для населения определенного сегмента машин и приборов;

- повышение технического уровня, совершенствование потребительских свойств традиционных бытовых электроприборов.

Важнейшими аспектами в целях разработки технической и маркетинговой политики при формировании промышленного ассортимента электротоваров являются экологическая безопасность, экономичность, снижение энергопотребления и себестоимости изделий.

Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы.

Особенностью отрасли является достаточно широкий перечень потребителей конечной продукции, включающий производителей военной и аэрокосмической техники, промышленного оборудования и станков, осветительного оборудования автопроизводителей, и многих других отраслях промышленности.

В этих условия основной задачей для государств-членов ЕАЭС, является обеспечение конкурентоспособности собственных производителей на рынке Союза и их участие в конкуренции на международных рынках.

При реализации мер по развитию отрасли целесообразно сконцентрироваться на развитии следующих характеристиках продукции:

- автоматизация
- сервисные свойства оборудования
- расширение функциональных возможностей приборов и оборудования.
- соотношения цена/качество для изготовителей и потребителей изделий.

Предлагается развитие производства в следующих сегментах: оборудование связи и телекоммуникаций, производство комплектующих (System on Chip, Интегральные схемы (ИС) на заказ, ИС для телекоммуникационного оборудования, сверхмощные светодиоды, датчики изображения, производство материалов, промышленная автоматизация, энергетическое оборудование, светотехника, автоматизация транспорта.

Производство строительных материалов.

Учитывая специфику отрасли и широкий охват продукции, используемой в производстве строительных материалов, включая производство цемента и стекла, Стороны проводят совместную работу по:

- модернизации действующих машиностроительных предприятий в государствах-членах по производству оборудования с целью замены используемого импортного оборудования на предприятиях строительной отрасли;

- использованию методологии оценки и прогнозирования развития промышленности строительных материалов в рамках ЕАЭС учитывающей рост их потребления жилищными и инфраструктурными проектами в государствах-членах, в целях устойчивого развития промышленных предприятий, возможности выстраивания кооперационных цепочек, определения баланса спроса и предложения строительных материалов на рынке Евразийского экономического союза, а также в качестве инструментария при принятии управленческих решений;

- обеспечению представительства и защиты общих интересов участников;

- обеспечению эффективного взаимодействия предприятий отрасли с потребителями строительных материалов, конструкций и изделий, представителями строительного и проектно-изыскательского сообщества, высшими и средними учебными заведениями, научными и конструкторскими организациями, машиностроительными предприятиями и объединениями;

- разработке и актуализации нормативной правовой базы в сфере технического регулирования (технических регламентов, ГОСТ), а также ее гармонизации с международными нормами и стандартами;

Станкостроение.

Учитывая специфику отрасли и широкий охват продукции, используемой в станкостроении, Стороны определяют три основных блока, в рамках которых проводят совместную работу:

- производство станочной продукции;

- производство инструмента;

- производство систем числового программного управления станками и производственными линиями.

Стороны определяют оптимальное соотношение производства/потребления/импорта/экспорта рассматриваемой продукции в ЕАЭС для формирования рекомендаций по оптимальному развитию отечественных производственных комплексов.

Стороны рассматривают возможность создания совместных площадок по производству:

- инструмента с повышенным сроком эксплуатации, в том числе из инновационных материалов;

- приводов станков с повышенной производительностью;

- систем числового программного управления;

- в совокупности не менее 70 % комплектующих, необходимых для производства конечной продукции на территории ЕАЭС к 2020 году и обеспечение уровня производства ЕАЭС к потреблению не менее 60%.

Фармацевтическая отрасль.

Стороны с учетом отраслевого анализа производства фармацевтической продукции проводят совместную работу по:

- созданию и развитию на территории ЕАЭС фармацевтических предприятий полного цикла;

- поддержке модернизации предприятий, в том числе при переводе производства на международный стандарт GMP.;

- созданию совместных площадок для обсуждения вопросов развития промышленной кооперации и обмену опытом;

- проведению совместных исследований по разработке новых лекарственных средств;

- разработке методик контроля качества разрабатываемых лекарственных средств.

Химическая и нефтехимическая промышленность.

Учитывая специфику химической и нефтехимической отрасли, наличие выделения крупных сегментов в отдельные приоритетные подотрасли (производство пластмассовых и резиновых изделий, фармацевтика) и широкий охват используемой продукции Стороны определяют три основных блока, в рамках которых проводят совместную работу по развитию химических и нефтехимических комплексов:

- производство удобрений и химической защиты для растений;
- производство химволокон и нитей;
- производство лакокрасочных материалов;
- производство бытовой химической продукции,

а также модернизации действующих химических и нефтехимических предприятий в государствах-членах с целью снижения доли используемого импортного оборудования на предприятиях химической и нефтехимической отраслей с переходом на отечественное;

Стороны определяют оптимальное соотношение производства/потребления/импорта/экспорта рассматриваемой продукции в ЕАЭС для формирования рекомендаций по оптимальному развитию отечественных производственных комплексов.

С целью развития химических и нефтехимических производств с глубокой степенью переработки Стороны рассматривают возможность создания совместных площадок по производству:

- лакокрасочных материалов;
- синтетических моющих средств (товарная композиция);
- композиционных материалов для авиастроения и прочих отраслей.

Энергетическое машиностроение

Целью промышленной политики Союза в области энергетического машиностроения является повышение конкурентоспособности продукции на мировом рынке с учетом начала производства и реализации новых образцов оборудования, которое по своим техническим и эксплуатационным

характеристикам обеспечит импортозамещение и повышение энергетической безопасности и эффективности использования ресурсов электроэнергетических комплексов Союза.

Основными направлениями промышленного сотрудничества стран в данной сфере являются:

- преодоление технологического отставания энергетического машиностроения от ведущих мировых производителей за счет совместного освоения инновационных разработок высокотехнологичного энергоэффективного оборудования;

- производство и внедрение электротехнических устройств, в т.ч. с использованием технологии сверхпроводимости;

- развитие технологий возобновляемых источников энергии.

Учитывая длительные сроки разработки и испытания крупного энергетического оборудования (турбин, котлов и т.д.) освоение инновационных разработок высокотехнологичного энергоэффективного оборудования целесообразно осуществлять в рамках реализации совместных проектов с применением механизмов государственно-частного партнерства и при участии субъектов электроэнергетики и предприятий промышленности.

В качестве совместных разработок целесообразно предусматривать освоение высокотехнологичного и наиболее дорогого оборудования электроэнергетической системы.

В качестве перспективных проектов целесообразно рассматривать:

- освоение паросиловых угольных энергоблоков на параметры пара 30 МПа, 600–620°С;

- освоение первых паросиловых угольных энергоблоков на параметры пара 35 МПа, 700–720°С;

- освоение демонстрационной гибридной установки малой мощности с ГТУ и высокотемпературными топливными элементами, с КПД при работе на природном газе 65–70 %.

3.3. Развитие научно-технического сотрудничества

Развитие научно-технического сотрудничества в рамках Союза направлено на объединение потенциалов государств-членов для стимулирования взаимовыгодного инновационного развития национальных промышленных комплексов, создания перспективных коммерческих технологий, высокотехнологичной, инновационной и конкурентоспособной продукции.

Основные направления по организации взаимодействия в сфере инноваций:

А) Обеспечение благоприятных условий для сотрудничества государств - членов ЕЭС и их эффективного участия на мировых рынках инновационной продукции заключается в совершенствовании межгосударственной нормативно-правовой базы сотрудничества, формировании правовых основ межгосударственного инновационного пространства, достижении передовых стандартов и методологий организации научных исследований, исключении их дублирования, наиболее полное использование имеющейся инфраструктуры и ресурсов.

Б) Создание механизмов финансирования межгосударственных инновационных программ и проектов

В) Обеспечение благоприятных условий для сотрудничества в научно-технической и инновационной сферах путем разработки долгосрочных программ и механизмов финансирования отдельных проектов. Создание системы экспертизы и отбора на конкурсной основе научных и инновационных проектов.

Г) Организация взаимодействия государственного и частного секторов экономики с партнерами из стран дальнего зарубежья.

Д) Создание соответствующей мировому уровню рыночной экономики межгосударственной инфраструктуры инновационного сотрудничества.

Е) Улучшение инвестиционного климата, создание условий для привлечения инвесторов в наукоемкий сектор, инновационные технологии.

Ж) Формирование межгосударственной системы подготовки и переподготовки кадров, обеспечивающей подготовку достаточного количества персонала, способного квалифицированно управлять инновационным процессом, в

том числе реализацией конкретных межгосударственных инновационных программ и проектов.

3) Развитие региональной инновационной политики, которая во многом определяет конкурентоспособность национального бизнеса на современном мировом рынке.

А. Евразийские технологические платформы

В целях обеспечения эффективного взаимодействия всех сторон инновационного процесса, скорейшего внедрения в промышленное производство инновационных продуктов и технологий формируются Евразийские технологические платформы (далее – ЕТП).

Евразийские технологические платформы являются элементом совместной инновационной инфраструктуры государств–членов ЕАЭС.

ЕТП являются механизмом кооперации в научно-технической и инновационной сферах и формируются путем организации сотрудничества между ведущими организациями бизнеса (отраслевые промышленные предприятия, государственные компании), науки (научно-исследовательские институты, университеты, иные образовательные учреждения), государства (институты развития, профильные государственные органы), общественными организациями (отраслевые ассоциации и объединения) государств–членов ЕАЭС.

ЕТП обеспечивают системную работу по аккумулярованию передовых национальных и мировых достижений научно-технического развития, мобилизации научного потенциала государств-членов для решения прикладных задач по разработке инновационных продуктов и технологий, а также их внедрению в промышленное производство.

Евразийские технологические платформы осуществляют:

– формирование единых реестров национальных и мировых передовых технологий и продукции;

– разработку прогнозов развития рынков и технологий в отраслях и секторах экономики, в том числе спроса на основные виды инновационной продукции;

– оценку уровня технологий и продукции организаций реального сектора экономики ЕАЭС, сопоставление с зарубежными аналогами;

– формирование единых реестров потребностей в новых технологиях и видах продукции организаций реального сектора экономики ЕАЭС;

– разработку предложений по освоению передовых технологий и продукции организациями реального сектора экономики ЕАЭС, содержащие проработку различных технологических альтернатив;

– налаживание сотрудничества между заинтересованными организациями через формирование информационно-коммуникационных систем и порталов, организацию и проведение отраслевых мероприятий (семинаров, круглых столов, форумов, выставок) на территории Союза и за рубежом;

– осуществление поиска эффективных партнеров для реализации кооперационных проектов;

– консультативную поддержку освоения передовых технологий и подготовки современных кадров;

– организацию проведения совместной экспертизы кооперационных проектов;

– привлечение бюджетных и внебюджетных источников финансирования для реализации кооперационных проектов;

– мониторинг результатов совместной научно-технической деятельности и инновационного сотрудничества, а также иную необходимую работу в рамках своей компетенции.

Ежегодно ЕЭК по результатам проводимого мониторинга, отчетов ЕТП о проделанной работе, предложений, выработанных в рамках постояннодействующей площадки и внесенных уполномоченными органами государств-членов, готовит доклад о результатах деятельности ЕТП для принятия государствами-членами решений по повышению эффективности и стимулированию ЕТП.

Стороны при координирующей роли Комиссии разрабатывают положение о формировании, функционировании и финансировании Евразийских технологических платформ.

Б. Инжиниринговый центр по развитию станкостроения, как инструмента промышленной политики

Инжиниринговый центр по развитию станкостроения учреждается Сторонами.

Стороны определяют перечень перспективных технологических решений, востребованных в приоритетных отраслях экономики. Данный перечень утверждается ежегодно и включает не менее 20 наименований.

Инжиниринговый центр в тесном сотрудничестве с заинтересованными производителями осуществляет разработку и запуск в серийное производство перспективных технологических решений, определенных Сторонами. Срок реализации каждого проекта не должен превышать трех лет.

После достижения поставленной задачи по разработке серийного образца перспективного технологического решения, государства-члены ЕАЭС, через уполномоченные органы государственной власти обеспечивают передачу технической документации, образцов и иных материалов и сведений, необходимых для производства перспективного технологического решения заинтересованным национальным производителям.

В. Межгосударственные программы и проекты в инновационной сфере

Для обеспечения мобилизации совместных финансовых и интеллектуальных ресурсов на важнейших направлениях научно-технологического развития государства-члены реализуют межгосударственные программы и проекты прикладного характера.

Межгосударственные программы и проекты в инновационной сфере являются механизмом решения конкретных задач по разработке и внедрению в промышленное производство инновационной продукции и технологий, увязанные по ресурсам, исполнителям и срокам осуществления комплекс научно-исследовательских, опытно-конструкторских, технологических, производственных,

организационно-хозяйственных и других необходимых работ.

Обязательными требованиями к межгосударственным программам и проектам в инновационной сфере являются:

- соответствие приоритетам промышленной политики в рамках ЕАЭС;
- участие организаций не менее двух государств–членов;
- взаимовыгодность сотрудничества как для организаций, так и в целом для государств–членов ЕАЭС;
- финансирование из внебюджетных источников помимо бюджетного финансирования;
- выход на практический результат в виде внедрения инновационных технологий и серийного производства инновационной, высокотехнологичной, конкурентоспособной продукции.

Инициатором разработки межгосударственных программ и проектов могут быть евразийские технологические платформы, органы государственного управления (исполнительной власти) государств–членов ЕАЭС, а также Евразийская экономическая комиссия.

Заказчиком–координатором межгосударственных программ и проектов, осуществляющим координацию национальных заказчиков–координаторов или же программы (проекта) в целом, могут быть органы государственного управления (исполнительной власти), участвующих в программе (проекте), а также Евразийская экономическая комиссия.

Участниками межгосударственных программ и проектов могут быть уполномоченные правительствами государств–членов ЕАЭС органы государственного управления (исполнительной власти), юридические и физические лица.

Для координации работы по разработке и реализации межгосударственных программ и проектов в инновационной сфере Евразийская экономическая комиссия совместно с уполномоченными органами государств–членов ЕАЭС формирует перечень научно-технических кооперационных проектов на основе использования новых технологий, предлагаемых к реализации в рамках

Евразийского экономического союза (Приложение №4), координирует разработку и утверждение программ, осуществляет мониторинг хода и результатов их реализации.

Г. Евразийские инновационные промышленные кластеры

Для продвижения совместной инновационной продукции на мировой рынок, поддержки инновационных производств государства–члены ЕАЭС формируют евразийские инновационные промышленные кластеры.

Евразийские инновационные промышленные кластеры (далее – ИПК) являются механизмом взаимодействия промышленных и связанных с ними организаций государств–членов ЕАЭС, взаимодополняющих друг друга и за счет этого усиливающих свои конкурентные преимущества.

ИПК формируются по итогам реализации межгосударственных программ и проектов, иных кооперационных проектов, практическим результатом которых является формирование комплекса промышленных предприятий, выпускающих высокотехнологичную, конкурентоспособную продукцию в рамках одного из прорывных инновационных направлений.

Государства–члены ЕАЭС реализуют комплекс мер по поддержке евразийских инновационных промышленных кластеров, инструментами государственных закупок, налогово-бюджетной, торговой, таможенно-тарифной и иных политик.

Для координации работы по формированию и развитию евразийских инновационных промышленных кластеров Евразийская экономическая комиссия совместно с национальными уполномоченными органами осуществляет подготовку предложений для принятия государствами–членами решений по формированию ИПК и мерам их поддержки.

В целях обеспечения высоких темпов экономического роста и диверсификации экономик за счет повышения конкурентоспособности предприятий, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных производственных и сервисных услуг, научно-исследовательских и образовательных организаций государства-члены **реализуют кластерную политику.**

Реализация кластерной политики способствует росту конкурентоспособности бизнеса за счет реализации потенциала эффективного взаимодействия участников кластера, связанного с их географически близким расположением, включая расширение доступа к инновациям, технологиям, "ноу-хау", специализированным услугам и высококвалифицированным кадрам, а также снижением транзакционных издержек, обеспечивающим формирование предпосылок для реализации совместных кооперационных проектов и продуктивной конкуренции.

Формирование и развитие кластеров является эффективным механизмом привлечения прямых иностранных инвестиций и активизации внешнеэкономической интеграции. Включение отечественных кластеров в глобальные цепочки создания добавленной стоимости позволяет существенно поднять уровень национальной технологической базы, повысить скорость и качество экономического роста за счет повышения международной конкурентоспособности предприятий, входящих в состав кластера, путем:

- приобретения и внедрения критических технологий, новейшего оборудования;
- получения предприятиями кластера доступа к современным методам управления и специальным знаниям;
- получения предприятиями кластера эффективных возможностей выхода на высококонкурентные международные рынки.

Развитие кластеров обеспечивает оптимизацию положения отечественных предприятий в производственных цепочках создания стоимости, содействуя повышению степени переработки добываемого сырья, импортозамещению и росту локализации сборочных производств, а также - повышению уровня неценовой конкурентоспособности отечественных товаров и услуг.

В рамках реализации поставленной цели основными задачами кластерной политики являются:

1. Формирование условий для эффективного организационного развития кластеров, включая выявление участников кластера, разработку стратегии развития кластера, обеспечивающей устранение "узких мест" и ограничений, подрывающих

конкурентоспособность выпускаемой продукции в рамках цепочки производства добавленной стоимости, а также обеспечивающей наращивание конкурентных преимуществ участников кластера;

2. Обеспечение эффективной поддержки проектов, направленных на повышение конкурентоспособности участников кластера, за счет фокусирования и координации, с учетом приоритетов развития кластеров, мероприятий экономической политики по направлениям:

- поддержки развития малого и среднего предпринимательства;
- инновационной и технологической политики;
- образовательной политики;
- политики привлечения инвестиций;
- политики развития экспорта;
- развития транспортной и энергетической инфраструктуры;
- развития отраслей экономики.

3. Обеспечение эффективной методической, информационно-консультационной и образовательной поддержки реализации кластерной политики на региональном и отраслевом уровне. Обеспечение координации деятельности органов власти, органов местного самоуправления, объединений предпринимателей по реализации кластерной политики.

Результатами реализации кластерной политики является рост производительности и инновационной активности предприятий, входящих в кластер, а также повышение интенсивности развития малого и среднего предпринимательства, активизация привлечения прямых инвестиций, обеспечение ускоренного социально-экономического развития регионов базирования кластеров.

Д. Иные направления развития научно–технического сотрудничества

Государства–члены ЕАЭС реализуют развитие сотрудничества по иным направлениям научно–технической и инновационной деятельности, путем создания деловой и научной инфраструктуры, таких как сети трансфера технологий, сети поддержки предпринимательства, малого и среднего бизнеса, систем промышленной кооперации и субконтрактации, особые и специальные

экономические зоны, индустриальные и технологические парки, бизнес-инкубаторы и др.

Развитие сотрудничества по этим направлениям реализуется путем:

– заключения соглашений о сотрудничестве между национальными организациями;

– формирования соответствующих евразийских сетевых структур с последующей их интеграцией в международные;

– разработки евразийских стандартов работы, соответствующих передовому международному опыту, с добровольной сертификацией национальных организаций;

– разработки рекомендаций по государственной поддержке территориальных форм развития промышленности и инноваций в рамках ЕАЭС для добровольного согласования принципов и синхронизации мер;

– формирования системы взаимодействия объектов промышленной и инновационной инфраструктуры между собой и их резидентами в рамках ЕАЭС, в т.ч. путем создания общих совещательных органов и коммуникационных площадок;

– развития технологических и информационных ресурсов для целей промышленного и инновационного сотрудничества;

Стимулирование развития научно–технического сотрудничества по этим направлениям осуществляется путем координации Евразийской экономической комиссией совместно с уполномоченными органами разработки соответствующих предложений для государств–членов.

Заключение

Основные направления промышленного сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза сформированы исходя из современных вызовов мировой экономики и потенциала углубления евразийской экономической интеграции.

Основные направления устанавливают цели и задачи углубления промышленного сотрудничества, а также инструменты их реализации.

Основные направления охватывают три стратегических блока евразийской промышленной интеграции:

– использование потенциала общего рынка для стимулирования промышленного развития и сотрудничества в рамках Союза, куда входят вопросы устранения барьеров на общем рынке, применения консультаций и предварительного взаимного информирования по чувствительным товарам;

– углубление промышленной кооперации для стимулирования промышленного развития с определением отраслевых направлений взаимовыгодного сотрудничества, системных мер и конкретных совместных проектов;

– использование научно-технического сотрудничества для объединения усилий и экономии бюджетных средств государств–членов на научную деятельность, стимулирования инновационного развития, повышения конкурентоспособности на мировом рынке с последующим наращиванием экспорта.

Основные направления обеспечивают системную работу по углублению экономической интеграции, промышленной кооперации, переходу к согласованной промышленной политике для мобилизации потенциала эффективного и взаимовыгодного сотрудничества государств-членов в целях совместного решения задач по ускорению и обеспечению устойчивости промышленного развития, повышению конкурентоспособности и инновационной активности промышленных комплексов государств-членов.

**Перечень приоритетных видов экономической деятельности для
промышленного сотрудничества государств-членов ЕАЭС**

1. Авиакосмическая отрасль (в том числе производство спутников дистанционного зондирования земной поверхности и вертолетостроение).
2. Автомобилестроение.
3. Биотехнологии.
4. Легкая промышленность.
5. Metallургия (в том числе производство трубной продукции).
6. Наноиндустрия.
7. Обработка древесины и производство изделий из дерева.
8. Производство дорожно-строительной техники.
9. Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства.
10. Производство пластмассовых и резиновых изделий.
11. Производство подъемно-транспортного оборудования.
12. Производство промышленной продукции для железнодорожного транспорта.
13. Производство электробытовых приборов.
14. Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы.
15. Промышленность строительных материалов (в том числе производство цемента и стекла).
16. Станкостроение.
17. Фармацевтическая отрасль.
18. Химическая и нефтехимическая промышленность (в том числе производство продукции базовой неорганики).
19. Энергетическое машиностроение.

ПЕРЕЧЕНЬ

чувствительных товаров, приоритетных для промышленного сотрудничества государств – членов Евразийского экономического союза

I. Авиакосмическая отрасль

1. Авиационные двигатели и их части
2. Стартовое оборудование, наземные тренажеры
3. Вертолеты
4. Гражданские самолеты
5. Космические аппараты, включая спутники, и их части

II. Автомобилестроение

6. Автомобили легковые
7. Автобусы
8. Автомобили грузовые и специальные
9. Карьерные самосвалы
10. Прицепы и полуприцепы
11. Части и принадлежности автотранспортных средств, в том числе двигателя внутреннего сгорания, кузова и шасси автотранспортных средств

III. Биотехнологии

12. Биомедицина
13. Промышленная биотехнология
14. Биоэнергетика
15. Сельскохозяйственная биотехнология
16. Пищевая биотехнология
17. Лесная биотехнология
18. Природоохранная (экологическая) биотехнология
19. Морская биотехнология

IV. Легкая промышленность

20. Пряжа и нити

21. Ткани и постельное белье
22. Технический текстиль
23. Химические волокна
24. Ковры и ковровые изделия
25. Одежда
26. Изделия трикотажные чулочно-носочные
27. Полуверы, кардиганы трикотажные
28. Чемоданы и сумки
29. Выделанная кожа
30. Одежда, предметы одежды и прочие изделия из натурального меха
31. Обувь и части обуви

V. Наноиндустрия

32. Светодиоды
33. Катализаторы для нефтепереработки и топлива
34. Фильтры для очистки воды , газов
35. Композитные материалы для машиностроения и строительного сектора
36. Обработывающий инструмент
37. Технический углерод, углеродные волокна
38. Фотоэлементы, "солнечные" пластины (панели)
39. Аккумуляторные батареи и конденсаторы

VI. Металлургия

40. Стальной прокат
41. Трубы
42. Продукция цветной металлургии

VII. Производство дорожно-строительной техники

43. Машины врубовые (комбайны) для добычи угля и горных пород и оборудование для проходки тоннелей (комбайны проходческие, щиты проходческие); машины бурильные и проходческие прочие
44. Бульдозеры самоходные и бульдозеры с поворотным отвалом
45. Грейдеры и планировщики самоходные

46. Скреперы самоходные
47. Машины трамбовочные самоходные и катки дорожные самоходные
48. Погрузчики одноковшовые фронтальные самоходные
49. Экскаваторы
50. Прицепы и полуприцепы
51. Тракторы гусеничные

VIII. Производство железнодорожного подвижного состава

52. Локомотивы железнодорожные
53. Вагоны железнодорожные
54. Части локомотивов железнодорожных, трамвайных моторных вагонов и подвижного состава, включая крепежные изделий и арматуру; оборудование механическое для управления движением

IX. Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства

55. Комбайны зерноуборочные
56. Тракторы гусеничные и колесные
57. Машины сельскохозяйственные и садовые
58. Части и принадлежности тракторов и сельскохозяйственных машин, в том числе трансмиссии, ходовые части, высокоточные компоненты, электронные системы

X. Производство подъемно-транспортного оборудования

59. Лифты, подъемники скиповые, эскалаторы и дорожки движущиеся пешеходные

XI. Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы

60. Платы печатные
61. Аппаратура для записи и воспроизведения изображения и звука
62. Микрофоны и громкоговорители
63. Части радиоэлектронного оборудования

64. Антенны всех видов, части для них; части аппаратуры телевизионной, радиопередающей и радиоприемной; части радиолокационного оборудования

XII. Промышленность строительных материалов

65. Стекло листовое термически полированное и стекло листовое с матовой или полированной поверхностью, но не обработанное другим способом
66. Зеркала стеклянные, изделия из стекла изолирующие многослойные
67. Ленты, ровинг (ровница) и пряжа из стекловолокна, стекловолокно рубленое
68. Плиты и плитки керамические
69. Портландцемент
70. Известь
71. Металлоконструкции строительные сборные

XIII. Станкостроение

72. Станки для обработки металлов

XIV. Фармацевтическая отрасль

73. Препараты фармацевтические, продукты медицинские химические и продукты лекарственные растительные

XV. Химическая и нефтехимическая промышленность

74. Нефтепродукты
75. Основные химические продукты
76. Удобрения
77. Пластмассы в первичных формах
78. Краски и лаки
79. Средства моющие
80. Материалы смазочные; присадки; антифризы
81. Волокна и нити химические

XVI. Энергетическое машиностроение

- 82. Двигатели
- 83. Турбины
- 84. Части турбин

XVII. Обработка древесины и производство изделий из дерева

- 85. Фанера, панели деревянные фанерованные и аналогичные материалы слоистые из древесины прочие
- 86. Плиты древесно-стружечные и аналогичные плиты из древесины и других одревесневших материалов
- 87. Плиты древесно-волокнистые из древесины или других одревесневших материалов
- 88. Окна, двери балконные и их коробки, двери и их коробки и пороги, деревянные
- 89. Конструкции (здания сборные деревянные) сборные деревянные строительные

XVIII. Производство пластмассовых и резиновых изделий

- 90. Шины и покрышки
- 91. Ленты конвейерные или ремни приводные из резины и бельтинг (прорезиненная ткань для ремней)
- 92. Пластмассовые изделия

XIX. Производство электробытовых приборов

- 93. Холодильники и морозильники бытовые
- 94. Машины посудомоечные бытовые
- 95. Машины стиральные бытовые и машины для сушки одежды
- 96. Электроодеяла
- 97. Приборы электромеханические бытовые, со встроенным электродвигателем
- 98. Приборы электронагревательные прочие
- 99. Печи микроволновые бытовые
- 100. Части приборов электрических бытовых

ПЕРЕЧЕНЬ

**проектов в сфере производственной кооперации, предлагаемых к реализации
в рамках Евразийского экономического союза**

Наименование проекта	Приоритетный сектор экономики (в соответствии с Решением №40 ВЕЭС)
Создание и внедрение в производство железнодорожного подвижного состава тяговых двигателей нового поколения (например, асинхронных тяговых двигателей) (РФ)	Машиностроение
Создание предприятий по переработке плазмы крови и получению из нее различных препаратов (РБ)	Биотехнологии
Проект крупнотоннажного производства по переработке биомассы с получением биотоплива (РФ)	Биотехнологии
Сотрудничество в области альтернативной энергетики (солнечной и ветровой) и производства редких и редкоземельных металлов (25.06.2014 в Москве подписано Соглашение о сотрудничестве) (межгоспрограмма)	Наноиндустрия
Разработка нанотехнологий создания материалов, устройств и систем космической техники и их адаптация к другим отраслям техники и массовому производству», в рамках Научно-технической программы Союзного государства («Нанотехнология–СТ») (союзное гос-во)	Наноиндустрия
Поддержка создания в Мегасайенс-установки (Большой коллайдер «НИКА») в Объединенном институте ядерных	Наноиндустрия

исследований (рф)	
Производство Интегральных схем на заказ.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Производство логических интегральных схем для телекоммуникационного оборудования.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Выпуск NAND флеш-памяти.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Производство солнечных панелей.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Производство сверхмощных светодиодов.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Выпуск датчиков изображения (в т.ч. для систем технического зрения).	Производство электронного и оптического

	оборудования и компонентной базы
Производство электролитических конденсаторов	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Производство печатных плат высокой плотности.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Производство многослойных плат и 3D-плат.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
ООО «Компания корпоративного управления «Концерн «Тракторные заводы»: - создание системы стандартизации и сертификации продукции строительного дорожно-машиностроения; - организация центров сертификации машинно-технической продукции и технической поддержки, соответствующих мировым стандартам качества.	Производство дорожно-строительной техники
ООО «Компания корпоративного управления «Концерн «Тракторные заводы»: Организация совместного инвестиционного проекта по разработке и производству семейства: - промышленных бульдозеров; - транспортных машин; - гусеничных экскаваторов; - фронтальных	Производство дорожно-строительной техники

погрузчиков.	
Реализация совместного кооперационного проекта по производству полиэфирных волокон и нитей на территории Республики Беларусь в ОАО «Могилевхимволокно» с дальнейшей их переработкой на территории Ивановской области, а также других предприятиях текстильной промышленности Российской Федерации (РБ)	Легкая промышленность
Совместное освоение новых технологий по применению композиционных материалов, конструкций и изделий из них, наукоёмких технологий по глубокой переработке льна, шерсти, шкур, химических волокон и нитей (РФ)	Легкая промышленность
Реализация совместных кооперационных проектов по производству потребительских товаров нового поколения(трикотаж, одежда, обувь, нетканые материалы) с заданными функциональными свойствами (терапевтическими, огнестойкими, биоактивными и т.д.) и технического текстиля.(РФ)	Легкая промышленность
Организация и проведение форсайта развития отрасли лёгкой промышленности в рамках Евразийского экономического союза на среднесрочный и долгосрочный период (определение перспективных и востребованных на рынках третьих стран видов продукции).РФ	Легкая промышленность
Создание станкостроительного холдинга при участии ОАО «Станкопром» и УК «Белстанкоинструмент» (РФ+РБ)	Машиностроение
Создание Межгосударственного инжинирингового центра с компетенцией осуществления научных	Судостроение

исследований и разработок, производственной кооперации, проектирования судов	
Создание производства листового стекла в РК (РК)	Строительная индустрия
Создание производства домостроительных комбинатов (4 завода имеют контракт с ЗАО «Строительные технологии и машины», 1 завод прорабатывает контракт на поставку оборудование с группой компаний «Викон») (РК)	Строительная индустрия
Создание современного высококачественного производства санитарно-технических изделий(ТОО «Тенуса») (РК)	Строительная индустрия
Создание производства листового стекла в РК (РК)	Строительная индустрия
Создание холдинговой структуры, обеспечивающей разработку и производство таких лекарственных средств, входящих в перечень стратегически значимых лекарственных средств, необходимых к производству на территории государств-членов Союза (РФ)	Фармацевтическая отрасль
Создание фармацевтического и биотехнологического кластера, включающего научно-исследовательские, научно-производственные, клинические учреждения Российской Федерации, Республики Беларусь, Казахстана (РФ)	Фармацевтическая отрасль
Развитие компании Laser Solutions, которая является лидером рынка СНГ в сфере распределенных волоконно-оптических систем мониторинга протяженных инфраструктурных объектов.	Наноиндустрия
Развитие компании ООО «Гален» - разработчика и производителя современных композитных материалов для промышленно-гражданского строительства, дорожного хозяйства, горнодобывающей	Наноиндустрия

промышленности и электроэнергетики.	
Развитие компании «Новомет» - разработчика и производителя установок погружного оборудования для добычи нефти	Наноиндустрия
Развитие проекта «Бериллий». (например развитие производственной цепочки переработку гидроксида бериллия в бериллиевые бронзы и лигатуры на АО «УМЗ» (г.Усть-Каменогорск, Казахстан)	Наноиндустрия
Развитие стратегического партнерства между ОАО "Уралхиммаш" (Россия) и АО "Южно-Казахстанский Машиностроительный Завод" (Шымкент), а также пилотного сотрудничества по модернизации Шымкентского нефтеперерабатывающего завода и Павлодарского нефтехимического завода	Наноиндустрия
Разработка и производство солнечных панелей (модулей) для Солнечных электростанций (СЭС).	Наноиндустрия
Разработка и производство отечественных корпусированных RFID-меток для широкого применения в т.ч. для нанесения на товары народного потребления и промышленные товары	Наноиндустрия
Создание современных систем уличного освещения	Наноиндустрия
Разработка композитных наноматериалов для различных отраслей промышленности (авиастроение, судостроение, автомобилестроение, силовая энергетика и электроника, строительная индустрия)	Наноиндустрия
Организация совместного производства средств малой механизации для растениеводства и животноводства (минитракторы, мотоблоки и др.).	Производство машин и оборудования для сельского и лесного

	хозяйства
Организация производства аналогов производимых в третьих странах, комплектующих для машин и оборудования для сельского хозяйства.	Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства
Организация совместного инвестиционного проекта по производству лесозаготовительной техники (скиддеры, харвестеры, форвардеры).	Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства
Разработка рекомендаций для производителей сельскохозяйственной продукции государств-членов, позволяющих обеспечить ориентацию производителей сельскохозяйственной продукции государств-членов на рациональное использование машин и оборудования для сельского хозяйства.	Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства
Сотрудничество «Вертолётты России» и «Авиаремзавод № 405» (РК).	Авиастроение
Создание Центра технического обслуживания вертолёттов российского производства, проработка проекта по организации промышленной сборки вертолёттов российского производства в РК в рамках Меморандума о взаимопонимании от 5 мая 2012 года (РК).	Авиастроение
Создание ОАО «Интеграл» (РБ) и ОАО «Российская электроника» (РФ) совместного предприятия по производству радиоэлектронной продукции для нужд оборонно-промышленного комплекса России и российских госкорпораций, в том числе в области авиастроения и в сфере освоения космоса.	Авиастроение

Участие ОАО «558 Авиационный ремонтный завод» (РБ) в структуре российского оборонно-промышленного комплекса.	Авиастроение
Организация производства в Казахстане лёгкого многоцелевого самолёта Як-58.	Авиастроение
Организация производства в Казахстане учебно-тренировочного самолёта Як-152.	Авиастроение
Организация производства в Казахстане беспилотных летательных аппаратов.	Авиастроение
Организация производства самолётов «Фермер» на Карагандинском авиационном заводе.	Авиастроение
Создание вертолётостроительного кластера в Российской Федерации (Ростовская область) на предприятии ОАО «Вертолёты России» на площадке ОАО «Роствертол».	Авиастроение
Создание космического ракетного комплекса «Байтерек» и космической системы связи вещания «Казсат».	Освоение космического пространства
Производство электронной компонентной базы специального назначения для нужд производителей ВВСТ.	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Развитие межотраслевой кооперации (РБ+РК+РФ), в том числе: - производство продукции для мостостроения, в том числе несущих конструкций; - производство продукции для судостроения, в том числе каркасов для судов.	Чёрная металлургия
Развитие кооперации в импортозамещении: - углеродистой арматуры, фасонные и специальные профили, без дальнейшей обработки;- автокомпонентов (в	Чёрная металлургия

<p>том числе днище, стойки, бампер, двери, колёсные диски, капот, крыша, багажник);- листа с полимерным покрытием (в том числе легированный и нелегированный оцинкованный лист).</p>	
<p>Сотрудничество в сфере переработки лома чёрных металлов.</p>	<p>Чёрная металлургия</p>
<p>Совместное производство высокотехнологичной инновационной продукции (РБ+РК+РФ), в том числе:- рельсов низкотемпературной надёжности;- продукции мебельного производства, в том числе несущих конструкций;- продукции трубного производства, в том числе обсадных труб нового поколения;- деталей специализированного подвижного ж/д состава.</p>	<p>Чёрная металлургия</p>
<p>Производство гусеничных бульдозеров с неповоротным и поворотным отвалом мощностью до 250 л.с.</p>	<p>Производство дорожно-строительной техники</p>
<p>Реализация совместных межотраслевых кооперационных проекты в производстве кожи и обуви, в т.ч. организация на предприятиях химического комплекса государственных членов ЕАЭС выпуска востребованных в кожевенном производстве химикатов (РБ+РФ).</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Реализация совместных кооперационных проектов по производству и поставкам обувной и галантерейной фурнитуры, а также колодок для производства обуви (РБ ООО «Фурнитура–ВУ», ОАО «Минский экспериментально-фурнитурный завод», РФ ООО «Крафт (обувная фурнитура).</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Развитие межотраслевой кооперации производителей кож с производителями мебели и в сфере автомобилестроения (РБ+РФ+РК).</p>	<p>Легкая промышленность</p>

<p>Кооперационный проект по изготовлению и поставкам полимеров для обувных подошв: кооперация с химическими предприятиями по поставкам дубильных химических реагентов на кожевенные предприятия и изготовление полимеров для обувных подошв (РБ «ОАО Азот» – серная кислота, Гомельский химический завод), Россия, соли хрома, алюминия, титана, циркония, синтетические дубильные вещества – РК – Новотроицкий завод хромовых соединений).</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Производство пластмассовых подносов для рабочей обуви на базе на ОАО «Минский экспериментально-фурнитурный завод».</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Совместный инвестиционный проект по строительству комплекса по производству котонизированного льняного волокна на базе РУП «Оршанский льнокомбинат».</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Создание совместной товаропроводящей сети по продвижению льняного текстиля, развитие дизайнерских центров по изготовлению тканей и изделий из льна, подготовка специалистов-технологов для льнокомбинатов.</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Реализация совместных кооперационных проектов в производстве форменной и специализированной одежды.</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Производство химических волокон и технического текстиля, сотрудничество производителей спанбонда с производителями санитарно-гигиенических изделий.</p>	<p>Легкая промышленность</p>
<p>Создание Евразийского инжинирингового центра при участии «ОАО «Станкопром и МГТУ «СТАНКИН»</p>	<p>Машиностроение</p>
<p>Маневровый локомотив на основе гибридной дизель-электрической силовой установки, обеспечивающей</p>	<p>Машиностроение</p>

экономии топлива до 30%	
Создание и развитие производства локомотивов, работающих на сжиженном природном газе	Машиностроение
Модернизация производств /комплектующих/ подвижного состава/ ЕАЭС для удовлетворения потребностей проектов высокоскоростного железнодорожного сообщения (ВСМ)	Машиностроение
Производство грузовых вагонов из алюминия / композитных материалов	Машиностроение
Освоение промышленных технологий по использованию биодеструкторов для биодegradации токсичных веществ, содержащихся в природных ландшафтах, местах техногенных загрязнений	Биотехнологии
Организация совместного импортозамещающего производства высокотехнологичных полимеров – Полиамид 66, Полиэтилентерефталат, Полиэфирэфиркетон, а также Жидкокристаллические полимеры (LCP)	Производство полимерной продукции
Организация совместного производства вилочных погрузчиков, и прочих погрузчиков, оснащенных подъемным или погрузочно-разгрузочным оборудованием	Производство подъемно-транспортного оборудования
Организация совместного производства машин и устройств для подъема, перемещения, погрузки или разгрузки (лифты, эскалаторы, конвейеры, подъемники мачтовые строительные и грузопассажирские)	Производство подъемно-транспортного оборудования
Организация производства аналогов производимых в третьих странах комплектующих для подъемно-транспортных машин	Производство подъемно-транспортного оборудования

Создание Белорусско-Российского центра по нанотехнологиям и нанометрии.	Наноиндустрия
Поддержка разработки и производства отечественных катализаторов для нефтепереработки.	Наноиндустрия
Разработка и производство систем водоочистки.	Наноиндустрия
Разработка и производство углеродных волокон.	Наноиндустрия
Разработка и производство «белых» светодиодов.	Наноиндустрия
Разработка и производства серии изделий оптоэлектронного оборудования (оптика, лазеры, дисплеи, солнечная энергетика, оптоволокно и пр.).	Наноиндустрия

ПЕРЕЧЕНЬ

научно-технических кооперационных проектов на основе использования новых технологий, предлагаемых к реализации в рамках Евразийского экономического союза

Наименование проекта	Приоритетный сектор экономики (в соответствии с Решением №40 ВЕЭС)
Серийное производство среднемагистральных пассажирских самолетов МС-21 (разработка материалов и оборудования)	Авиакосмическое машиностроение
Создание производства типоразмерного ряда планетарно-цевочных мотор-редукторов (ГТЦМР) с регулируемым электродвигателем	Автомобильная промышленность
Разработка и внедрение прогрессивной энергоэффективной установки непрерывной разливки чугуна производства "ИТМ НАН Беларуси" (г. Могилев)	Металлургическая промышленность
Технология производства высокоточного, высокопрочного чугуна литья	Металлургическая промышленность
Создание новых мощностей для производства карьерной и дорожно-строительной техники нового поколения (карьерный транспорт дизель-троллейвозного исполнения, карьерные самосвалы до 360 тонн, специальный транспорт для выполнения технологических работ)	Производство дорожно-строительной техники
Создание производства широкой номенклатуры зубообрабатывающего оборудования с числовым	Станкостроение

программным управлением	
Организация производства современного режущего инструмента из быстрорежущих сталей и твердого сплава, в том числе сборного	Станкостроение
Организация производства современного высокоточного вспомогательного инструмента для токарных станков с числовым программным управлением и обрабатывающих центров	Станкостроение
Установка по выработке газа из биоотходов с последующим производством электроэнергии	Биотехнологии
Создание комплексного биоудобрения на основе аэробной переработки птичьего помета ризосферными микроорганизмами, использование которого обеспечит повышение урожайности сельскохозяйственных культур на 15-20%	Биотехнологии
Производство бактериальных препаратов для защиты картофеля и овощных культур от вредителей и болезней, обеспечивающих высокую эффективность и экологичность защитных мероприятий;	Биотехнологии
Производство биоинсектицидов в различных товарных формах (жидкой форме, в виде пасты и масляной суспензии) для защиты сельскохозяйственных культур от вредителей, в т.ч. вредных саранчовых;	Биотехнологии
Производство гидролитических ферментов для кормопроизводства;	Биотехнологии
Производство биосорбционных препаратов, обеспечивающих высокоэффективную очистку почвы и воды от нефти;	Биотехнологии

Производство бактериальных композиций с пробиотической активностью для использования в сельском хозяйстве и пищевой промышленности;	Биотехнологии
Создание биотоплива на основе возобновляемого сырья.	Биотехнологии
Производство лечебно-профилактического препарата иммуностимулирующего и антиоксидантного действия на основе биомассы грибов рода <i>Cordyceps</i> для использования в промышленном птицеводстве;	Фармацевтическая промышленность
Разработка технологии производства новых текстильных материалов, изделий нового поколения для решения проблем экологии и безопасности народного хозяйства (космос, энергетика, оборонный комплекс, дорожное хозяйство) и жизнедеятельности человека	Легкая промышленность
Разработка новых технологий, материалов и средств создания текстильных и швейных изделий широкого потребления, направленные на повышение качества и конкурентоспособности текстильных и швейных изделий широкого потребления	Легкая промышленность
Разработка новых технологий модифицирования и отделки натуральных и синтетических волокнистых материалов, с использованием наноструктур, для придания изделиям новых уникальных свойств	Наноиндустрия
Создание технологической схемы установки непрерывной поликонденсации с прямым формованием волокна и производством технических нитей	Нефтехимическая промышленность

Создание технологической схемы установки непрерывной поликонденсации с прямым формованием волокна и производством технических нитей. Строительство нового полиэфирного комплекса	Нефтехимическая промышленность
Универсальные биоразлагаемые внутрисосудистые импланты, восстанавливающие кровообращение, альтернатива металлическим аналогам	Биотехнологии
Тест для ранней диагностики тромбоза, позволяющей предсказать «сосудистую катастрофу»	Биотехнологии
Разработка лекарственного средства для лечения онкологических заболеваний, которое не повреждает ДНК	Биотехнологии
Информационная платформа для анализа биомедицинских данных и создания инновационных лекарственных препаратов	Биотехнологии
Технология управления протезами конечностей при помощи интерфейса «мозг-компьютер»	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Разработка лекарственного препарата для лечения аутоиммунных заболеваний и хронического лимфлейкоза с мощным терапевтическим потенциалом	Фармацевтическая промышленность
Оригинальные пептидные лекарственные препараты для лечения неврологических и аутоиммунных заболеваний	Фармацевтическая промышленность
Разработка нового лекарственного низкотоксичный препарата для лечения рака почки	Фармацевтическая промышленность

<p>Создание инновационного суперкомпьютера с принципиально новой системой охлаждения, где все элементы компьютера погружены в диэлектрическую жидкость</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Создание кристаллографических ускорителей.</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Единая платформа территориальной сети населенного пункта (Metropolitan Area Network – MAN)</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Оборудование по упрочнению поверхностей с помощью лазерно-плазменной безвакуумной модифицирующей обработкой и получение сверхтвердых покрытий, позволяющее в 7-10 раз увеличить скорость формирования твердых покрытий.</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Компактный волоконный фемтосекундный лазер с высокой стабильностью работы при цене в 1,5 раза дешевле существующих аналогов</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Лазерные системы нового поколения для инфо-, нано- и биотехнологий: высококонкурентные лазерные системы для рынка исследований и разработок</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и</p>

	компонентной базы
Промышленные источники экстремального ультрафиолетового излучения 13,5 нм для нанолитографии	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Компактный раман-люминисцентный микроскоп для экспресс-анализа малых объемов неорганических субстанций, снижающий стоимость конструкции в 10 раз	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Компактный излучатель для бортовой системы лазерной космической связи	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Малые спутники, новые технологии сборки, запуска и введения в эксплуатацию, что снижает стоимость их запуска	Авиакосмическая промышленность
Технология «дополнительной реальности» для автомобилей – универсальное покрытие лобового стекла совмещает возможности смартфона, навигатора	Автомобильная промышленность
Комплекс автономной навигации для роботизированных систем всех видов транспорта от гольф-каров до карьерных грузовиков	Автомобильная промышленность
Оборудование для экономического производства бензинов ЕВРО-5, основанная на совмещении каталитических ректификационных процессов в одной	Нефтехимическая промышленность

установке	
Программное решение для создания трехмерных моделей месторождений в реальном времени, позволяющее сократить время расчетов в 8-12 раз по сравнению с зарубежными аналогами	Нефтехимическая промышленность
Маневровый локомотив на основе гибридной дизель-электрической силовой установки, обеспечивающей экономию топлива до 30%	Производство железнодорожной техники
Литий-воздушные аккумуляторы с огромным запасом энергии, позволяющие увеличить время работы портативных устройств и электротранспорта до 5 раз	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Накопители энергии на базе суперконденсаторов с ресурсом до 15 лет для рекуперации в электротранспорте и компенсации кратковременных сбоя в электрических сетях	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Суперконденсаторы для применения в электротранспорте и электрических сетях с удельной емкостью в 3-4 раза превосходящей аналоги на рынке при соизмеримой стоимости	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Подложки для полупроводников на основе карбида кремния, обладающие повышенной электро- и теплопроводностью при исключительно низкой дефектности	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы

<p>Оборудование плазменно-импульсного воздействия на пласт, позволяющая увеличить нефтеотдачу низкодебитных вертикальных и горизонтальных скважин</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Сверхпроводниковые материалы для электроэнергетики, электромашиностроения, транспорта и медицины, с ценой материала ниже в 5-10 раз по сравнению с мировыми аналогами</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Автоматическая система, обеспечивающая мобильную связь со спутниками и выход в интернет из автомобиля</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Адаптивная управляющая система для беспилотников с использованием элементов искусственного интеллекта</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Набор технологий высокоточного до 1 метра позиционирования мобильных устройств</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы</p>
<p>Адаптивные светозащитные фильтры ослабляющие мешающий свет в 10 тыс.раз – специализированные безочковые 3D-системы</p>	<p>Производство электронного и оптического оборудования и</p>

	компонентной базы
Программное обеспечение для оптимизации процесса проектирования в разных сферах: от авиации до фармацевтики, что позволяет сократить время конструирования изделий	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Программное обеспечение для создания моделей машин и устройств в отсутствии опытных данных сокращает количество экспериментальных исследований, что позволяет выводить на рынок изделия машиностроения в 2-3 раза быстрее	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Новая технология программно-конфигурируемых компьютерных сетей, увеличивающая пропускную способность каналов, что упростит управления сетью и повысит масштабируемость сети	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Программное обеспечение трансформирующее текст сценария в трехмерную анимацию – производство трехмерной анимации для телевидения становится в 2 раза быстрее	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Системы видеоаналитики для автоматического распознавания объектов и ситуаций в потоковом видео, что минимизирует вероятность ошибки со стороны оператора	Производство электронного и оптического оборудования и компонентной базы
Интернет платформа для обучения и работы в различных областях, основанных на виртуализации трудовых отношений	Производство электронного и оптического

	оборудования и компонентной базы
Теплообменники для систем теплоснабжения, обеспечивающие снижение затрат на обслуживание на 30%	Энергетическое машиностроение
Энергоустановка на твердооксидных топливных элементах – автономный экологичный источник электроэнергии на углеводородном топливе	Энергетическое машиностроение
Твердотельный микроволновый генератор, новые технологии для широкого спектра применения	Энергетическое машиностроение